

<<从无到有拥有自己的饮品店>>

图书基本信息

书名：<<从无到有拥有自己的饮品店>>

13位ISBN编号：9787111313809

10位ISBN编号：7111313801

出版时间：2010-8

出版时间：机械工业

作者：任仲才

页数：206

字数：181000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<从无到有拥有自己的饮品店>>

### 内容概要

开店已成为越来越多的年轻人创立自己事业的首选项目之一。

开设饮品店的特点是投资小、利润高。

不论你选择加盟还是自创方式开店，在开店之前充分而细致地做好筹备工作是必需的。

阅读本书，可逐项领悟如何选择适合自己的饮品店、如何计算成本和预期收益、如何选择店址、如何轻松办理各类证件、如何打造自己的特色店以及如何做个轻松赚钱的饮品店老板。

在本书的附录中，作者还专门提供了各类特色饮品的制作方法。

在轻松阅读之余，本书将教会你如何从无到有拥有自己的饮品店。

## <<从无到有拥有自己的饮品店>>

### 书籍目录

上篇 开店前的筹备 一、先确定开一家什么样的饮品店 饮品的种类及特点 小饮品店里的大文章 地域特色就是饮品店的特色 夜生活的好去处——酒吧与啤酒屋 小资风情的咖啡店 悠闲舒适的茶馆 饮品店经营类型各有不同 二、计算你的投入成本和预期收益 盘点你可动用的资金 加盟、房租的实际考察 估算饮品店的造价及装饰公司的选择 列出最期望的收益和能承受的最坏情况 三、选对饮品店位置至关重要 店址的选择千万不可马虎 评估客流量以及消费能力 选址成败的主客观因素 理想路段的选择 几种可供参考的选址方法 四、独创或者是加盟 独资经营方式 合伙经营的利弊 连锁经营分类 加盟品牌选择技巧 特许加盟评估 加盟有哪些流程 五、轻松注册，快捷办证 饮品店开业申请流程 饮品店要办理的几个证照 如何进行饮品店的工商登记 饮品店如何纳税及合理避税 中篇 打造自己的特色店 一、空间的规划设计 活用行业特性进行规划设计 空间的设计 饮品店样品的陈列方法 二、营造幽雅的氛围 巧妙运用室内外光线照明 音乐彰显品位 饮品店色彩艺术的运用 营造幽雅的文化氛围 三、让人过目不忘的门面与招牌 饮品店的外观设计 给饮品店起一个有个性的名字 招牌设计学问多多 四、有特色的饮品成就有特色的店 饮品的口味决定顾客满意度 人无我有，人有我优 制作更动人、更有趣味的饮品菜单 挖掘饮品的外延价值 五、组建优质的服务团队 饮品店最需要的人才——饮品技师 如何招到最优秀的人才 用人性化的管理留住你的核心团队 有效激励你的团队发挥最好的服务水平 下篇 做一个轻松赚钱的饮品店老板 一、注重饮品质量，把好原料关 原料采购切不可大意 明确原料采购的职责 制定科学的原料采购管理流程 了解原料采购方法 原料的验收与储存 品牌意识的建立及劣质饮品的鉴别方法 二、重视店内的环境卫生 注重饮品的卫生 饮品店环境卫生的重要性 加强对店员的卫生管理 把饮品安全管理到位 餐具卫生管理 饮品卫生管理 三、好员工是培训出来的 培训是回报最高的一项投资 制订完善的培训计划 将培训工作落到实处 员工培训的方法 员工培训的激励 四、控制成本，增加效益 饮品原材料成本的控制 各项管理费用支出的控制 人力成本的控制 制定科学的成本控制策略 五、健康运营，规范管理 诚信经营，童叟无欺 规范健康的财务管理 促销活动不可盲目而为 附录 附录一 特色饮品的制作方法 附录二 冷饮食品卫生管理办法 附录三 餐饮业职业经理人认定条件 附录四 全国餐饮业职业道德规范

## <<从无到有拥有自己的饮品店>>

### 章节摘录

在任何行业创业，都必须具备一定的相关行业知识，开饮品店也是如此，因为这是开展和推进事业的基础。

饮品店是经营冷饮、热饮以及相关食品的场所。

对于饮品店经营者来说，首先应对不同类型的饮品店有一个了解。

饮品店的种类大体有咖啡屋、冰激凌屋、果汁店、水果吧、蔬菜汁店、奶茶店、凉茶店等，名称不同，经营范围也有区别，但共同点在于主营产品都是饮品。

按物理形态，一般可将饮品分为以下三种类型：（1）冷冻食品。

冷冻食品是一种经冷冻制成的半固体饮料。

它是以水、糖、蛋、乳、淀粉、可可粉及果仁、果酱等为原料，加入适量的食品添加剂混合配制而成，常见的有雪糕、冰块、冰棍、冰激凌等。

（2）液体饮料。

液体饮料是指乙醇含量不超过0.5%的饮料。

根据所用原辅材料或产品形式的不同，我国将其分为碳酸饮料、果汁饮料、蔬菜汁饮料、乳饮料和植物蛋白饮料。

（3）固体饮料。

固体饮料是相对于液体饮料而言，要用冷、热水冲了才能喝的饮料。

饮品店类型多样，规模不等。

对想开饮品店的经营者来说，开一个多大规模的饮品店应根据自身的情况而定，比如说资金状况、管理能力、人员状况、抗风险能力等。

一般来说，对于资金薄弱、刚刚起步而又欠缺经验的人来说，起步的规模最好不要一味攀大，要量力而行。

虽说是大有大的气派，可风险也高，况且小也有小的玲珑。

## <<从无到有拥有自己的饮品店>>

### 编辑推荐

小店大事业！

小本赚大钱！

轻轻松松开开店，舒舒服服赚钱。

《从无到有拥有自己的饮品店》介绍了饮品店从选址、融资、装修、营销到内部经营管理等的一整套操作流程与技巧，详细且实战性强，手把手教你从无到有拥有自己的饮品店。

饮品消费的黄金时代已经来临。

《从无到有拥有自己的饮品店》可能就是您人生事业的一个新起点。

开店创业者的行动指南，攫取第一桶金的财富导航图。

饮品店投入少、门槛低，只要掌握了诀窍就会是一个非常有前景的事业。

<<从无到有拥有自己的饮品店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>