

<<商务英语听说>>

图书基本信息

书名：<<商务英语听说>>

13位ISBN编号：9787040110029

10位ISBN编号：7040110024

出版时间：2002-8

出版时间：高等教育出版社

作者：陈桃秀 编

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;商务英语听说&gt;&gt;

## 前言

《商务英语听说》是国际商务专业主干课程之一，也是一门重要的职业技能课。根据《面向21世纪教育振兴行动计划》提出的实施职业教育课程改革思路，以及《中等职业学校国际商务专业课程设置》和《商务英语听说教学基本要求》，立足于教育部关于“培养与社会主义现代化建设要求相适应，德智体美等全面发展，具有综合职业能力，在生产、服务技术和管理第一线工作的高素质劳动者和中初级专门人才”的培养目标，为适应我国加入WTO后对涉外人才的需求，满足中等职业学校人才培养和全面素质教育的需要，解决中等职业学校的一些实际困难，如：听力教材程度，难度、课时以及口语实际能力培养等问题，为实施“宽教材，活模块”教学模式以及弹性学制打下基础，使专业教学内容与职业资格标准相适应，我们编写了这本3年制《商务英语听说》教材。

《商务英语听说》教材将促进“因材施教”，以社会实际需要为目标，调整教学内容，适当降低部分理论知识的难度，以便灵活选用必修和选修模块，使每个学生都有收获。教材旨在突出能力培养，逐渐提高学生英语综合听说水平，与此同时也能满足学生继续学习的实际需要。

本教材着力培养学生在听力设备帮助下进行英语听力和口语技能训练，通过训练使学生较好掌握英语语音、语调，逐渐适应英语环境，提高英语语言表达能力，较熟练地运用日常生活用语和商务常用英语，如一般的外事接待、商务谈判等活动，成为国际商务第一线的高素质劳动者。

## <<商务英语听说>>

### 内容概要

《商务英语听说（国际商务专业）》共24单元，主要围绕商务知识进行听说训练。

1-12单元为基础英语部分，包括时事新闻、机场接送、入住宾馆、旅游观光、日程安排等。

12-20单元为专业英语部分，包括产品介绍、询价、报价、价格磋商、支付方式、交货、包装、装运、保险、索赔和理赔等。

21-24单元为选修部分，包括代理、投资、组装贸易等。

《商务英语听说（国际商务专业）》作为中等职业学校国际商务专业学生专业课程用书，还可供在职人员自学使用。

《商务英语听说（国际商务专业）》还配有学生用书及音带。

书籍目录

Unit 1 First Conversation Lesson 1 Lesson 2 Unit 2 News ( 1 ) Lesson 3 Lesson 4 Unit 3 News ( 2 ) Lesson 5 Lesson 6  
Unit 4 Traveling by Air Lesson 7 Lesson 8 Unit 5 At the Hotel Lesson 9 Lesson 10 Unit 6 Welcome and Thank-you  
Speeches Lesson 11 Lesson 12 Unit 7 Making Phone Calls Lesson 13 Lesson 14 Unit 8 Traffic Lesson 15 Lesson 16 Unit  
9 At the Restaurant Lesson 17 Lesson 18 Unit 10 Sightseeing Lesson 19 Lesson 20 Unit 11 Shopping Lesson 21 Lesson  
22 Unit 12 Agenda Lesson 23 Lesson 24 Unit 13 Companies and Products Lesson 25 Lesson 26 Lesson 27 Lesson  
28 Lesson 29 Unit 14 Enquiry and Offer Lesson 30 Lesson 31 Lesson 32 Lesson 33 Lesson 34 Unit 15 Price  
Negotiation Lesson 35 Lesson 36 Lesson 37 Lesson 38 Lesson 39 Unit 16 Terms of Payment Lesson 40 Lesson 41 Lesson  
42 Lesson 43 Lesson 44 Unit 17 Shipment and Delivery Lesson 45 Lesson 46 Lesson 47 Lesson 48 Lesson 49 Unit 18  
Packing Lesson 50 Lesson 51 Lesson 52 Lesson 53 Lesson 54 Unit 19 Insurance Lesson 55 Lesson 56 Lesson 57 Lesson  
58 Lesson 59 Unit 20 Claims, Complaints and Settlement Lesson 60 Lesson 61 Lesson 62 Lesson 63 Lesson 64 Unit 21  
Exclusive Sales and Agency Lesson 65 Lesson 66 Lesson 67 Lesson 68 Unit 22 Investment Lesson 69 Lesson 70 Lesson  
71 Lesson 72 Unit 23 Processing Trade Lesson 73 Lesson 74 Lesson 75 Lesson 76 Unit 24 Compensation Trade Lesson  
77 Lesson 78 Lesson 79 Lesson 80

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>