

<<淘宝开店做赢家>>

图书基本信息

书名：<<淘宝开店做赢家>>

13位ISBN编号：9787113115869

10位ISBN编号：7113115861

出版时间：2010-9

出版时间：中国铁道出版社

作者：文杰书院

页数：185

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<淘宝开店做赢家>>

### 前言

您想开店做老板吗？

那就赶快行动吧！

网上开店，轻松实现当老板的梦想。

本套丛书全面讲解在网上开办网店的必备知识，从开店准备到完成第一笔交易，从提高网店浏览量到针对各个交易环节的精心筹划，我们旨在为读者提供网上开店与经营的全方位指导。

让我们一起怀揣梦想、脚踏实地、坚持不懈，最终淘到网络第一桶金，共同演绎超级大卖家的成功传奇。

为满足网友和准备创业的读者需求，我们组织编写了这套系列丛书，以帮助广大电脑初学者快速学习网上开店技巧，实现使用网络营销做老板的梦想。

本套丛书采用深入浅出，循序渐进的写作方式，以图解的形式全面介绍了电脑的应用方法与技巧。

希望我们的图书能给您带来学习的乐趣和成功的喜悦。

## <<淘宝开店做赢家>>

### 内容概要

本书是“网店宝典”系列丛书的一个分册，以通俗易懂的语言、精挑细选的实用技巧、翔实生动的操作案例，全面系统地介绍了在淘宝开店的技巧，内容包括网上开店的准备、注册与认证、店铺的设计、阿里旺旺的使用、销售商品、店铺的宣传与推广、物流等，操作性强，易于实践，帮助读者快速掌握淘宝开店的技巧。

本书面向电脑初级和中级用户，不但适合想在网上一开店创业的初学者，同时也适合已经开办了网店，还想进一步掌握网店经营技巧的读者。

## 书籍目录

- Chapter 01 网上开店圆您创业梦 1.1 为何在网上开店 1.1.1 什么是网上开店 1.1.2 网上开店之优势 1.1.3 为何选择在淘宝网上开店 1.2 网上开店有风险吗 1.2.1 我适合网上开店吗 1.2.2 网上开店能赚到钱吗 1.3 网上开店卖什么 1.3.1 网上开店卖什么好 1.3.2 确定网店畅销商品 1.4 如何寻找物美价廉的货源 1.4.1 批发市场进货 1.4.2 外贸产品 1.4.3 国内外打折商品 1.4.4 从供货网站进货 1.5 网上开店必备条件 1.5.1 网上开店的硬件条件 1.5.2 网上开店的软件条件 1.6 心灵鸡汤——淘宝如何立于不败之地 1.6.1 耐心是淘宝成功的一剂良药 1.6.2 诚信是永恒的生存之道
- Chapter 02 网上开店您准备好了吗 2.1 开店前准备 2.1.1 了解网上开店的流程 2.1.2 开店前的相关准备工作 2.1.3 选择拍摄工具 2.1.4 将拍摄的图片上传到电脑中 2.2 使用Photoshop对商品图片进行处理 2.2.1 裁剪图片 2.2.2 调节图片光线 2.2.3 制作水印效果 2.2.4 给图片加上漂亮的边框 2.2.5 为图片添加背景 2.2.6 制作动态店标 2.3 发布商品很简单 2.3.1 发布商品规则 2.3.2 发布商品 2.3.3 修改出售中商品的信息 2.4 宝贝定价有学问 2.4.1 宝贝定价原则 2.4.2 宝贝定价方法 2.4.3 宝贝的定价技巧 2.5 心灵鸡汤——为商品图片化妆 2.5.1 拍摄养眼图片 2.5.2 增加宝贝的浏览量
- Chapter 03 注册与认证 3.1 淘宝网上欢迎你 3.1.1 注册电子邮箱 3.1.2 注册成为淘宝网会员 3.1.3 登录淘宝网 3.1.4 淘宝个人信息管理 3.1.5 淘宝账户安全管理 3.2 初识支付宝 3.2.1 什么是支付宝 3.2.2 注册支付宝账户 3.2.3 支付宝账户绑定淘宝会员名 3.3 支付宝实名认证 3.3.1 什么是支付宝实名认证 3.3.2 申请支付宝实名认证 3.3.3 确认汇款金额完成实名认证 3.4 如何让支付宝更安全 3.4.1 修改支付宝登录密码 3.4.2 设置支付宝密码保护 3.4.3 开通支付宝绑定手机服务 3.5 开通网上银行 3.5.1 常见的网上银行 3.5.2 开通网上银行的方法 3.6 心灵鸡汤——淘宝开店，一路精彩 3.6.1 淘宝开店，让我的梦想飞扬 3.6.2 如果厂商代理欺骗了你，请不要气馁
- Chapter 04 开设属于自己的店铺 4.1 申请开店 4.1.1 给店铺取名 4.1.2 申请店铺 4.2 店铺形象最重要 4.2.1 上传店标 4.2.2 设置店铺风格 4.2.3 制作动态店铺公告 4.2.4 设计店铺类目 4.2.5 为店铺设置计数器 4.2.6 给店铺添加背景音乐 4.3 宝贝描述要精彩 4.3.1 宝贝多图展示 4.3.2 宝贝细节图展示 4.3.3 撰写精美的宝贝文字描述 4.3.4 使用宝贝描述模板 4.4 重点宝贝推荐 4.4.1 使用橱窗推荐宝贝 4.4.2 使用店铺推荐位置 4.4.3 合理利用店铺交流区 4.4.4 设置友情链接 4.5 淘宝助理帮大忙 4.5.1 什么是淘宝助理 4.5.2 下载与安装淘宝助理 4.5.3 登录淘宝助理 4.5.4 下载宝贝 4.5.5 创建宝贝模板 4.5.6 批量编辑宝贝 4.5.7 批量上传宝贝 4.5.8 导出宝贝CSV文件 4.5.9 导入宝贝CSV文件 4.5.10 备份与恢复数据库 4.6 心灵鸡汤——管理店铺有妙方 4.6.1 店铺装修下工夫 4.6.2 店内宣传要加强
- Chapter 05 用好招财猫——阿里旺旺 5.1 阿里旺旺让您更轻松 5.1.1 制作阿里旺旺头像 5.1.2 阿里旺旺个性签名 5.1.3 添加联系人 5.1.4 设置阿里旺旺状态 5.1.5 阿里旺旺联系人分组方法 5.1.6 联系人分组管理原则 5.2 阿里旺旺帮您接待顾客 5.2.1 接待新买家 5.2.2 查看阿里旺旺聊天记录 5.2.3 留住老主顾 5.2.4 给买家发推荐信息 5.2.5 巧用旺旺表情 5.3 阿里旺旺帮您招揽生意 5.3.1 查找潜在买家 5.3.2 快捷回复 5.3.3 保存聊天记录 5.4 阿里旺旺群让生意更红火 5.4.1 阿里旺旺群对于买家的作用 5.4.2 阿里旺旺群对于卖家的作用 5.4.3 建立阿里旺旺群 5.4.4 管理阿里旺旺群 5.4.5 加入阿里旺旺群 5.5 心灵鸡汤——用心对待每一个网购客户 5.5.1 小旺旺，大作用 5.5.2 用心对待顾客
- Chapter 06 成功来临的时刻 6.1 交易前的准备 6.1.1 常用的包装方法 6.1.2 增加包装的价值 6.1.3 特殊商品的包装技巧 6.1.4 修改宝贝价格 6.1.5 查看并提醒支付宝买家付款 6.1.6 使用运费模板 6.2 宝贝成交 6.2.1 使用在线下单发货 6.2.2 自己联系物流发货 6.2.3 批量发货 6.2.4 为买家作出评价 6.3 提取现金 6.3.1 设置提现银行账户 6.3.2 申请提取现金 6.4 打造完美售后服务 6.4.1 制定退换货条款 6.4.2 处理退款 6.4.3 妥当处理投诉 6.4.4 引导买家修改评价 6.4.5 为买家评价做出解释 6.5 心灵鸡汤——有始有终做事情 6.5.1 编筐编篓重在收口 6.5.2 留住老顾客
- Chapter 07 店铺宣传与推广尽在掌握 7.1 让自己的店铺更“亮” 7.1.1 修改空间资料 7.1.2 在空间中发表文章 7.2 在淘宝网消费者社区宣传 7.2.1 认识淘宝网消费者社区 7.2.2 发帖 7.2.3 快速回帖 7.2.4 申请社区广告位 7.2.5 申请加入消费者保障计划 7.3 善用免费的网络资源 7.3.1 登录搜索引擎 7.3.2 登录导航网站 7.4 其他推广方式 7.4.1 网站提醒设置 7.4.2 使用手机短信提醒 7.4.3 订购旺铺服务 7.4.4 加入淘宝商城 7.4.5 创建并发送红包 7.5 心灵鸡汤——店铺推广见真招 7.5.1 各种论坛不容忽视 7.5.2 巧用商品类目关键字
- Chapter 08 物流配送省钱锦囊 8.1 认识物流 8.1.1 什么是物流 8.1.2 如何选择物流 8.2 最

省钱的邮递方式——平邮 8.2.1 平邮的优势 8.2.2 平邮的缺点及注意事项 8.3 邮寄范围最广的邮递方式——EMS 8.3.1 EMS的资费标准 8.3.2 EMS的邮件状态查询方式 8.3.3 使用中国邮政EMS的优点 8.4 最省时的邮寄方式——快递 8.4.1 快递的优势 8.4.2 快递的劣势 8.5 降低商品配送成本 8.5.1 节省邮资的技巧 8.5.2 物流的省钱方法 8.6 淘宝推荐物流 8.6.1 了解淘宝推荐物流公司 8.6.2 选择推荐物流的优势 8.6.3 查看推荐物流价格 8.7 心灵鸡汤——用心做好每一个细节 8.7.1 低碳生活环保包装 8.7.2 开心经营的小秘密——选择一家好的快递公司

## <<淘宝开店做赢家>>

### 章节摘录

插图：网上开店不受时间限制，可以一天24小时营业，甚至一年365天营业，无论天气如何，无论白天黑夜，无须专人值班看店，都可照常营业，而实体店铺则不同，其一般营业时间为8-12小时，时间限制比较严格，相比之下网店更占据优势。

网店这种体制正好适应了某些特殊的消费人群，如工作比较繁忙的白领阶层、行动不便的残疾人群和网络爱好者，这种体制使得网店交易成功的机会大大增加。

3.不受地点限制网店不受地理位置和地理空间的限制，由于网店是借助互联网经营，因此不需要关心网店是开在人流较多的商业区，还是人流固定的居民区，即使开在一个小胡同里也不会影响到营业；另外，网店也不需要关心店铺空间大小以及摆放商品的美观问题，相比之下这些因素都是实体店铺需要重点考虑的对象。

4.可以兼职朝八晚五的上班族除了赚一份固定的薪水外，也可以兼职创业，以实现自己的人生目标，网店正是一个不错的选择，由于网店的经营方式灵活自由，不需要专人时时看守，只要及时对浏览者的咨询给予回复即可不影响营业，多数上班族渴望创业但又不想冒太大风险，网店就可以满足这种需求，其不需要存货或者只需要少量存货，进退自如，没有包袱。

兼职者开设网店也可以充分利用在工作中积累的资源 and 建立的人脉关系，因此兼职开网店是创业的理想选择。

## <<淘宝开店做赢家>>

### 媒体关注与评论

我是同店新手，希望寻找相关图书来指导自己，网上的相关帮助不易懂。

《新手学网上开店》和《淘宝开店做赢家》这两本书浅显易懂，使我收获颇多。

为成为皇冠级卖家努力！

——淘宝刚刚开店的小菲看到别人都是皇冠级卖家，我既羡慕又嫉妒……小卖家怎么做大生意？

虽然我已在网上开店3年，但由于不懂得网店装修，走了不少弯路。

看过《同店装修一点通》后，使我对网店经营重新找到了自信。

如果能早点看到这本书，或许我会走得更快！

——刚刚3钻的阿龙淘宝开店6年，拍拍开店近2年。

朋友让我对《淘宝，易趣，拍拍，有啊开店指南》提意见，我仔细看过后感觉内容丰富翔实。

如果当初开店时能读到这本书，我的奋斗之路会少走两年。

——为成为皇冠努力的小强开店以来，找最大的感受是苦、累，但每天看到打印的厚厚订单心里非常踏实。

从毕业找不到工作到现在网上开店给别人提供工作岗位，我感到很欣慰。

《网上开店实用技巧108招》虽然不一定招招“见血”，但实用性极强，相信你也可以做得更好。

——曾经失业，现在创业的小辉

<<淘宝开店做赢家>>

编辑推荐

《淘宝开店做赢家》：最值得期待的精品畅销书详解网络开店整体流程助你快速成为网络行销达人揭秘皇冠卖家揽客技巧和心得浅显易懂的语言 + 生动翔实的案例 = 淘宝皇冠成长之路



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>