第一图书网, tushu007.com

<<すごい営業の仕事術>>

图书基本信息

书名：<<すごい営業の仕事術>>

13位ISBN编号：9784534042354

10位ISBN编号：4534042353

出版时间：2007-5-31

出版时间：日本実業出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<すごい営業の仕事術>>

内容概要

●「すごい営業」になるための第一歩は本書から
新人営業マンのために、新人のうちに覚えておきたいこと、押さえておきたいことを解説。
さらに、顧客との付き合い方や具体的な商談の進め方など、実際の営業活動で役に立つノウハウも盛り込みました。
間違いなく新人の「営業力」を高めてくれる教科書です。

●先輩トップセールスたちの実践的ノウハウが満載
輝かしい実績を上げてきた「営業のプロ」たちが、これまで培ってきた実践的なノウハウを、新人のためにかみくだいて教えます。
先輩トップセールスたちの経験を踏まえた言葉の数々は、新人営業マンにとって貴重なアドバイスとなるはずです。

第一图书网, tushu007.com

<<すごい営業の仕事術>>

书籍目录

第1章 営業ほどステキな仕事はない!(営業はまじめに取り組めば必ず成果の出る仕事
30歳までの働き方が、その後のあなたの人生を左右する ほか)
第2章 「勝ち組営業」になるための基礎力養成講座(社内でのビジネス常識
社外で忘れてはならない4つの鉄則 ほか)
第3章 ライバルに差をつけるスキルアップ講座(名刺の整理&活用は「顧客管理」の第一歩
おろそかにできない帰り際の基本―“第二印象”に意識を集中せよ! ほか)
第4章 「売れる営業」になるための交渉術を身につけよう(お客様との交渉には、いくつかのプロセスがある
アポイント―スタートはアポイントをとることから ほか)
第5章 先輩トップセールスが教える「できる営業」になるための心得(若いときは、ムダな経験などひとつもない―ダメ営業からトップに上りつめた先輩からの伝言
「努力の方向と方法と量」を間違えなければ、必ず成果は出る! ほか)

第一图书网, tushu007.com

<<すごい営業の仕事術>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com