

<<孙子兵法的销售智慧>>

图书基本信息

书名：<<孙子兵法的销售智慧>>

13位ISBN编号：9787040130683

10位ISBN编号：7040130688

出版时间：2005-8

出版时间：高等教育出版社

作者：（美）迈克尔森G.A.

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<孙子兵法的销售智慧>>

内容概要

《孙子兵法》是我国古代最为杰出、对后世影响最为深刻持久的兵学典籍。令人深思的是，这部诞生在2500多年前的兵法著作，为什么在当代依然备受重视？为什么在国内外的工商管理领域能够不断掀起《孙子兵法》应用的热潮呢？

原因是：孙子对人性的本质和人类竞争活动的基本规律有其独到的深刻见解，《孙子兵法》深刻揭示了竞争规律。

《孙子兵法》不是简单意义上的军事著作这部伟大的著作中蕴含深邃丰富的哲理和普遍适用的思想原则，能够帮助我们在当今激烈的竞争中立于不败之地。

营销与销售的实质是市场竞争，而《孙子兵法》正是诠释竞争规律的顶尖之作！

本书的作者杰拉德·A·迈克尔森是世界一流的《孙子兵法》专家，也是美国著名的市场营销专家。

作者长期从事《孙子兵法》的应用研究工作，对于如何把孙子的思想智慧应用在营销与销售领域具有睿智而独到的见解。

在本书中，作者分别从提升个人能力、制定战略规划、主动行动以及结构化销售等方面的销售人士的亲身经历，为读者提供进一步的实践指导。

与许多只讲述销售技巧的图书不同，本书除了通过案例详实地告诉读者如何达成交易的技巧，而且告诉读者拥有终生客户的销售智慧。

<<孙子兵法的销售智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>