第一图书网, tushu007.com

<<网上赚钱全攻略>>

图书基本信息

书名：<<网上赚钱全攻略>>

13位ISBN编号：9787113100971

10位ISBN编号：711310097X

出版时间：2009-7

出版时间：中国铁道出版社

作者：陈锴　等编著

页数：350

字数：534000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

随着网络的普及，网上赚钱已经有越来越多的人参与，新兴行业的出现使得网上赚钱更像是一种特殊的职业。
本书主要介绍了几种流行的网上赚钱方法，如网上开店、网上炒股、个人站长及SOHO一族的网上赚钱方式。
电子商务已经成为一个非常时尚的名词，网上购物更是成为了一种时尚。
现在的年轻人，如果还没有成为网上购物一族的成员，那他已经落在时代的后头了。
有网上购物的买家就必然要有网络卖家，也必然会有网络平台。
现在包括个人网站在内的电子商务平台数不胜数。
这时候，淘宝网和易趣网在众多电子商务平台中脱颖而出。
选择淘宝网还是选择易趣网成为当前一个争议的焦点。
与此同时，人们发现了两者之间的区别：易趣网每发布一件商品就要收取登录费，前期还需要收取交易费；而淘宝网从开始开店到最后挣钱可以是完全免费的，这一区别让很多想成为网络卖家的朋友们纷纷选择了淘宝网这一交易平台。
为了帮助众多想成为网络卖家的朋友们实现网上赚钱愿望，编者精心编写了网上开店部分。
按照读者的学习规律，首先介绍了在淘宝网开店的准备工作，然后介绍了开店过程的实际操作技巧，在读者掌握了这些基本操作的基础上，再对店铺进行更加个性化的装修和推广，严格遵循由浅入深、循序渐进的原则。
网上炒股介绍了炒股的基础知识、炒股软件的应用、模拟炒股和实战炒股等内容。
个人站长部分介绍了成为站长的方法，提升个人网站流量的方法，以及通过个人网站盈利的方法等。
最后讲述SOHO一族的网上赚钱方式，其中重点介绍了搜索引擎的网上赚钱方法，以及如何成为威客、淘客，并通过这些“客”赚钱的方法。
本书特色本书在内容的编排和目录的组织上都十分讲究，让读者能够迅速入门，掌握网上赚钱的基本方式。
读者在阅读本书后，能按照书中所讲述的内容迅速上手。
主要特点如下：（1）内容安排围绕网上赚钱主题，适合想通过网络赚取第一桶金的网民，针对性强。
（2）结构清晰，逻辑严密，理论性与实用性相结合，表达深入浅出，通俗易懂。
（3）篇幅适中，语言活泼，可读性强。
（4）讲解的内容可操作性强，上手容易，便于读者直接使用。
（5）内容新颖，所讲解的各种软件，均为网络中较新的版本，紧随时代的发展。

第一图书网, tushu007.com

<<网上赚钱全攻略>>

内容概要

本书介绍了网上最流行的赚钱方式，包括网上开店、网上炒股、个人站长和SOHO族的网上赚钱方式。

网上开店部分主要介绍了在淘宝网开店的全过程，以帮助广大朋友从零开始开网店。

网上炒股部分介绍了通过一根网线、一台电脑完成炒股全过程，并使读者掌握相应的炒股技巧。

最后一部分简单介绍了网上赚钱新手段，包括比较具有代表性的个人站长、网络搜索广告、威客和淘客等内容。

本书适用于初级网络用户，同时也可作为想利用业余时间做兼职工作人士的参考用书。

第一图书网, tushu007.com

<<网上赚钱全攻略>>

书籍目录

第一篇　网上开店　第1章　开店前的准备——不休没有准备的仗　第2章　注册用户——敲开淘宝之门　第3章　网上购物——试着做一次上帝　第4章　拍照　第5章　图片处理——让宝贝更漂亮　第6章　发布商品——让别人看到你的宝贝　第7章　店辅开张及管理——终于开店啦　第8章　推广并出售宝贝——开卖啦　第9章　“我的淘宝”管理——做买卖的金库　第10章　使用UIead GIF Animator做动画——让网店动起来　第11章　使用Dreamweaver制作宝贝描述模板——让网店更有特色　第12章　提高店辅的浏览量及信用度——准备升钻啦　第13章　个性化装修店辅——让别人爱上你的店　第14章　卖家防骗——淘宝卖家的受骗经历第二篇　网上炒股　第15章　长期投资——炒股的基本常识　第16章　投资指标——炒股的技术分析　第17章　炒股利器——大智慧软件的使用　第18章　有备无患——模拟炒股及实战第三篇　其他网上赚钱方法　第19章　成为个人网站站长　第20章　SOHO新选择

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

插图：1.3.4 如何做好价格定位先想想为什么选择在网上卖，而不是在人来人往的大街上开店，原因主要有以下几点：（1）没有店面租金的压力。
大家应该都知道，即使在一个很偏僻的地方租个小房子，也需要一笔不小的资金作为租金。
我有一个朋友在一个人群比较密集的郊区租了一间6平方米的小房子作为门面卖内衣，内部没有任何装修。
不问不知道，一问吓一跳：租金1500元，这个价钱在那相当于租住楼房三室一厅的价格。
而在淘宝网，这一切都是免费的（至少3年内）。
（2）没有工商税务的烦恼。
做过生意的人都知道，不管你开的店挣多少钱，各种税收一样都少不了，而在网上，这一切也暂时都是免税的。
所以，我们只要有好的货源，赚一块就是一块，很轻松。
因此，价格定位标准就是依据商品的进价、市场价、网络价来考虑。
（1）就商品进价而言，售价肯定要比进价高一部分，因为取得一定的、合适的利润空间是开网店的主要目的，无须讳言。
（2）就市场价而言，刚才分析网络店铺的优势就是要说明这个问题，那就是一定要比市场价便宜，这样会有很多想省钱的客人进来，你再服务得好点，这批客人就会成为你的长期客户。
（3）就网络价格来说，现在网络上的价格比较乱，通过压低价格甚至低于成本价来赚取信用度，也是大有人在。
我们不可能做到比所有商家都便宜。
1.3.5 失败的例子下面举几个卖家失败的例子，大家从中也可以分析一下原因，用到自己身上。
1.自己喜欢的都拿来卖很多新卖家不太清楚网上哪些东西好卖，也就是说没有做商品定位，由于附近又没有什么好的货源，于是就把自己平时喜欢的东西，如化妆品、小饰品、包包等都批发一些，但由于资金不多，每种类型的品种只拿一点，而且类型也不多，所以拿货的价格相对也较高，有些拿回来才发现比一些卖家的销售价格还贵。
新卖家的信用度不高，网上同类的产品又这么多，买家会在我们这边购买的可能性本来就非常低，要是再不能给买家一种专业卖家的感觉，就很难让买家放心购买；再加上新卖家本来浏览量就低，如果还不能把握住好不容易走进店的买家，那成交量就更低了。
2.什么货源好就卖什么自己附近地区刚好有好的货源或是朋友推荐说能拿到低价格的东西，于是不管三七二十一拿来就卖。
有近的货源和低价格的进货渠道确实是非常重要的，许多大卖家也是借着这个优势发展起来的。

第一图书网, tushu007.com

<<网上赚钱全攻略>>

编辑推荐

《网上赚钱全攻略》网上开店、网上炒股、一网打尽！
威客、淘客、应用尽有！
网上赚钱更像是一种特殊的行业，现在已经有很多淘金者纷纷涌入这个行业。
《网上赚钱全攻略》通过网上开店、网上炒股、个人站长及SOHO一族等网上赚钱方式的剖析，为读者开启致富之门。
《网上赚钱全攻略》在内容的编排和组织上都十分用心，让读者能够迅速入门，掌握网上赚钱的基本方式。
读者在阅读《网上赚钱全攻略》后能按照书中所讲述的内容迅速上手，从而挖掘到第一桶金。

第一图书网, tushu007.com

<<网上赚钱全攻略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com