

<<微商密码>>

图书基本信息

书名：<<微商密码>>

13位ISBN编号：9787101086560

10位ISBN编号：710108656X

出版时间：2012-7

出版时间：中华书局

作者：汪崇箕

页数：280

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<徽商密码>>

前言

历史也可以这样来写 开场的锣鼓响起来了，说一说抓住机遇的徽州人吧。

所谓抓住机遇的徽州人，就是指明清时期的徽州商人，他们又被称为徽商。

举个例子来说吧。

明清时期我国有十大盐种，按照明朝洪武年间的统计，淮盐（即今江苏北部沿海地区所生产的盐）和浙盐（即今上海和浙江沿海地区所生产的盐），大约占全国盐产量的一半，而在明清时期的数百年间，徽商一直是经营淮盐和浙盐的主要力量。

这就怪了，徽州只是一个府（管辖歙、休宁、绩溪、祁门、黟、婺源六个县），怎么有那么大的能耐？

有红头文件吗？

没有。

有官僚庇护吗？

也没有。

历史事实是，明朝实行开中盐法，谁把粮食送到指定的地方，谁就获得一份盐的经营权，并且是以“引”来计算的；清朝是谁购买了盐引，谁就获得了相应数量的盐的经营权。

盐引就像今天的股票那样，是可以自由买卖的。

只要你有钱，你就可以通过购买盐引的方式，去做盐的生意。

明清时期，徽商作为一个大的商业群体做盐的生意，可以从洪武初年算起，并一直延续到太平天国战争对徽州本土的蹂躏之时，共约500年的样子。

在这期间，只有徽州人充当淮、浙盐经营主力的事实，却没有朝廷把行盐权利赐给徽州人的事实，也没有徽州人依靠政治庇护而排斥其他地方人行盐的事实。

考察的结果是，这个时期商品经济快速发展，需要有众多的商人出现，但旧观念并不把经商看作好职业；正是这种特殊的历史条件，使有经商习俗的徽州人抓住了机遇。

徽州人做生意是从小本开始，成功的就发起来了，失败的就倒下去。

只是因为其他地方很少有人愿意经商，所以看起来，好像都是徽州人在商业舞台上转来转去。

所谓的“无徽不成镇”，大概就是这样地被喊出来的吧。

同一时期，还有另一个大的商业群体，即西北商人，他们是由山西商人和陕西商人构成的，这里从略。

当今无论是中央领导还是地方官员，都在为三农问题（农村、农民和农业）开动脑筋。

经验已经表明，农村脱贫的唯一出路是发展商品经济，也就是让越来越多的人摆脱传统农业的束缚，以加入到新兴的商品经济的行列中来。

其实，这个问题早在明清时期的徽州已经实践过一次了。

按照明朝万历年间的史料，当时徽州人70%是靠在外地经商的收入过日子，只有30%是靠在本地方务农的收入过日子。

徽州社会的发展，也就因此而走在全国的前列。

朋友，机遇是等来的吗？

不是。

机遇是属于那些孜孜不倦地寻求机遇的人们。

机遇更是属于那些不避艰险，不畏牺牲，勇于实践的人们。

所以，就想和大家交流一下徽州人怎样抓住机遇的问题，并把这本书的题目，定为《徽商密码》。

我国每年有大量的史学研究成果发表。

这些成果的表述强调专业化，文字刻板，形式僵化，社会大众都不感兴趣，只能被束之高阁。

但是，历史又必须让更多的人知道。

所以，如何把历史写得既不违背史料的记载，又为大众所喜爱，实在是一个值得探讨的问题。

我想来想去，想出了一个“插科打诨”的办法。

我国的古典戏曲中，主角的唱腔都是很优美的，但是听多了也容易打瞌睡。

<<徽商密码>>

于是，就有“插科打诨”情节的安排。

那是在戏演到一定程度时，有意安排一两个角色出台，让他们说一些有趣的话，或者做一些有趣的动作，以调剂观众的精神。

曲艺中的说书人，也是通过穿插“噱头”的方式，来提高观众的兴趣。

我在叙述徽州人抓住机遇的问题时，所有的内容都是以史料为基础，不敢胡编乱造，最多也只是把它们表述得活泼一些。

但这样的叙述，又往往是通过讲故事的方式来完成的。

在许多情况下，是先虚拟一个当代讲故事的环境，再虚拟一个或几个当代的人物，其中还有一位来去无踪、料事如神的张老板，以让他们听我讲故事，并有一些离奇幽默的情节发生。

到后来，我又尝试让这些虚拟的人物参加讨论，发表见解，甚至讲故事给大家听，以便使气氛能够活跃一些。

这就叫做“正史杂谈”吧（史料是正儿八经的，谈论的方式则比较杂）。

如果可行的话，它表明历史也可以这样来写。

现在就请大家对我的探讨多多地给予支持，并对其中一些离奇的（甚至是不符合逻辑、前言不对后语的）文字不要当真——那都是调剂精神用的，大可一笑了之。

我不是作家，既不善于编织故事，也不善于运用文学的语言。

这一点，也请大家多多地原谅。

另外，我国古代的纪年，是以皇帝的年号来表示的。

这些纪年与公元纪年之间的对照，则是一件很麻烦的事情。

为了便于查对，这里便把明、清两个朝代，不同皇帝年号的纪年与公元纪年之间的对照情况，用表格的形式表示出来（见附表1、2）。

好了，丑媳妇见公婆，就先说到这里吧。

下面转入正题。

<<徽商密码>>

内容概要

宋代徽州山区，有女孩子的人家，为什么会种很多树？
男人不在家的住宅，外人（即便是警察）强行进屋，会遭遇什么样的严重后果？
明代徽州府，为什么有70%的家庭能摆脱对土地的依赖？
“无徽不成镇”的俗语，说明了什么？
徽商最富有的家族，到底有多少钱？
现代社会的“合同”名称是怎么来的？
徽商当铺怎样计算本银的利息？
著名文人郑板桥靠徽商子弟资助娶了女粉丝当老婆，可他为何对徽商没好感？
……答案尽在《徽商密码》！

<<徽商密码>>

作者简介

汪崇笈，男，1942年生，安徽歙县人，四川理工学院中国盐文化研究中心客座研究员，高级工程师。

十多年前开始对明清淮盐经营与徽商等问题进行探讨，已在各类学术刊物发表论文累计六十万字，有七篇代表性论文被《经济史》或《明清史》全文转载，著有《明清徽商经营淮盐考略》、《明清徽州盐商研究》。

首次尝试以通俗笔法全面介绍徽商故事，写作、修改历时近五年，完成《徽商密码》。

<<徽商密码>>

书籍目录

引言：历史也可以这样来写

第一章 洪武三年六月……

第一节 朱元璋也搞“改革开放”

- 1.小开篇
- 2.求雨是怎么回事
- 3.雨真的来了
- 4.粮食问题又来了
- 5.汪曾祺笔下的一位风流小和尚
- 6.朱元璋没走桃花运
- 7.一个遥远的民间传说
- 8.皇帝没那么好当
- 9.朱元璋搞改革开放了

第二节 了解徽州

- 1.离奇的事情来了
- 2.张老板有特异功能
- 3.晋代歌舞唐朝诗
- 4.我差点要喊保安来救我
- 5.宋代徽州上书了
- 6.张老板请我吃饭，我脸上立即开了一朵花
- 7.张老板开口说徽商
- 8.精彩的餐厅演说
- 9.张老板忽然不见了

第三节 困守支，徽商崛起的机遇

- 1.朱元璋不满意一份重要文书的起草
- 2.献俘是怎么回事
- 3.修改后的文书
- 4.再发诏书
- 5.缓和政策代替不了战争
- 6.我登山开小差
- 7.徽商是经营两大盐种的主力
- 8.骨肉自相残杀
- 9.一个荒唐则例的出台
- 10.徽商在“困守支”中崛起

第二章 敏感人做了敏感事

第一节 给朱元璋打个电话

第二节 成化十九年六月，烽火燃起

- 1.正月里喜气洋洋
- 2.烽火燃起了
- 3.朝廷的应对
- 4.七月的一次战斗

第三节 成化十九年八月，酣战“瓮城”

- 1.什么叫“瓮城”？
- 2.八月初四、初五日，皇帝调兵遣将
- 3.八月初七日，皇帝派人安抚地方

<<徽商密码>>

- 4.八月初七日的战报
- 5.粮草又紧缺起来了
- 6.张老板打电话来
- 7.八月十二日的战报
- 8.兵少而国强，兵多反而力弱
- 9.张老板又来电话
- 10.八月战斗只表述到十五日止
- 11.张老板约我上徽州

第四节 给户部尚书叶淇平反

- 1.仗是不打了，但粮饷问题依然存在
- 2.明人不怕算账
- 3.叶淇该出台了
- 4.与张老板接着喝咖啡
- 5.张老板带头说叶淇
- 6.张老板说，他请客
- 7.大家都要给叶淇平反
- 8.热闹的餐厅
- 9.徽商是叶淇的亲识
- 10.一个比较真实的叶淇

第五节 春江水暖鸭先知

- 1.介绍一位朋友陈工会
- 2.安师大的四位专家学者
- 3.黄莹的事迹
- 4.黄与黄崇德的事迹
- 5.陈工会插了两句话
- 6.汪寰、吴孔龙、吴钟洪、吴绍和的事迹
- 7.程正奎提议改盐法
- 8.说说徽州人的崛起，晚上能睡个好觉

第三章 离开土地的人们

第一节 徽州走出个汪司马

- 1.离开宾馆，换个地方
- 2.陈工会拿徽州人开心
- 3.汪道昆的祖父汪玄仪
- 4.我们都沉浸在故事的环境里
- 5.陈工会请我吃水煮鱼
- 6.说说汪道昆的事儿
- 7.罢官是怎么回事儿
- 8.寿序是怎么回事儿
- 9.陈工会有孝顺的孩子
- 10.再说说汪道昆的事儿
- 11.鱼汤煮面条味道特鲜美
- 12.开拓门户的汪玄侗
- 13.憨厚慷慨的汪良楷
- 14.月光撒满原野

第二节 做点生意出徽州

- 1.有人拉我们到茶馆去
- 2.一位徽州母亲江郑氏

<<徽商密码>>

- 3.又一位徽州母亲程汪氏
- 4.汪通保的故事
- 5.古代的借贷利率为什么高
- 6.再讲汪通保的故事
- 7.商人值得表扬吗？

- 8.汪拱乾的故事
- 9.吃螺蛳炒面
- 10.神秘的张老板突然降临
- 11.张老板写《徽州好汉歌》

第三节 走进徽州文书

- 1.什么是徽州文书
- 2.休宁率东的一个典当世家
- 3.明朝徽州典当业的计算水准
- 4.再看一份商人的分家书
- 5.陈工会打电话来
- 6.什么叫做合同

第四章 登上那个舞台唱戏

第一节 你方唱罢我登台

- 1.老年人大学请我们去谈谈
- 2.明朝两淮盐商中的第一位进士
- 3.郑氏家族的崛起
- 4.岩寺镇上也有姓郑的盐商
- 5.邓小平说，以战略导弹打游击
- 6.西溪南离长岭桥六七里路
- 7.“百妾主人”吴天行
- 8.一起震动朝野的案子
- 9.一些敏感的美人
- 10.永乐皇帝赐匾给汪善
- 11.潜口有座汪氏金紫祠
- 12.汪应庚也是潜口汪氏金紫祠后裔

第二节 以布衣上交天子

- 1.老年人大学再邀请我们
- 2.江春家世
- 3.如何看待古人的业绩
- 4.清代徽州更早的红顶商人
- 5.江春是在拍皇帝的马屁吗
- 6.飞来的横祸
- 7.全盘承受
- 8.皇帝知道出了问题
- 9.两代皇帝对江春后人的照顾

第三节 大臣为他树碑立传

- 1.张老板打来电话
- 2.由打工者成长起来的总商
- 3.殊荣是怎样获得的
- 4.有钱了，吃饭去吧

第四节 徽州人被写进小说

<<徽商密码>>

- 1.陈工会请我吃馆子
- 2.乌纱帽，红绣鞋
- 3.陈工会发表演说
- 4.程元玉替一位妇人付饭钱
- 5.程元玉逢凶化吉
- 6.餐馆里又活跃起来
- 7.程宰走了桃花运
- 8.海神指点程宰做生意
- 9.价格是由市场来决定的
- 10.海神姑娘是真理的化身
- 11.灯火辉煌

第五章 商亦儒来儒亦商

第一节 捐资兴教

- 1.重返海鲜餐馆
- 2.歙县县城有三座书院
- 3.说说扬州的情况吧
- 4.汉口是座新兴的商业中心城市
- 5.汉镇列肆万家，新安人居其半
- 6.筚路蓝缕的汉口紫阳书院
- 7.汉口紫阳书院主要建筑一览表
- 8.还有两场官司没说
- 9.清代徽州状元一览表
- 10.清代歙县科举业绩一览表
- 11.“房地产”也要捐资兴教了

第二节 人才辈出

- 1.科举业绩只是教育业绩的一部分
- 2.什么叫做“五经”？

- 3.什么叫做“汉学”
- 4.什么叫做“宋明理学”
- 5.清代汉学的兴起
- 6.戴震该出台了
- 7.戴震是商人家庭出身
- 8.著作等身的程瑶田
- 9.不愿做县太爷的凌廷堪
- 10.驰骋两淮的“程家军”
- 11.盐商出身的程晋芳
- 12.筱园的主人程梦星

第三节 还有一位许文穆

- 1.徽州人究竟有多富
- 2.张老板打来电话
- 3.许国是贫寒商人家的子弟
- 4.许国大器晚成
- 5.当官不忘母爱
- 6.许国与万历皇帝的关系
- 7.许国与申时行的关系
- 8.许国与申时行退休后的往来

<<徽商密码>>

- 9.明朝内阁是怎么回事
- 10.少保、太保是怎么回事
- 11.说说许国的夫人
- 12.许国为歙县人留下一座特殊的牌坊

第六章 打破那个清规戒律

第一节 谁是苍蝇，谁是羊肉

- 1.电视台请我们去录像
- 2.一个含义深刻的小故事
- 3.查八十的故事
- 4.归有光替程姓徽商写寿序
- 5.朋友们的议论
- 6.王世贞也为徽商写寿序
- 7.朋友们又议论起来
- 8.吴伯举的故事
- 9.朱介夫的故事

第二节 园林里的聚会

- 1.扬州园林甲江南
- 2.园林聚会是怎么回事
- 3.祁门县出了个马曰琯
- 4.马曰琯资助郑板桥的故事
- 5.郑板桥承认接受别人的资助
- 6.郑板桥与扬州风尚
- 7.几位优秀的文人代表

第三节 读《儒林外史》

- 1.老干部建议读《儒林外史》
- 2.为什么要读《儒林外史》
- 3.发生在浙江湖州娄家的事情
- 4.天长县杜少卿的故事
- 5.两位落伍文人的相斗
- 6.地理老师的插话
- 7.陈工会讲了一个故事
- 8.老干部继续发表见解
- 9.发生在五河县的变化
- 10.我重复了一个五河县例子

尾声：唱起响亮的歌儿

附录

一个中国商品经济社会萌芽的典型

第一部分“中国商品经济社会萌芽”概念的提出

- 一、始料不及的结果
- 二、人类社会的两种最基本的形态
- 三、对早期认识大有丰富的必要
- 四、我国明清时期的商业资本发达到什么程度
- 五、《中国资本主义的萌芽》一书的局限性
- 六、“中国商品经济社会萌芽”概念的提出

第二部分典型分析：明清淮盐经营与徽商

- 一、中国600多年前的一次“改革开放”
- 二、资本在一定范围内对经济发展和社会

<<徽商密码>>

进步所起到的推动作用

三、社会结构开始变动

四、利益格局出现调整

五、人的思想观念也发生变化

六、引起一定的社会矛盾与问题

第三部分结语

一、社会结构开始变动

三、资本在一定范围内对经济发展和社会
进步所起到的推动作用

四、“萌芽”的出现应是一个有机的系统

主要参考文献

著者文稿目录

后记

<<徽商密码>>

章节摘录

3.汪道昆的祖父汪玄仪 汪道昆说，他的祖先是住在歙县一个名叫松山的小旮旯里，世代代过着贫困的生活（这个地方，在民国《歙县志》的地图上，是被标明为松明山，并是在歙西潜口与西溪南之间。

在这部《歙县志》的第六卷《宦绩》中，也是写明汪道昆为松明山人）。

他们这个家族历经三百来年，虽然枝叶茂盛，却无艳丽的花朵。

一直到汪道昆的祖父这一辈，家族中有七个兄弟（称“七穆”），他们都开始经商，并且都相继做起盐的生意，生活才渐渐地宽裕起来。

汪道昆的祖父，即汪玄仪，字守义，家族中就是他最先开始做盐的生意的。

汪道昆说，徽州田地太少，都是以经商来代替耕作。

他的祖父最初也没有什么资本，就是带些粮食，到今天的河北、山西去，后来就在浙江一带做起了盐的生意。

通过这些记载，我估计汪玄仪就是去参与开中。

浙江与徽州的地理关系，说得夸张一点，也就是那么一山之隔吧。

徽州处在新安江的上游，浙江处在新安江的下游，交通相对比较便利。

这样，一家兄弟都渐渐地跟着汪玄仪做起了浙盐的生意。

凡是进出上的事情，都是由汪玄仪先做决策，然后兄弟们一起去行动。

汪玄仪是个语言不多的人，但事情一说出口，又必定要取信于人。

即使是天塌下来了，他也愿意去顶。

因此，随着生意渐渐地做大，当地官府便推举汪玄仪为盐策祭酒（即盐商中的头面人物）。

当户部派使者下到浙江，巡视那里的盐业经营情况，并召集一些盐商去商量对策时，汪玄仪也必定是要参加的。

另据汪道昆记载，汪玄仪在充当盐策祭酒以后，不敢以手中的权力为自己谋私，他只是兢兢业业地做事。

举个例子来说。

当时朝廷有个宦官，名叫刘景。

他一到浙江，便胡说盐商不守法，要大大地勒索他们的钱财，凡是不服从的人，就要被打死，结果弄得众盐商纷纷逃亡。

刘景也把汪玄仪写进了“黑名单”，并暗地里告诉捕吏说：“这是一个领头的，要先抓到他，其他的可以暂时不管。

”当时，汪玄仪已经逃跑了，他们就抓了汪道昆的叔祖父汪守信去顶替。

汪玄仪得知这个消息以后，急得直跳脚，说：“老二被抓，必定要死于虎口。

那不等于是我杀了他吗？

”于是，他只好去找那些抓人的捕吏，要把汪守信换回来。

见面时，刘景正在拷问囚犯们，他见汪玄仪长得很魁伟，倒也和气地问：“什么事？”

”汪玄仪说：“我就是歙县商人汪玄仪，听说贵人来到这里巡视，日夜备了1000两银子为您祝寿。

”刘景错愕地说：“我只抓汪守信，不管汪玄仪的事情。

”汪玄仪说：“汪守义是我的字。

大家对我都很客气，一般不喊我的名，只叫我的字。

”到这时，刘景也弄清楚了，他让汪玄仪去取银子。

其实，汪玄仪拿不出这1000两银子。

跟从他的家人，也贴着耳朵对他说：“现在人都跑光了，到哪儿去找这1000两银子？”

”只是汪玄仪很清楚，如果没有这1000两银子先稳住刘景的心，不但自己的弟弟回不来，而且还要波及更多的商人。

他没有办法，只好把所有的盐引，都拿到杭州府去作抵押，请求杭州府借贷1000两银子。

这时杭州府的知府姓梁，他知道汪玄仪为人不错，便答应了汪玄仪的请求。

<<徽商密码>>

直到后来，刘景事败，才把银子退了回来。

汪玄仪在60岁后，便从上海谢宾客，回到歙县故里。

他因为经营浙盐，客居上海的时间最久（当时上海一带属浙盐产区），但是，他从不进倡家的门。临离开的那天，客人们把汪玄仪灌得醉醺醺的，并强授一位女子给汪玄仪。

汪玄仪便命她点起蜡烛，通宵抄书写字，一直到天亮。

也就是在这一年，汪玄仪的长孙汪道昆有3岁了。

后来，当汪道昆中了进士，被安排在浙江义乌做县令时，汪玄仪高兴得不得了。

汪玄仪直到80多岁时，还一日三餐都喝酒。

他有一名老家人，能唱秦腔。

每到酒酣的时候，老家人便唱着秦腔，为汪玄仪助兴。

嘉靖二十七年（1548）八月初二日，汪玄仪对汪道昆的父亲汪良彬说：“良彬啊，我要归天去了。但是，你的弟弟汪良植还在做生意，你的儿子又在做官，我都希望你们好好地过日子，千万不要糟蹋先人留下的事业。

”说着，汪玄仪渐渐地合上了眼睛。

P78-80

后记

我是一名工程技术人员，探讨徽商问题已有10年的时间。

最初便曾得到时任《徽州社会科学》主编刘伯山先生的支持。

当我说出，我所在的地方，既不是徽商故里，又不属于当年的淮盐销售区域，资料十分缺乏的时候，刘老师当即决定，把他使用着的《明清徽商资料选编》寄来。

从此以后，刘老师对我的扶持一直未断。

1999年9月，曾因拙稿《乾隆朝徽商在淮盐业经营中的获利估算》，向时任《盐业史研究》副主编的林建宇先生请教，林副主编在电话里即给予热情的鼓励，从此结下友谊。

后来，又得到《盐业史研究》主编黄健先生、副主编程龙刚先生，以及周聪等编辑老师的大力支持。

《清史研究》、《中国社会经济史研究》、《安徽大学学报》、《安徽师范大学学报》、《安徽史学》、《徽学丛刊》、《徽学》、《史学月刊》、《黄山学院学报》、《安徽日报》，以及《四川理工学院学报》、《盐文化研究论丛》的编辑老师们，都在不同的时候伸出热情的手，支持我向前探索。

2006年，四川理工学院中国盐文化研究中心成立后，主任曾凡英教授即聘我做客座研究员，并承担了中心2006年招标项目“明清时期徽州盐商与淮盐经营”的研究。

在该项目的最终成果《明清徽商经营淮盐考略》一书收入曾教授主编的中国盐文化研究丛书出版后，我便对曾教授，以及自贡市盐业历史博物馆副馆长兼《盐业史研究》副主编程龙刚先生、安徽大学徽学研究中心刘伯山研究员、广西师范大学宾长初教授表示，希望在成果的通俗化方面做一点探讨，并把最初的拙稿传去向他们请教，他们都表示热情的支持。

后来，在本书的写作过程当中，又得到了中国盐文化研究中心的支持与帮助。

本书从最初的写作阶段，便幸运地得到中华书局和责任编辑徐卫东先生的支持。

现在可以报告大家，书中所写的那位“北京的徐先生”，就是中华书局的徐卫东先生。

我们的认识始于2008年的国庆前夕。

徐老师对本书提出的要求是，既然面对社会，那就“要考虑本书的读者对象是普通读者，所以要有一定的故事性，表达上尽量轻松，本书主题对当今的意义最好也有一定的揭示”。

为了尽量轻松，为了在没有故事情节条件下编出个故事来，张老板这个人物就被设计出来了，插科打诨的艺术手法也开始被采用，并在最后总结出一个办法，那就是用虚拟的现实生活中的故事，去推动对历史故事的讲述。

这些都得到了徐老师的肯定与支持。

他还在北京为我搜集资料，然后寄来供我参考。

不知不觉地，时间又过去两年多，丑媳妇终于要见公婆了。

在这样的时刻，最不能忘记要说一声谢谢，谢谢那一路来支持着我的人们。

当然，要谢的人还很多。

例如，在写这本书的时候，曾参考或者引用过不少当代学者的研究成果，这些都是应当谢谢的。

借此机会，也想请学界给一个谅解。

那是因为水平有限，难免有不当的地方，只能留待以后去改正。

对于广大的读者女士、先生们，则感谢大家都来看这本书，并希望多提宝贵的意见，以便把它修改得更好。

汪崇贫谨识 2011年6月

<<徽商密码>>

媒体关注与评论

一千多年来，我们徽州人都是以善于经商而闻名全国的。

——思想家 胡适 徽商创造的财富神话，他们在促进城市经济和社会发展、推动城市多元文化建设以及推进中国城镇化进程中做出的卓越贡献，都是不可磨灭的。

——安徽大学徽学研究中心教授 卞利 徽商是时代的产物，徽商是历史的一环。

它是一个庞大的群体，涉及当年徽州府内的家家户户。

研究徽商，应具备正确的群众观点——人民创造历史。

——《徽州文书》主编、研究员 刘伯山 徽商的崛起除了他们具有吃苦耐劳和开拓创新这些创业精神外，还得益于他们背后沉淀着的独特的人文精神。

——青年学者 胡中生

<<徽商密码>>

编辑推荐

汪崇笈编著的《徽商密码》是全国第一部讲述徽商故事的非虚构作品，看看我们老祖宗驰骋商场，到底依仗什么经营秘密？

书中贡献大量跟徽商、徽州有关的历史、文化、风土人情和人物故事，不一样的旅游手册，赴徽州寻梦的驴友必备图书！

<<微商密码>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>