第一图书网, tushu007.com

<<网上开店实用技巧108招>>

图书基本信息

书名：<<网上开店实用技巧108招>>

13位ISBN编号：9787113117986

10位ISBN编号：7113117988

出版时间：2010-11

出版时间：中国铁道出版社

作者：文杰书院

页数：221

字数：284000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

您想开店做老板吗？
那就赶快行动吧！
网上开店，轻松实现当老板的梦想。
本套丛书全面讲解在网上开办网店的必备知识，从开店准备到完成第一笔交易，从提高网店浏览量到针对各个交易环节的精心筹划，我们旨在为读者提供网上开店与经营的全方位指导。
让我们一起怀揣梦想、脚踏实地、坚持不懈，最终淘到网络第一桶金.共同演绎超级大卖家的成功传奇。
为满足网友和准备创业的读者的需求，我们组织编写了这套系列丛书，以帮助广大电脑初学者快速学习网上开店技巧，实现使用网络营销做老板的梦想。
本套丛书采用深入浅出、循序渐进的写作方式，以图解的形式全面介绍了电脑的应用方法与技巧。
希望我们的图书能给您带来学习的乐趣和成功的喜悦。

内容概要

本书是“ 网店宝典 ”系列丛书的一个分册，编者以通俗易懂的语言，精挑细选了108招最实用的网店经营技巧与读者分享。
本书根据网店经营的基本流程，循序渐进地介绍了在网上开店与进货技巧、打造商品照片炫妙效果技巧、商品发布技巧、店铺设计与装修技巧、阿里旺旺使用技巧、降低卖家销售成本技巧、淘宝网卖家销售经验技巧、店铺网店推广技巧、账户安全技巧、网络交易防骗技巧等丰富的内容，每一个技巧都针对淘宝网卖家销售实际出发，小技巧中蕴涵大智慧，卖家掌握这些技巧后，一定会使您的店铺成为淘宝网店铺中的一颗新星，生意更加红火。
本书面向淘宝网开店的初、中级用户，不但适合想在网上开店创业的初学者，同时也适合已经开办了网店，还想进一步掌握网店经营技巧的读者。

书籍目录

Chapter 01 淘宝注册+支付宝认证+开店准备 第1招 雅虎邮箱畅通淘宝生活 第2招 取一个财源滚滚的网店名 第3招 选择淘宝网最畅销的商品 第4招 揭秘低价货源 第5招 进货成功要领 第6招 如何获得商品销售高利润 第7招 网上进货防诈骗 Chapter 02 打造商品照片炫妙效果 第8招 购置数码相机 第9招 使用数码相机拍出好照片 第10招 轻松裁图 第11招 巧妙调节图片光线 第12招 轻松添加图片边框 第13招 添加水印效果 第14招 水印效果批处理 第15招 提高图片清晰度 第16招 让照片闪闪发光 第17招 为曝光过度照片润色 Chapter 03 商品发布迎接销售巅峰时刻 第18招 妙用商品发布时间 第19招 价格定位很重要 第20招 商品描述扣人心弦 第21招 使用描述模板化繁为简 第22招 快速计算运费 第23招 运费模板让运费一目了然 第24招 使用店铺推荐位 第25招 善用橱窗推荐位 第26招 淘宝助理批量发布商品效率高 第27招 批量编辑宝贝 第28招 备份宝贝数据高枕无忧 Chapter 04 店铺装修不用愁 第29招 店铺风格任你选 第30招 店标设计更醒目 第31招 店铺公告栏动态显示 第32招 店铺类目导航更漂亮 第33招 背景音乐心旷神怡 第34招 精美挂件装饰店铺 第35招 店铺计数器不可少 第36招 购买旺铺生意更兴隆 Chapter 05 阿里旺旺沟通无限 第37招 网页版阿里旺旺沟通更方便 第38招 巧用在线状态做宣传 第39招 防止骚扰过滤旺旺垃圾信息 第40招 在线聊天记录保存随时随地看 第41招 及时备份聊天记录 第42招 使用自动回复功能挽留买家 第43招 建立买家售后服务群 第44招 移动旺旺确保卖家24小时在线 第45招 淘宝生意旺遍天下 Chapter 06 发货方式降低卖家成本 第46招 选择最好的物流公司 第47招 动手做合适大小的纸箱 第48招 商品包装技巧及注意事项 第49招 使用支付宝推荐物流好处多 第50招 批量发货迅速快捷 第51招 实时查看宝贝到货情况 第52招 使用E邮宝发货有窍门 第53招 平邮怎样节省邮费 第54招 使用阿里旺旺轻松查快递费 第55招 使用物流快递发货省钱技巧 第56招 使用EMS如何向国外发货 第57招 如何处理快递运送过程中的意外事件 Chapter 07 卖家销售经验谈 第58招 淘宝卖家沟通有技巧 第59招 不可忽视站内信功能 第60招 “客户关怀”让顾客感受VIP待遇 第61招 为店铺客户发放会员卡 第62招 消息群发关怀新老客户 第63招 E客服多账号管理店铺 第64招 巧用支付宝担保交易保护买家隐私 第65招 如何挽回中、差评 第66招 缔造店铺好评如潮 第67招 如何留住逛店买家 第68招 巧妙引导顾客购买商品 第69招 让顾客充当你的推销员 第70招 留住回头客 第71招 充分利用销售淡季 Chapter 08 网店推广事半功倍 第72招 登录搜索引擎让店铺提高访问量 第73招 登录导航网站让店铺更容易被发现 第74招 和淘友一起闯江湖 第75招 店铺留言也可以宣传推广商品 第76招 使用店铺标题做宣传 第77招 拍卖提高店铺访问量 第78招 淘宝消费者保障社区宣传有力度 第79招 利用发帖做市场调查 第80招 友情链接迎来更多淘友 第81招 使用社区广告位做宣传 第82招 妙用手机短信提醒 第83招 给买家发红包 第84招 掌握市场行情监控同类卖家店铺 第85招 利用信用评价免费做广告 第86招 参加淘宝抵价券促销活动 第87招 申请加入消费者保障服务 第88招 加入淘宝商城打造销售品牌 Chapter 09 给账户上“锁”更安全 第89招 如何保障网银账户安全 第90招 淘宝账户安全防护 第91招 使用手机绑定支付宝账户 第92招 手机动态口令随身携带 第93招 申请数字证书 第94招 使用支付宝关联账户 第95招 账户资金及时提现 第96招 处理不能提现的资金 第97招 “支付宝信使”实时监控账户状态 第98招 支付宝账户安全检测 第99招 申请支付盾Chapter 10 网络交易骗术揭秘 第100招 网络进货如何识别骗子 第101招 虚假中奖信息一识即破 第102招 警惕钓鱼网站 第103招 自动发货有骗术 第104招 谨防低价行骗商品 第105招 鉴别刷钻店铺 第106招 发货防骗技巧 第107招 网上银行交易防骗技巧 第108招 使用免费的360安全卫士和杀毒软件

章节摘录

插图：1.准备器材所谓“工欲善其事，必先利其器”，在开始拍照之前，当然要准备好相关器材。
背景板。
背景要突出宝贝，彰显宝贝，还要与宝贝一起构成一幅完整、和谐、干净的画面，这样才对买家有吸引力。
如果有真人做模特，建议使用明度高、纯度低一些的色调，比如白色、蓝灰等，也就是说颜色浅而不要太鲜艳，这样才能突出宝贝。
如果没有真人模特，建议使用浅色的背景，也可以让背景的颜色鲜艳一些，如黄色、橘色等。
背景最好选用不反光的材料。
如果反光的话，灯光照上去会白一块黑一块，造成光线不均匀，影响照片的质量。
反光板。
一种是用白纸反光，一种是用锡纸反光。
照明灯。
宝贝拍得漂不漂亮，灯光是最重要的了，尤其是在室内拍摄的情况下。
光源不足会让照出来的照片发暗和颜色不均匀。
选择多大的光源也是根据商品大小来决定的，商品越大，光源当然也要越大。
2.搭建摄影环境搭建摄影环境的目的是为了聚光，将光线集中在商品身上，使照出来的商品效果既鲜活又漂亮。
主灯和辅助灯位置的高低以及距离商品的远近，直接影响拍摄效果，摆放位置不好，同样会出现照片发暗和颜色不均匀的现象，在拍摄开始之前要耐心多试验几次。

媒体关注与评论

我星网店新手，希望寻找相关图书来指导自己，网上的相关帮助不易懂。
《新手学网上开店》和《淘宝开店做赢家》这两本书浅显易懂，使我收获颇多。
为成为皇冠级卖家努力！　　——淘宝刚网开店的小菲 看到别人都是皇冠级卖家．我既羡慕又嫉妒……小卖家怎么做大生意？
虽然我已在网上开店3年，但由于不懂得网店装修，走了不少弯路。
看过《同店装修一点通》后，使我对网店经营重新找到了自信。
如果能早点看到这本书，或许我会走得更快！　　——刚刚3钻的阿龙 淘宝开店6年，拍拍开店近2年。
朋友让我对《淘宝．易趣．拍拍．有啊开店指南》提意见，我仔细看过后感觉内容丰富翔实。
如果当初开店时能读到这本书，我的奋斗之路会少走两年。
　　——为成为皇冠努力的小强 开店以来，我最大的感受是苦、累，但每天看到打印的厚厚订单心里非常踏实。
从毕业找不到工作到现在网上开店给别人提供工作岗位，我感到很欣慰。
《网上开店实用技巧108招》虽然不一定招招“见血”，但实用性极强，相信你也可以做得更好。
　　——曾经失业，现在创业的小辉

编辑推荐

《网上开店实用技巧108招》：浅显移动的语言+生动翔实的案例=皇冠成长之路最值得期待的精品畅销书详解网络开店整体流程助你快速成为网络行销达人揭秘皇冠卖家揽客技巧和心得

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com