

<<哈佛商学院启示录>>

图书基本信息

书名：<<哈佛商学院启示录>>

13位ISBN编号：9787111134930

10位ISBN编号：7111134931

出版时间：2004-1

出版时间：机械工业出版社

作者：丘凯怡

页数：109

字数：81000

译者：艾菁等

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<哈佛商学院启示录>>

内容概要

本书的构思和内容源于一个客户问作者的一个问题：哈佛商学院拥有如此之高的声望，它被全世界广泛认同并在商界倍受尊重。

你们到底在哈佛学到了什么？

它是不是只教授专为商业奇才们设计的复杂高深的概念？

你能让我这样一个外行人像哈佛毕业生一样思考吗？

关于哈佛的故事很多，但本书从一个实践者的视觉角度，将自己的感悟凝结成启迪人心智的金石玉言：哈佛商学院并不只教授深奥的商业理念，任何人都可以拥有哈佛MBA毕业生的商业头脑。

<<哈佛商学院启示录>>

作者简介

丘凯怡，女，出生于香港并于香港长大。

丘凯怡以全香港中學會考前十名的优秀成绩从中学毕业后，在一笔全额奖学金的资助下前往英国学习两年。

此后，她就读于美国斯坦福大学，所学专业是工业工程。

她以A+的平均成绩从斯坦福大学毕业，并且是斯坦福大学最优秀的工科类毕一

<<哈佛商学院启示录>>

书籍目录

序言第1章 金钱运作的真谛 1、找到一份好工作是一个愚昧的目标 2、把现金看成你的主要雇员 3、投资收入的来源之一：房地产 4、投资收入的来源之二：股票第2章 掌握谈判的秘诀 1、谈判无处不在 2、理解另一方的实际利益所在 3、谈判角度的重构 4、了解BATNA第3章 经商入门 1、利润不等于现金 2、成为聪明人的大老板 3、使你的生活充满痛苦的并不是那些被你解雇的人，而是那些你没有解雇的人 4、80/20 5、训练自己的表达能力 6、要像一张邮票第4章 建立人际网络的关键 1、为什么要建立人际网络 2、和谁建立人际网络 3、在哪里建立人际网络 4、怎样建立人际网络编后语

<<哈佛商学院启示录>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>