

<<新型农贸市场创业经>>

图书基本信息

书名：<<新型农贸市场创业经>>

13位ISBN编号：9787109148826

10位ISBN编号：7109148823

出版时间：2010-9

出版时间：中国农业

作者：刘振平

页数：180

字数：103000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新型农民市场创业经>>

前言

本书是《新型农民创业致富经》的续集，人物和故事情节具有连贯性。

结构、笔法基本相同，全书还是12章，每章也是7小节，每节仍然是800字左右。

本书中详细地叙述了12条市场创业经验。

本书与《新型农民创业致富经》不同的是，以揭示市场创业成功人士的心路历程为主线，与市场发展和市场建设相交织，使书中情节妙趣横生，高潮迭起。

如果说上本书是着重让人就地从事个体私营企业创业起步，是通说通论；那么这本书将重点引导你走进市场创业致富，这本书就是分论；上本书是让你站起来，这本书就是让你在创业的路上走起来，跑起来！

<<新型农民市场创业经>>

内容概要

本书是继《新型农民创业致富经》后的又一本指导农民和城镇待业人员创业致富的力作。

本书以讲故事的方式详细解读了新型农民在市场进行创业的12条宝贵经验。以揭示市场创业成功人士的心路历程为主线，与市场发展和建设相交织，使书中情节妙趣横生。

<<新型农民市场创业经>>

作者简介

刘振平，男，1986年电视大学工业企业管理系毕业，1988年考取国家公务员，1992年取得经济师资格。
他三进机关四下基层，当过文字秘书，已发表作品30多万字。

作者从1994年8月到蓬莱市城区工商分局当分管个体私营企业的副局长开始，到1999年底当市个私协秘书长至今。

这期间，他全身心地投入，创造性地开展工作，扶植无数农民、下岗职工及城镇待业人员，创业致富成就了富翁梦想。

他获得了多项荣誉，多次被评为省、市和国家级优秀通讯员、信息员、先进工作者；2002年12月被评为全国个私协系统先进工作者。

一篇通讯征文被人民日报社主办的市场报评为二等奖，长篇经济大特写通讯《经纪人在行动》被农村工作通讯、大众日报等多家报刊转载。

作者一贯注重在实践中研究适合中国特点的经济管理规律，特别注重总结和提高农民、下岗职工及城镇待业人员在创造物质财富中的经验和教训。

<<新型农贸市场创业经>>

书籍目录

- 前言
- 序言
- 第一章要进入市场
 - 1王中立的新发现
 - 2要接受传承
 - 3柜台里的眼镜
 - 4难在哪里
 - 5反应慢的损失
 - 6这才是看点
 - 7天奎的理性分析
- 第二章要亲和待人
 - 1金玉良言
 - 2初次联手
 - 3给事业让路
 - 4经济老人
 - 5冲突
 - 6晓晓的提问
 - 7不追求语不惊人誓不休
- 第三章要沉定
 - 1可怕的变化
 - 2顺境中的危机
 - 3不靠谱的称呼
 - 4设计人生
 - 5保持谦卑
 - 6细说外圆内方
 - 7大家的意见
- 第四章要上互联网
 - 1明明的心声
 - 2谁出的主意
 - 3网中之网
 - 4一股地下水
 - 5人的两面性
 - 6我也要上网
 - 7卑微人的智慧
- 第五章要多赢
 - 1大郭的眼神
 - 2留存的疑虑
 - 3不见兔子不放鹰
 - 4创小铺村的牌子
 - 5不是秘密的秘密
 - 6也是考验
 - 7多赢的内涵
- 第六章要讲诚信
 - 1老马的不足
 - 2传奇的经历

<<新型农民市场创业经>>

- 3迟来的爱
- 4老大的柔情
- 5玉飞哭了
- 6特别的选举
- 7核心经验
- 第七章要有自信
- 1一切都在发展变化
- 2寿光的回应
- 3经商和为官之道
- 4市场创业十二条
- 5超常发挥
- 6大郭的心愿
- 7自信的内涵
- 第八章要认清经济规律
- 1特别的视察
- 2尴尬的事
- 3于学科的家风
- 4密谈
- 5父子的分歧
- 6大舞台
- 7老师来访
- 第九章要有经济头脑
- 1大柳树下
- 2玉飞的惊人之语
- 3高出一筹
- 4大老王
- 5父子情深
- 6市场是万花筒
- 7两个人的对话
- 第十章要随和自然
- 1争斗
- 2散会以后
- 3都有秘密
- 4承诺
- 5还是那股地下水
- 6保持沉默
- 7柳荫讲坛
- 第十一章要全面发展
- 1明明的新故事
- 2双大的要求
- 3发展改变一切
- 4立阳的不凡表现
- 5商量商量
- 6在夜幕下
- 7“兔子”的观点
- 第十二章要提高思想境界
- 1双大明白了

<<新型农贸市场创业经>>

2特别的回顾

3监控器前的对话

4蜜蜂兰

5能买回来吗

6并非巧遇

7在爱之中

<<新型农贸市场创业经>>

章节摘录

个私协主要就是为个体私营者服务（我还是个私协秘书长），我随他来到了莲花市场。

中立领着我拨开人群来到了菜果市。

正走着，他被一女孩拽了一把，尔后他就带我随地向市场外走去。

只见这女孩中等个子，白嫩的脸皮，两眼有神；那发型很特别：随着快步行走，像鸟儿要起飞的翅膀一样在扇动。

中立转过头对我说，这是他的女儿。

我知道中立有个女儿叫王玉飞，一直没见过面。

经他爸爸介绍后，她只在嗓子眼里那么点声音问了我一声好，然后继续往外走。

看这闺女，都二十六岁了，还不知道尊重人。

中立见女儿带搭理不搭理的样子，觉得挺没面子。

人家有重要话要告诉你么。

玉飞略带点儿撒娇地说。

中立身边热闹事真多，原来他为了让那个新村官大学生在市场能站得住，才让女儿一同来市场的。

那个大学生刚来市场时没少被人孤立和打击。

我知趣地停下来，他父女俩出了市场的南门，来到了一棵大松树下。

隔着摩肩接踵的人群，我看到玉飞间或用晓晓起初看我的那种眼神打量着我，扳着三个手指挤眉弄眼地说着。

这父女俩搞啥名堂呢？

<<新型农民市场创业经>>

媒体关注与评论

本书是继《新型农民创业致富经》后的又一本指导农民和城镇待业人员创业致富的力作。所揭示的市场创业的12条经验，就像登市场大厦的12层台阶，你在创业中每做到了一条，不仅你的生意上了一个层次，而且你的精神境界也达到了一个新的高度！

——北京大学经济学教授 张立宏作者用当代作家的笔法，把市场创业的艰苦过程写得很好看，很精彩！

给新型农民和城镇待业人员又指出了一条轻松迅速致富的路。

——鲁迅文学艺术创作学院教授 朱浩

<<新型农贸市场创业经>>

编辑推荐

《新型农贸市场创业经》又是一本使你不走弯路轻松致富的书。
给你致富的诀窍，让你腰缠万贯。

<<新型农贸市场创业经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>