

<<淘宝网新手开店日记>>

图书基本信息

书名：<<淘宝网新手开店日记>>

13位ISBN编号：9787115210081

10位ISBN编号：711521008X

出版时间：2009-7

出版时间：人民邮电出版社

作者：小铁柱哥

页数：206

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<淘宝网新手开店日记>>

前言

我是带着创业和改变命运的梦想，踏上淘宝之路的。

一路上虽然遇到各种各样的坎坷，但终于凭借着电子商务的迅猛发展势头，在不久后取得了小小的成功。

在淘宝的开店期间，我除了自己摸索前进之外，也经常和同行互相交流、探讨，在这个过程中总结出很多经验与技巧。

我曾将这些开店的知识与技巧和朋友分享，并指导他们先后在淘宝成功经营了属于自己的一家店铺，帮助他们开创了属于自己的新事业。

为什么写本书 随着上网人群的不断增多，网上开店在满足人们网上购物需求的同时，也提供了大量就业的机会，成为创业致富的新兴行业。

在诸多的网络交易平台中，淘宝网无疑是人气最旺的平台之一。

淘宝网，买家众多，成交频繁，而且支持免费开店，成为诸多卖家网上开店的首选平台。

但电子商务在中国刚刚起步，整个体系都还不成熟，因此，总结一些经验就显得尤为重要。

把这些网上开店经验汇集起来，供大家学习和借鉴，希望后来者少走弯路，我想，这应该是我写本书的最终目的。

本书主要内容 本书以在淘宝网开店为线索，通过日记的形式，轻松、诙谐地讲述了主人公“小铁柱哥”从开店前的准备，到完成第一笔交易，再到游刃有余地经营淘宝小店的全过程，其中穿插了大量我精心整理的技巧和经验，期待与广大读者朋友共同分享。

<<淘宝网新手开店日记>>

内容概要

《淘宝网新手开店日记(第2版)》以在淘宝网开店为线索,通过日记的形式,轻松、诙谐地讲述了主人公“小铁柱哥”从开店前的准备,到完成第一笔交易,再到游刃有余地经营淘宝小店的全过程,其中穿插了大量作者精心整理的技巧和经验。

《淘宝网新手开店日记(第2版)》共分为11个部分,以轻松做好开店准备 网上安家先注册 发布产品很简单 店铺终于开张了 淘宝旺旺,让生意滚滚来 网上安全防护 在交易中赚到最多的钱 发货,天南地北任我邮 宣传店铺,带来更多成交 淘宝的信用评价 新手易犯的的错误等开店的实际操作展开讲解。

《淘宝网新手开店日记(第2版)》特别适合网上开店的新手卖家阅读和使用。

<<淘宝网新手开店日记>>

书籍目录

第一周 轻松做好开店准备第一天 1分钟认识网上开店第二天 专职兼职任你选1.是否有从商经验2.是否有货源3.是否有足够的资金支持4.如果做兼职,工作时间是否与网店的工作时间相匹配第三天 选择经营产品1.选择适合网上交易的产品2.选择具有地区优势的产品3.选择热销的产品4.寻找潜在的市场需求5.寻找新奇特的产品6.选择自己熟悉的产品第二周 网上安家先注册第一天 注册电子邮箱第二天 注册淘宝会员第三天 注册支付宝第四天 注册方便、快捷的网上银行第五天 通过认证第三周 发布产品很简单第一天 拍出好图片就这几招1.如何选择相机2.图片背景的学问3.巧妙运用光线第二天 学会压缩图片1.使用Photoshop压缩图片2.给图片加上水印第三天 发布宝贝的详细流程第四天 掌握编辑器的强大功能第五天 发布宝贝的技巧第四周 店铺终于开张了第一天 学会管理宝贝第二天 店铺的基本设置第三天 站内信与留言功能1.可以随时发送的站内信2.活用店铺交流区3.回复宝贝留言第四天 学会宝贝分类第五天 分清橱窗推荐与店铺推荐1.橱窗推荐2.店铺推荐第六天 设置独特的店铺风格与店铺介绍第五周 淘宝旺旺,让生意滚滚来第一天 旺旺的下载和安装第二天 旺旺的基本功能1.旺旺的分组功能2.旺旺的添加联系人功能3.旺旺的聊天功能第三天 熟练使用旺旺表情第四天 旺旺状态设置和自动回复1.旺旺状态设置2.旺旺的个性签名3.自动回复让客户一个都跑不掉第五天 快速查找聊天记录第六天 24小时把旺旺带在身边第七天 淘宝人的聚集地——旺旺群1.加入别人建立的旺旺群2.建立自己的旺旺群3.管理好旺旺群第六周 网上安全防护第一天 简单、实用的电脑安全防护1.安装杀毒软件2.用开机密码为电脑上锁3.上这样的网站永远不中毒4.清除垃圾文件第二天 拒网上骗子于千里之外1.远离中奖信息2.识别相似用户名3.网银行骗就这两招4.洞察费尽心机的视觉错误行骗5.一眼看穿假冒网站行骗第七周 在交易中赚到最多的钱第一天 交易的基本流程第二天 把赚来的钱转到银行第三天 与买家沟通的技巧第四天 遇到侃价的买家这样办第五天 用心留住老客户第六天 用网店版轻松计算收入第八周 发货,天南地北任我邮第一天 认识物流第二天 发货的基本知识1.选择适合的发货方式2.绝不多花一分运费3.一键解决快件的跟踪查询4.全国服务网点查询办法第三天 快递公司比较第四天 与快递员愉快相处很重要第五天 快递公司的禁忌第六天 不会被损坏的包装方法第七天 永远不发错货的秘密第九周 宣传店铺,带来更多成交第一天 宣传方法分类及效果评估1.取得店铺地址2.所有推广方式尽在掌握3.社区宣传是重点4.没有找不到的社区5.社区宣传帖分类第二天 解析淘宝社区的宣传效果1.认识淘宝社区2.发表主题帖3.发表回复帖4.查找发表过的帖子第三天 发帖与回帖的技巧1.回帖要找到好位置2.要坚持三不原则3.让自己的回帖引起重视第四天 在淘宝社区赚银币1.银币的获得方法2.用银币买广告位,店铺流量剧增第五天 在个人空间直接做广告第十周 淘宝的信用评价第一天 认识信用评价体系第二天 切忌炒作信用第三天 信用评价与销售的关系第四天 好评也分等级第五天 高等级好评,让销售更上一层楼第六天 产生中差评的六大因素第七天 收到中差评的解决方法第十一周 新手易犯的错误第一天 一元拍为什么赔了1.一元拍与荷兰拍的区别2.拍卖的注意事项第二天 重复开店的危害第三天 切勿互相收藏第四天 交易记录找不到不用愁第五天 淘宝客服的几种联系方式第六天 搜索帖子,快速解决疑难问题第七天 网下生活——走进网商大会

<<淘宝网新手开店日记>>

章节摘录

第一周 轻松做好开店准备 一日三餐柴米油 多少金钱付水流 工资发了不敢瞅 月月
光来月月愁 吃晚饭的时候，我一边啃着鸡爪子，一边嘴里含糊地吟着这首诗。

老婆斜着眼睛看我：“你愁啥呀，挣得少就得过这日子。”

”我叹了口气，说道：“唉，要是能干点挣钱的买卖就好了。”

”老婆瞪了我一眼：“就你，能干啥挣钱的买卖呀？”

”我反问道：“李想你认识不？”

”老婆说道：“就是和你一班，后来当兵的那个？”

”我说道：“是啊，人家呀，现在都发了，干那买卖老挣钱了。”

”老婆一愣，问道：“啥好买卖呀，卖人哪？”

”我把鸡爪子放下，一本正经地说道：“李想是在淘宝做买卖。”

淘宝是一个网站，人人都可以在上面开店卖东西，这叫网上开店，学名叫电子商务。

咱们要是也能干一个那就好了，坐家里挣钱就行，哪也不用去。

”老婆感到很惊奇，认真地说道：“你给我讲讲吧。”

”我一边答应，一边心里想道：嘿嘿，其实这事我都蓄谋已久的。

淘宝网是亚洲规模最大的购物网站，创办于2003年。

目前，淘宝网已经成为越来越多网民网上创业和以商会友的最先选择。

淘宝网的模式为C2C（Custom to Custom），意思是消费者与消费者之间的网上交易，即每个人都可以是卖家，每个人也都可以是买家。

网上开店有很多好处，具体有以下几点。

- 节省空间。

在淘宝网开店不需要实体店铺，在家里用一台电脑就能实现营业，而且一个人想卖上千万种商品都是可以的。

- 没有地域限制，全国各地乃至全世界的人，都可以光顾网上店铺；没有时间限制，网上店铺24小时营业，大门永远敞开。

<<淘宝网新手开店日记>>

媒体关注与评论

这是一本在淘宝网上开店赚钱的必备之书，写得非常棒！

如果你不看的话，请给我一个理由先！

——小宝 一直以来，觉得教学这码子事，是很难用文字表达清楚的，又不是写小说，怎么写得让人看明白又不会太无聊呢？让人欣喜的是，这本居然做到了。

有案例，有图示，有成功经验的分享，有失败经历的体验教训……要从菜鸟晋升网商，马上就看吧！

——仪琳 发现小铁柱哥，缘于他的一篇“淘宝史上最穷卖家”的博客文章，诙谐的语言，深厚的功底，乐观自强的精神打动了我。

一个乐观的人，一个幽默的人，他的开店日记妙趣横生！

——风铃 赢是个结果，如何通过好的过程来实现。

相信此书能给我们一些启发。

网上创业，赢在淘宝！

——展飞 如果你是新手，阅读此书会有以下后果：其一，轻松学到真实、详细、实用的淘宝开店必备知识；其二，省钱、省时、省代价地获得卖家入门级经验技巧；其三，站在作者的肩膀上，可以时刻准备超越，快到淘宝开你自己的店吧！

恭喜发财哦！

——EONOE（“淘宝超级买家秀”掌门） “小铁柱哥”轻松、诙谐的日记形式，幽默的语言将扫清新手可能遇到的种种障碍和困难，跟着“小铁柱哥”学开网店，一定能走上成功之路！

——千里千寻信誉店（“淘宝经验畅谈居”掌门） 简单易懂，新手必备。

——哈哈兔（“淘友互助吧”掌门） 他的散文细腻温婉，他的幽默令人捧腹，他的诗词功底深厚，他的经验独辟蹊径，他的为人豁达大度。

他，就是红透淘宝论坛的小铁柱哥，拥有“铁丝”无数。

初识柱哥，即有三惊：文采令我惊叹，创意令我惊艳，幽默令我惊喜。

柱哥的迅速走红应了一句老话：是金子总会发光！

——纤紫陌若（淘宝社区“经验学院”博士）

<<淘宝网新手开店日记>>

编辑推荐

轻松开店，快乐赚钱；1分钟掌握开店操作要点；店铺管理、物流、成本全攻略；账户注册、支付宝认证、网上银行开通很简单；中小卖家冲钻技巧大揭秘；新手易犯错误快速解决。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>