

<<敢说商务谈判英语>>

图书基本信息

书名：<<敢说商务谈判英语>>

13位ISBN编号：9787111181095

10位ISBN编号：7111181093

出版时间：2006-1

出版时间：机械工业

作者：韩江红

页数：280

字数：233000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<敢说商务谈判英语>>

内容概要

当今的商务领域中，“谈判”是交易的第一步。

谈判人员要在“谈判”中取得成功需要具备什么样的条件呢？

他们应具备专业知识、谈判技巧、谈判策略、团队配合、应变能力以及最重要的一项：语言表达能力

。涉外谈判中一口流利地道的英语是主事者最好的利器。

而学习者若想成功地表情达意，惟有以实际情境为基础进行练习，才能学到用英语进行谈判的实际语言技巧。

这正是本书的最大特色——在真实情境中用英语谈判，讲纯正的谈判术语。

全书分为三部分，模拟各种商务谈判，使读者能够根据“场景”随机应变。

本书力求将语言技能与相关事务技巧的传授融为一体，在帮助读者提高英语能力的同时，又能把谈判事务的操作过程展现给大家。

<<敢说商务谈判英语>>

书籍目录

第一部分 商务实战谈判 UNIT 1 产品推销 UNIT 2 招标与投标 UNIT 3 建立贸易关系 UNIT 4 询盘、报盘、还盘与接受 UNIT 5 货物要求 UNIT 6 订货 UNIT 7 佣金与折扣 UNIT 8 物流 UNIT 9 合同 UNIT 10 付款 UNIT 11 售后服务第二部分 商贸事宜谈判 UNIT 1 海关申报及关税 UNIT 2 代理与合资 UNIT 3 技术转让 UNIT 4 商标与专利 UNIT 5 保险 UNIT 6 商检与仲裁 UNIT 7 索赔第三部分 电子商务谈判信 UNIT 1 建立业务关系电子信函 UNIT 2 价格谈判电子信函 UNIT 3 订货电子信函 UNIT 4 催货函 UNIT 5 代理与合资电子信函 UNIT 6 索赔与理赔电子信函 UNIT 7 合同样本附录 进出口业务类词汇商业经营类词汇保险业用语本书的商贸缩写词

<<敢说商务谈判英语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>