第一图书网, tushu007.com

<<买断美国>>

图书基本信息

书名：<<买断美国>>

13位ISBN编号：9787111322320

10位ISBN编号：7111322320

出版时间：2010-10

出版时间：机械工业出版社

作者：（美）乔西·柯斯曼（Josh Kosman）

页数：221

译者：王茜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

2012年，美国企业将出现破产潮?　　第二次经济大危机将席卷而来?　　你知道吗?私募股权公司黑石和KKR通过收购大量公司，已经成为美国最大的雇主。
实际上，2000～2008年，有3188家美国公司被私募股权机构收购。
　　但你所不知道的是，到2012年，其中的一半可能会破产，近200万人会失业。
　　像花旗银行、摩根士丹利这样的大型银行，如何像催生房地产泡沫一样，推动杠杆收购走向繁荣?
　　私募股权机构如何接管医院，降低护理水平，危害病人生命?　　4位美国前财政部部长如何进入私募股权行业?　　……

第一图书网, tushu007.com

作者简介

乔西·柯斯曼Josh Kosman
从事金融行业研究多年，曾经先后担任Mergermarket.com资深编辑、《收购快报》高级记者，现任《纽约邮报》商业新闻记者。
作为私募股权投资和企业并购方面的专家，柯斯曼曾多次接受媒体采访。

书籍目录

前言绪论第一部分　买断美国　第1章　私募股权投资的起源　第2章　又一轮信用危机第二部分　杠杆收购策略　第3章　降低客服水平　第4章　哄抬价格　第5章　削减开支　第6章　攫取利润　第7章　敲骨吸髓　第8章　正面的例子第三部分　杠杆收购的影响　第9章　欧洲下一轮大型信用危机　第10章　入侵金融业　第11章　除恶务尽附录　20世纪90年代的杠杆收购项目致谢译者后记

章节摘录

第一部分　买断美国　　第1章　私募股权投资的起源　　20世纪60年代，美国出现了一种新的“帝国缔造者”。
他们不是那些20岁出头的天才，发现了让风险资本家如获至宝的“新新事物”，也不是决心进行产业变革的商人。
他们甚至不认为自己在经营生意，他们是彻头彻尾的华尔街大亨，是企业兼并和收购这一高风险投资领域的开拓性玩家。
杰罗姆·科尔伯格(JeromeKohlberg)是这些新兴帝国缔造者中最成功的一个。
当时，他正负责管理贝尔斯登财务部门。
在十几年的时间里，科尔伯格一直为各类公司的兼并和收购提供咨询服务，并代表这些客户募集资金。
1964年，他建议贝尔斯登不要把自己限制在“为他人做嫁衣”的范围内，而应该开始独立收购公司。
这一计划的基础是对税务法规的“创造性解释”，这样的漏洞可能会为公司带来数百万的收入。
科尔伯格计划和公司管理层合作，收购几家制造业公司。
这些公司都依赖可靠但比较单一的市场客户群创造稳定、平稳的收益。
科尔伯格之所以要收购这种类型的公司，是因为他打算在收购过程中，让其承担大量的新债务。
他计划通过让这些公司承担占自身收购价格90%的债务来支付收购费用，而贝尔斯登只需要承担10%。
由于贝尔斯登出价很高，目标公司往往都愿意接受这种特殊安排。
根据正常的商业分析，通过让公司大量负债来进行收购并不是一个制胜的策略。
但是，曾在早期为这种交易出资的芝加哥第一国民银行的约翰·坎宁(JohnCanning)指出，这项计划的精明之处在于：科尔伯格找到了一种轻松应付被收购公司债务的方法。
他让公司用处理资本支出的方法来处理债务——通过折旧税收筹划，将其视为从利润中扣除的营业费用，从而大大地减少了税收。
这样一来，公司可以用这些本来要进入政府口袋的钱来快速偿还债务。
即使公司的价值没有变化，但贝尔斯登的权益会随着被收购公司偿还的债务而增加。
计划的最后一步是，尽快(通常在4～6年之内)把企业售出。
然而，问题的关键在于：贷方会为这种安排出资吗?他们会同意提供这些债务吗?毕竟，如果负债累累的公司遇到了需求低迷的情况，或者遭遇新的竞争对手，破产的风险会很高。
当然，由于潜在收益巨大，这还是值得尝试的。
坎宁说，科尔伯格和他的搭档们向保诚人寿投资集团申请第一批收购贷款后，竟然收到了电话回复，对此他们“震惊”不已。
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com