

<<淘宝大赢家>>

图书基本信息

书名：<<淘宝大赢家>>

13位ISBN编号：9787030277374

10位ISBN编号：7030277376

出版时间：2010-7

出版时间：科学出版社

作者：前沿文化

页数：288

字数：457000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

随着人们生活水平的提高、消费观念的逐渐改变，以及互联网技术的普及与深入应用，网上购物已经被越来越多的上网人群所关注与接受。

本书的写作出发点据统计，在所有上网人群中，约有30%的网民会选择网上购物，而且这个比例正在逐渐上涨，这也意味着网购市场空间将越来越大。

随着网上购物的普及与流行，网上开店做生意，成为很多人迈出创业步伐、实现创业梦想的主要手段。

由于网店门槛低，不需要占用太大的资金，因而只要具备上网条件的人群，就都可以开设自己的网店。

网店开设与经营看似简单，其实这个过程中涉及了许多知识。

目前开店的卖家可以分为准备开店、刚开店以及正在经营店铺三个阶段的卖家，不同阶段的卖家，需要了解与掌握的网店技能也存在差异。

因此，在编写本书之前，编者对不同层次网店卖家的需求进行了全面分析，并对目前市面上的各类网店图书进行了综合调查，同时结合多位资深网店卖家的经营经验与理念，编写了《淘宝大赢家网上开店完全自学手册》这本图书。

本书在结构与内容安排上都经过了细致合理的规划，从零开始，针对准备在网上开店做生意的新手，或已在网上开店但缺少经营技巧与经验的用户，系统而全面地讲解了在淘宝网上开店的各种知识技能与经验技巧。

您是否适合或需要本书如果您是一个对网络购物不了解的人，如果您是一个刚刚接触淘宝网的人，如果您是一个想创业但资金不足的人，如果您是一个想通过网络赚得第一桶金的人，如果您是一个想扩大经营范围、提升销量的人，如果您是一个渴望在淘宝网上冲皇冠的人，那么，这本书刚好适合您！

本书的内容安排与介绍本书完全从新手开网店出发，首先从网上购物开始，先以一位买家的身份了解网上购物，进而循序渐进地讲解了寻找货源、开设店铺、装修网店、顾客交流、成交生意、资金管理以及网店宣传推广、网店安全等开店过程中必须掌握的知识经验以及网店功能运用的相关知识。

## <<淘宝大赢家>>

### 内容概要

本书从零开始，针对准备在网上开店做生意的新手，或已在网上开店但缺少经营技巧与经验的用户，系统并全面地讲解了在淘宝网上开店的各种知识技能与经验技巧。

全书共分为13章，内容包括在淘宝网中购物的流程与方法、网店货源的寻找途径、淘宝网的开店流程、店铺的设计与装修、商品照片的拍摄与美化、使用淘宝助理打理店铺的方法、与买家的交流技巧、支付宝的使用、商品的包装与发货、淘宝旺铺的购买与装修、网店的宣传与推广以及网店的安全保障等知识。

同时，本书还配备了一张大容量的DVD多媒体语音教学光盘，包含了29个、180分钟精心录制的教学视频，以及加赠的《非常简单学会电脑上网》一书的视频。这样，读者可以采用“书盘结合”的方式，在短时间内快速地学会网上开店的方法与经营技巧，并最终为自己的网店带来直接的经济收益。

本书通俗易懂，条理清晰，可操作性强，非常适合网店新卖家自学使用，也可作为相关职业院校、电脑培训班的教学用书。

## &lt;&lt;淘宝大赢家&gt;&gt;

## 书籍目录

Chapter 01 从一个买家开始 1.1 热门购物网站介绍 1.2 网上购物的条件与流程 1.3 加入淘宝网 1.4 找到自己需要的商品 1.5 该买找到的商品吗 1.6 把商品买回家 1.7 快递收货注意事项 1.8 本章小结

Chapter 02 开网店前的规划 2.1 网店的优势 2.2 该卖什么商品 2.3 网店货源怎么找 2.4 开店需要什么条件 2.5 我适合开网店吗 2.6 本章小结

Chapter 03 正淘宝网开设店铺 3.1 淘宝网开店流程 3.2 支付宝实名认证 3.3 开店之前发布商品 3.4 申请开店与商品上架 3.5 开店之后发布与管理商品 3.6 本章小结

Chapter 04 普通店铺的装修与设计 4.1 店铺基本装修 4.2 让店铺更加绚丽 4.3 店铺装修代码解析 4.4 网店装修建议 4.5 本章小结

Chapter 05 商品图片的修饰与美化 5.1 拍出好的商品照片 5.2 将拍摄的照片复制到电脑中 5.3 商品图片的美化 5.4 使用Photoshop美化图片 5.5 本章小结

Chapter 06 使用淘宝助理管理商品 6.1 安装与登录淘宝助理 6.2 创建与编辑商品信息 6.3 创建与使用商品模板 6.4 上传与下载商品信息 6.5 导出与删除商品信息 6.6 本章小结

Chapter 07 与买家的沟通与交流 7.1 下载与使用阿里旺旺 7.2 生意是谈出来的 7.3 买家的分类与管理 7.4 阿里旺旺的店铺管理功能 7.5 其他交流方式 7.6 本章小结

Chapter 08 支付宝的使用 8.1 使用支付宝充值与付款 8.2 支付宝收款与提现 8.3 查看支付宝交易状况 8.4 交易退款流程 8.5 支付宝数字证书 8.6 本章小结

Chapter 09 商品发货与物流 9.1 商品的包装 9.2 选择发货方式 9.3 跟踪货物物流进度 9.4 快递省钱攻略 9.5 快递纠纷与处理 9.6 本章小结

Chapter 10 做成第一笔生意 10.1 售前阶段——促成买家下单 10.2 售中阶段——商品成功卖出 10.3 售后阶段——完善售后服务 10.4 认识买家评价的重要性 10.5 本章小结

Chapter 11 购买与装修淘宝旺铺 11.1 了解与购买淘宝旺铺 11.2 店铺风格与整体设计 11.3 管理店铺页面 11.4 装修店铺页面 11.5 本章小结

Chapter 12 店铺的宣传与推广 12.1 商品销售中的推广 12.2 增加买家的信任度 12.3 通过旺旺群结识淘友 12.5 使用淘宝直通车 12.6 淘宝网外的推广 12.7 本章小结

Chapter 13 网店的安全与防范 13.1 淘宝密码安全设置 13.2 支付宝密码安全设置 13.3 网银账户安全设置 13.4 电脑的安全设置 13.5 本章小结

## 章节摘录

插图：对于拍摄的商品照片，我们使用各种图片处理工具进行美化与修饰的目的是为了使得图片更加赏心悦目，使照片中的效果更加接近实物，达到吸引买家的目的。

但是，不能仅仅为了图片美观而过分美化，导致图片与实物出现较大差距，这样即使买家购买后，也可能出现后续纠纷。

针对网店中的各类商品，常用的修饰主要有以下几种。

更换图片背景：这是最常用的修饰方法，在拍照时会将商品背景一起拍摄，为了将商品从图片中更清晰地彰显出来，就可以将图片的背景更换为纯色背景或者其他底纹背景。

调整图片色调：由于光线、相机以及显示器等因素，拍摄出的照片可能与实物在色调上存在一定差异，这时就需要对图片色调进行调整，使其尽可能与实物相近。

调整图片大小：高像素相机拍摄出的照片，分辨率一般较高，而网店中商品图片尺寸一般为500~800像素，这时就需要对图片的大小进行调整。

添加其他元素？

我们可以在图片中添加各种图形或文字对象，主要用于对图片进行修饰，使图片更加生动吸引买家。

添加图片水印：为了防止自己的图片被别人盗用，一般网店中的商品都会添加自己的店铺水印。

## <<淘宝大赢家>>

### 编辑推荐

《淘宝大赢家:网上开店完全自学手册》：案例经典、分享经验：《淘宝大赢家:网上开店完全自学手册》中的案例来自实际开店过程，具备较高的学习和参考价值，并在“指点迷津”和“问与答”两个栏目中大量讲解了成功卖家的宝贵经验，可以让准备开店的您有所收获、少走弯路，尽快迈向成功商家之路，也可以使正在开店但处于各种困境中的您有所收获，业绩得到明显的提升。

视频讲解、互动教学：光盘中收录了书中29个、时间长达180分钟的典型实例视频，让您的学习更加轻松。

另外，从读者的角度出发，特赠送畅销图书《非常简单学会电脑上网》一书的视频教程。让您在面对各种电脑、网络问题时能够应对自如，加倍提高您网上开店的效率。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>