第一图书网, tushu007.com

<<淘宝·易趣·拍拍·有啊开店指>>

图书基本信息

书名：<<淘宝·易趣·拍拍·有啊开店指南>>

13位ISBN编号：9787113115890

10位ISBN编号：7113115896

出版时间：2010-10

出版时间：文杰书院 中国铁道出版社 (2010-10出版)

作者：文杰书院

页数：293

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

随着网络技术的不断发展，互联网上网店数量也不断增加，在网上开店具有成本小、门槛低和方式灵活等特点，因此吸引着越来越多的人投身其中，体验当网店老板的乐趣。
为了帮助想在网上开店的用户掌握开店方式和开店技巧，从而打造一个全新的网络营销模式，我们组织编写了这本《淘宝，易趣，拍拍，有啊开店指南》。
本书在编写过程中根据电脑初学者的学习习惯，采用由浅入深、由易到难的方式进行讲解，使读者能够学以致用，达到提高网上交易水平的目的。
全书结构清晰，内容丰富。

内容概要

本书是“网店宝典”系列丛书的一个分册，以通俗易懂的语言、精挑细选的实用技巧、翔实生动的操作案例，全面介绍了在淘宝网、易趣网、拍拍网和百度有啊中经营网店的方法与技巧。
本书从实际应用的角度出发，详细介绍了网上开店的主要事项，包括注册成为会员、了解购物流程、确定经营方向、拍摄与处理商品图片、网上开店、装修店铺、交易管理和售后服务等。
本书结构清晰，讲解全面，实例生动，通俗易懂，易于实践，帮助读者快速掌握网上开店的技巧。
本书面向电脑初级和中级用户，不但适合所有准备网上开店的朋友及对网络经营知识感兴趣的初学者，同时也适合已经开办了网店，还想进一步掌握网店经营技巧的读者。

书籍目录

Chapter 01 网上开店的热身运动 1.1 做网上老板的条件 1.1.1 适合网上开店的人群 1.1.2 适合网上销售的商品 1.2 网上开店的妙处 1.2.1 成本小，回报高 1.2.2 自由营业时间 1.2.3 在家开店 1.2.4 实体店铺的延伸 1.3 寻找物美价廉的货源 1.3.1 注册阿里巴巴会员 1.3.2 搜寻商品信息 1.3.3 发布求购信息 1.3.4 交易购买流程 1.4 网上开店的要求 1.4.1 硬件要求 1.4.2 软件要求 1.5 网上开店的方式 1.5.1 在开店平台中自助开店 1.5.2 制作店铺网页 1.5.3 自助开店与店铺网页结合 1.6 了解开店平台 1.6.1 淘宝网 1.6.2 易趣网 1.6.3 拍拍网 1.6.4 百度有啊 1.7 网上开店的基本流程 1.7.1 确立经营方向 1.7.2 确立开店平台].7.3 申请网络店铺 1.7.4 进货 1.7.5 上传商品 1.7.6 推广商品 1.7.7 网上交易 1.7.8 评价店铺 1.7.9 售后服务 1.8 心灵鸡汤阿——走在淘宝创业的路上 1.8.1 我的网店生意为什么会不好 1.8.2 认准买家的特点，有的放矢开店铺Chapter 02 拿到网上店铺的钥匙 2.1 拥有淘宝账户 2.1.1 了解淘宝注册流程 2.1.2 申请电子邮箱 2.1.3 申请淘宝账户 2.1.4 登录淘宝网站 2.2 开通网上银行 2.2.1 常见的网上银行 2.2.2 开通网上银行的方法 2.3 拥有支付宝账户 2.3.1 了解网上银行与支付宝的关系 2.3.2 安装支付宝安全控件 2.3.3 激活支付宝账号 2.3.4 注册支付宝账号 2.3.5 申请实名认证 2.4 充值与查询支付宝 2.4.1 安装和备份数字证书 2.4.2 使用网银充值支付宝 2.4.3 查询支付宝账户明细 2.5 安全设置支付宝账户与密码 2.5.1 修改支付宝登录密码 2.5.2 手机绑定支付宝 2.6 使用阿里旺旺 2.6.1 下载并安装阿里旺旺 2.6.2 添加阿里旺旺好友 2.6.3 与淘友交流 2.6.4 查看与淘友的聊天记录 ……Chapter 03 店铺开业与装修Chapter 04 赚取第一桶金Chapter 05 酒香也怕巷子深——网店推广与宣传Chapter 06 准备做易趣老板Chapter 07 享受易趣开店乐趣Chapter 08 准备做拍拍网老板Chapter 09 创业进行时——拍拍网开店Chapter 11 准备做有啊老板Chapter 11 享受创业的快乐

章节摘录

插图：5.经常活跃于网上的人虽然网上开店并不需要时时刻刻留在网上店铺中，但是有部分人是彻彻底底的网虫，每天将大部分时间花费在网络聊天和网络游戏之中，这样的人建立自己的网店不仅可以增加收入来源，更满足了自己的娱乐爱好。
此外，经常活跃于网上的人不仅可以照料店铺，更可以使用网上发帖等方式宣传自己的店铺，而且这类人群的业余时间充足，对于买前咨询及售后服务都可以做得非常周到。
6.致力于网店经营的人有部分人由于接触网购的机会比较多，于是对网上经营产生了兴趣而经营起网上店铺，这类人开网店一般以自己的兴趣爱好为出发点，丰富自己的生活，结交志趣相投的朋友，为自己将来的发展打下良好的基础。
虽然很多人试图尝试开设自己的网店，但是在开网店之前一定要对自己的实力及条件有个正确的估计，商业的经营多是以赢利为目的，自己经营网店同样要付出足够的时间、精力和一定资本，才能获得相应的回报，同时经营网上店铺还应有一定的恒心，店铺经营之初，店铺的效益不一定十分理想，甚至许多店铺出现开店多日无经营额的情况，遇到此类情况，应该具备一定的承受能力。

媒体关注与评论

我是同店新手，希望寻找相关图书来指导自己，网上的相关帮助不易懂。
《新手学网上开店》和《淘宝开店做赢家》这两本书浅显易懂，使我收获颇多。
为成为皇冠级卖家努力！
——淘宝刚刚开店的小菲看到别人都是皇冠级卖家，我既羡慕又嫉妒……小卖家怎么做大生意？
虽然我已在网上开店3年，但由于不懂得网店装修，走了不少弯路。
看过《同店装修一点通》后，使我对网店经营重新找到了自信。
如果能早点看到这本书，或许我会走得更快！
——刚刚3钻的阿龙淘宝开店6年，拍拍开店近2年。
朋友让我对《淘宝，易趣，拍拍，有啊开店指南》提意见，我仔细看过后感觉内富丰富翔实。
如果当初开店时能读到这本书，我的奋斗之路会少走两年。
——为成为皇冠努力的小强开店以来，找最大的感受是苦、累，但每天看到打印的厚厚订单心里非常踏实。
从毕业拢不到工作到现在网上开店给别人提供工作岗位，我感到很欣慰。
《网上开店实用技巧108招》虽然不一定招招“见血”，但实用性极强，相信你也可以做得更好。
——曾经失业，现在创业的小辉

编辑推荐

《淘宝·易趣·拍拍·有啊开店指南》：最值得期待的精品畅销书详解网络开店整体流程助你快速成为网络行销达人揭秘皇冠卖家揽客技巧和心得浅显易懂的语言＋生动翔实的案例＝淘宝皇冠成长之路“网上购物与开店宝典”超值赠送多媒体演示光盘

第一图书网, tushu007.com
<<淘宝·易趣·拍拍·有啊开店指>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com