第一图书网, tushu007.com

<<销售就这么轻松>>

图书基本信息

书名：<<销售就这么轻松>>

13位ISBN编号：9787110061527

10位ISBN编号：7110061523

出版时间：2005-10

出版时间：科学普及

作者：史蒂夫·马丁

页数：128

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书的特别之处就是我们不想向你介绍成功的销售情况。
这本书里的许多规则和理念对于一个有专业经验的销售商来说并不新鲜，本书所要解决的就是消除营销过程中的零乱和复杂。
因此整本书并不是为了使你有可能卖给顾客更多的东西而为你提供技巧，而是消除麻烦。
我们要销售变得简单而又容易。
所以，与其注重新技术，还不如更注重最基本的方法。
　这本书的精华以及描述有效销售程序原则的营销人员就是被雇来的进行销售的那个人。
最成功的营销人员是那些以作为营销人员而感到自豪的人，他们的成功在于他们创造和保持了一种与顾客之间的有价值的关系，并且这种关系有益于所有的人。
本书是在一整套原则的基础上的总结，这套原则为营销人员提供了他们所需要达到销售目标的技巧和方法。
我们的目标是确保你通过本书能够获得真正的价值——能够使你、你的公司和你的客户获得更大的成功。

书籍目录

致谢概述1 建立和维持有价值的客户关系　喜欢和倾听2 确定什么对客户有价值　富有成效3 为客户提供有价值的服务　提供他们所想要的4 获得对行动的承诺　售出！
5 创立完善的销售目标　做好准备6 售出！
　有效销售程序

编辑推荐

销售本来就不复杂！
销售就该这么轻松！
本书为你提供了新的方法、技巧和理念，为你消除营销过程中的零乱和复杂，指导你用最轻松的方法把存货卖掉！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com