第一图书网, tushu007.com

<<纳税筹划实战精选百例>>

图书基本信息

书名：<<纳税筹划实战精选百例>>

13位ISBN编号：9787111366751

10位ISBN编号：7111366751

出版时间：2012-1

出版时间：机械工业

作者：庄粉荣

页数：427

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<纳税筹划实战精选百例>>

内容概要

本书是作者对自己最新研究成果的归纳和总结，特别是对税收筹划在实践过程中遇到的新情况和新问题进行了分析和研究，并将其成果收集在书中的有关案例之中。

书中对税收新政策以及因为新政策而引起的新税收筹划思路和方法进行了归纳和提炼，并体现在相关案例之中，包括增值税筹划、消费税筹划、营业税筹划、进出口税收筹划、企业所得税筹划、契税筹划、土地增值及房产税筹划。

无论从理论的深度，还是从内容的实践操作性上，本书无疑都是一本值得众多的企业投资者、财务总监、财务主管、注册会计师和注册税务师一读的工具书，也是一本值得税务研究机构的研究人员以及税务筹划理论工作者查阅的参考书。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

庄粉荣
工程师、高级经济师、高级会计师，财税研究员，多家高校客座教授，注册税务师，全国著名税收策划专家。

庄粉荣有涉税著作28部，在《税务研究》等刊物上发表论文及税收策划案例200多篇，其中有5篇文章被评为全国一等奖。
《中国税务报》2004年注册税务师考试(唯一)辅导专家。
《中国税务报》“有问必答”、
“专家坐堂”专栏，《海峡财经导报》“名家筹划”专栏特约撰稿人。

庄粉荣先生以综合筹划服务见长，能够结合企业设立、资金筹措、市场营销、内部管理等多方面业务的涉税问题进行综合筹划和分析，特别擅长于公司合并、分立、资产(债务)重组、企业集团的资产整合、包装上市等事项的税收筹划业务。

第一图书网, tushu007.com

<<纳税筹划实战精选百例>>

书籍目录

第4版修订说明
前言
企业整体税收　筹划案例分析
　企业发展定战略 纳税筹划不可缺
　涉税风险在流程全员管税是上策
　筹划找准切入点 现场操作是关键
增值税　筹划案例分析
　让利送券和返利 谁对老板更有利
　公司经营加农户 流程设计很关键
　农民专业合作社 国家税收很优惠
　销售奖励发奖金不如预估降销售
　经销加工可选择 税收负担要算清
　运费列支渠道多 条条渠道费不同
　自备车队独立否 税收负担不一样
　货物采购哪里来　价格测算不放松
　“烫手山芋”减免税争取之前细思量
　公司架构好组合 如何搭配有技巧
　业务流程巧调整　企业节税又增收
　商业服务有新招 联营扣点是代销
　技术划分有标准 综合利用应筹划
　污泥焚烧可发电 税收优惠咋享受
进出口税收　筹划案例分析
　稀有产品好节税 完税价格是手段
　国家关税法则严 税收策划技巧活
　国际市场多风险全局筹划利保全
　进料来料两选择税收成本有重点
　出口方式有不同 税收成本存差别
　产品归类不相同 征退税率可选择
　进口设备为创业善于筹划添效益
　出口业务视内销 涉税风险需规避
消费税　筹划案例分析
　机构整合消费税政策底线有规范
　白酒需缴消费税销售公司来运筹
　产品属于上下游协同操作利增厚
　连续生产消费品 外购扣税能筹划
　负担偏重消费税递延纳税寻方法
　卷烟加工方式变 税收负担存差异
　销售价格有策略盈利水平可调节
　兼营产品获利多 项目复杂风险烦
　会计核算变方法财务成果有差异
　经营方式作改变 盈利能力可增加
　特殊条款负担重 经营筹划压力轻
营业税　筹划案例分析
　混合销售常发生 税收风险是烦恼
　土地转让可操作 方式不同税有别

第一图书网, tushu007.com

资产转让好热闹 税收筹划来增效
在建工程可转让 资产激活绩效优
租赁仓储巧转换双赢筹划天地宽
无形资产可转让 节税筹划不能忘
土地开发有绝招 先投资后再转让
价外费用项目多 向外转嫁有方法
以房抵债已是累 为何全额来征税
旅游运输巧转换增加利润思路宽
娱乐税收负担高 节税筹划成本低
量贩经营出新招 筹划不当税不少
级差地租择校费 是否应缴营业税
企业所得税　筹划案例分析
土地增值税　筹划案例分析
房产税　筹划案例分析
契税　筹划案例分析

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

版权页：插图：在实际过程中，多数企业是无法对消费者利用返券取得商品在同一张发票上注明的，多数“购物返券”不开具发票。
另外，部分商家做促销，往往是搞体外操作，如由供货商提供促销商品，商业企业进行体外循环；或者搞两本账，将促销商品不列入企业流程；或者只对商品进行价值核算，而不进行数量统计，从而将促销成本直接列入商品经营费用，等等。
但是，需要提醒纳税人的是，这些行为属于偷税行为，其中存在很大的纳税风险。
二、在促销活动中对赠送不开具发票“购物返券”或者其他企业（单位）从商场取得购物券，常常引起票据使用纠纷。
如果消费者用单位发放的购物券在商场消费时，商场是否应当开具发票？
有人认为：单位在统一购买购物券时已经索取了发票，个人消费时再开具发票是重复开票，因此，消费者在以购物券消费过程中就不能开具发票。
其实不然，根据《增值税暂行条例实施细则》《发票管理办法》等有关规定我们应当作如下认识：《增值税暂行条例实施细则》第三十三条规定，增值税的纳税义务时间是：采取直接收款方式销售货物，不论货物是否发出，均为收到销售额或取得索取销售款的凭据，并把提货单交给买方的当天。
采取预收货款方式销售货物，为货物发出的当天。
单位购买的购物券是超市预收货款方式，它不同于直接收款方式结算的“提货单”，直接收款方式结算的“提货单”明确标明所购货物的名称、数量、单价、金额。
而单位发给消费者的购物券只标明固定的金额，没有标明所购货物的名称、数量、单价，它可以购买商场中的任何商品，而且提货时间可以是一个月、两个月，除非合同约定，一般不会过期。
由此可以看出，单位发放的购物券只能算是商场一个预收货款的合同，不能作为直接收款方式结算的“提货单”。
《发票管理办法》第二十条规定：“销售商品、提供服务以及从事其他经营活动的单位和个人，对外发生经营业务收取款项，收款方应向付款方开具发票；特殊情况下由付款方向收款方开具发票。
”第二十一条规定：“所有单位和从事生产、经营活动的个人在购买商品、接受服务以及从事其他经营活动支付款项，应当向收款方取得发票。
取得发票时，不得要求变更品名和金额。
”而商场销售购物券，在预收到销售货款时，具体销售物品的种类尚未明确，具体销售行为并未发生，也就是说当时没有发生经营业务。
消费者在购物时取得商品凭证，是消费者维护正当权益的有效手段。

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

《纳税筹划实战精选百例第4版》以实战案例深入浅出地诠释了税收筹划的原理，为人们学习和运用税收筹划理论提供了一把钥匙，可以作为财税院校的教材。

——博士生导师，中国会计学会理事、学术委员、天津市注册会计师协会理事盖地一个成功的纳税筹划案例，需要筹划人熟悉本行业的生产经营流程，深谙税收法规并能融会贯通，筹划方案还要得到主管税务机关的首肯。

庄粉荣先生的《纳税筹划实战精选百例第4版》中的典型案例具备了这个特点。

本书可读性很强，可为学者及筹划人所借鉴。

——世界税收联合会（中国）财税研究员，北京刘玉章财税顾问有限公司总裁、教授刘玉章该书从实战的角度出发，对纳税筹划的流程进行了完整的展示和分析，为学习和研究税收筹划提供了良好的范例。

——会计学博士、中国著名财税专家蔡昌本书通过案例解读税收政策，指出税收筹划的方法和风险防范的措施，深得纳税人的欢迎，是培训机构首选的学习资料。

——航天信息培训学校校长项红女士

第一图书网, tushu007.com

<<纳税筹划实战精选百例>>

编辑推荐

《纳税筹划实战精选百例(第4版)》根据新的税收政策，通过对100多个案例的分析和介绍，深入浅出地演绎出税收筹划原理、操作方法和注意事项，既有实用性，又有权威性。
2008年1月1日企业所得税实现了两税合并，2009年1月1日增值税转型从而引起其他流转税相应的变化……新政策引发了新的税收筹划思路和方法《纳税筹划实战精选百例(第4版)》修订过程中对因新政策变化引起的筹划新方法进行了归纳和提炼，并体现在有关案例中。

第一图书网, tushu007.com

<<纳税筹划实战精选百例>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com