

<<买断美国>>

图书基本信息

书名：<<买断美国>>

13位ISBN编号：9787111322320

10位ISBN编号：7111322320

出版时间：2010-10

出版时间：机械工业出版社

作者：（美）乔西·柯斯曼（Josh Kosman）

页数：221

译者：王茜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<买断美国>>

内容概要

2012年，美国企业将出现破产潮？ 第二次经济大危机将席卷而来？ 你知道吗？私募股权公司黑石和KKR通过收购大量公司，已经成为美国最大的雇主。

实际上，2000～2008年，有3188家美国公司被私募股权机构收购。

但你所不知道的是，到2012年，其中的一半可能会破产，近200万人会失业。

像花旗银行、摩根士丹利这样的大型银行，如何像催生房地产泡沫一样，推动杠杆收购走向繁荣？

私募股权机构如何接管医院，降低护理水平，危害病人生命？ 4位美国前财政部部长如何进入私募股权行业？

<<买断美国>>

作者简介

乔西·柯斯曼 Josh Kosman

从事金融行业研究多年，曾经先后担任Mergermarket.com资深编辑、《收购快报》高级记者，现任《纽约邮报》商业新闻记者。

作为私募股权投资和企业并购方面的专家，柯斯曼曾多次接受媒体采访。

<<买断美国>>

书籍目录

前言绪论第一部分 买断美国 第1章 私募股权投资的起源 第2章 新一轮信用危机第二部分 杠杆收购策略 第3章 降低客服水平 第4章 哄抬价格 第5章 削减开支 第6章 攫取利润 第7章 敲骨吸髓 第8章 正面的例子第三部分 杠杆收购的影响 第9章 欧洲下一轮大型信用危机 第10章 入侵金融业 第11章 除恶务尽附录 20世纪90年代的杠杆收购项目致谢译者后记

<<买断美国>>

章节摘录

第一部分 买断美国 第1章 私募股权投资的起源 20世纪60年代，美国出现了一种新的“帝国缔造者”。

他们不是那些20岁出头的天才，发现了让风险资本家如获至宝的“新新事物”，也不是决心进行产业变革的商人。

他们甚至不认为自己在经营生意，他们是彻头彻尾的华尔街大亨，是企业兼并和收购这一高风险投资领域的开拓性玩家。

杰罗姆·科尔伯格(JeromeKohlberg)是这些新兴帝国缔造者中最成功的一个。

当时，他正负责管理贝尔斯登财务部门。

在十几年的时间里，科尔伯格一直为各类公司的兼并和收购提供咨询服务，并代表这些客户募集资金。

1964年，他建议贝尔斯登不要把自己限制在“为他人做嫁衣”的范围内，而应该开始独立收购公司。这一计划的基础是对税务法规的“创造性解释”，这样的漏洞可能会为公司带来数百万的收入。

科尔伯格计划和公司管理层合作，收购几家制造业公司。

这些公司都依赖可靠但比较单一的市场客户群创造稳定、平稳的收益。

科尔伯格之所以要收购这种类型的公司，是因为他打算在收购过程中，让其承担大量的新债务。

他计划通过让这些公司承担占自身收购价格90%的债务来支付收购费用，而贝尔斯登只需要承担10%。

由于贝尔斯登出价很高，目标公司往往都愿意接受这种特殊安排。

根据正常的商业分析，通过让公司大量负债来进行收购并不是一个制胜的策略。

但是，曾在早期为这种交易出资的芝加哥第一国民银行的约翰·坎宁(JohnCanning)指出，这项计划的精明之处在于：科尔伯格找到了一种轻松应付被收购公司债务的方法。

他让公司用处理资本支出的方法来处理债务——通过折旧税收筹划，将其视为从利润中扣除的营业费用，从而大大地减少了税收。

这样一来，公司可以用这些本来要进入政府口袋的钱来快速偿还债务。

即使公司的价值没有变化，但贝尔斯登的权益会随着被收购公司偿还的债务而增加。

计划的最后一步是，尽快(通常在4~6年之内)把企业售出。

然而，问题的关键在于：贷方会为这种安排出资吗？他们会同意提供这些债务吗？毕竟，如果负债累累的公司遇到了需求低迷的情况，或者遭遇新的竞争对手，破产的风险会很高。

当然，由于潜在收益巨大，这还是值得尝试的。

坎宁说，科尔伯格和他的搭档们向保诚人寿投资集团申请第一批收购贷款后，竟然收到了电话回复，对此他们“震惊”不已。

……

<<买断美国>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>