

<<狂奔在创业路上>>

图书基本信息

书名：<<狂奔在创业路上>>

13位ISBN编号：9787115214409

10位ISBN编号：7115214409

出版时间：2010-1

出版时间：人民邮电出版社

作者：王琦 编

页数：192

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<狂奔在创业路上>>

### 内容概要

本书基于草根创业的热点主题，讲述了10位来自不同行业的创业者所经历的创业故事。本书来源于各位作者真实的创业经历，不仅给读者展现了每位作者各自的从业经历、创业过程及创业过程中遇到的困难，还穿插了大量的行业知识，总结了许多商场上的生存技巧、创业成功之道和宝贵的经验教训。

通过阅读本书，有兴趣选择自主创业的读者可以更全面、更理性地看待“创业”这件事，同时审视自己是否能胜任创业所面临的各种压力。相信无论是已经创业成功、还是正在创业中，或是创业失败的朋友，都可以从这本书找到适合自己的内容，祝大家成功！

## <<狂奔在创业路上>>

### 书籍目录

游运营上市之路——我的第一个100万和500万的真实故事 / 尹京华创业过程中的机会与选择 / 白鳍淘宝双皇冠卖家的北漂创业故事 / 张晓婧一盏灯光照亮未来路 / 慕容絳上帝不会辜负每个有梦的孩子 / 石猛创业之上海不相信眼泪 / 海边的老王告别十年IT生涯重回农村 / 王连升技术创造价值——记我和我的恩墨科技 / 盖国强(Eygle)享受创业的乐趣 / 殷建松你必须找到你所爱的东西 / 一米

## <<狂奔在创业路上>>

### 章节摘录

看看吧，兄弟们，人家都是怎么做网游的，咱又是个什么级别。

做网游的英雄里面，其实真正喜欢玩游戏的人非常少。

据说只有史玉柱才非常疯狂地玩，甚至还经常跟玩家交流。

陈天桥自己老实坦白不喜欢玩游戏，丁磊是个技术狂，估计也不爱玩游戏，其他的大多都是商人，商人最喜欢赚钱。

可是他们都赚到了网游的钱，这是为什么呢？

说到这，我得先做一下网游知识的普及。

网络游戏是个什么呢？

为什么在中国能发展如此迅速？

游戏是全人类都喜欢的东西，这一点大家不会否认，在美国和日本，大家喜欢玩的是电视游戏PS2、PS3、XBOX或者电脑单机游戏，但在中国却很难发展，为什么呢？

就是因为盗版，大家都知道国内盗版问题比较严重，就是因为盗版，所有国产单机游戏都“死翘翘”

。但网络游戏却可以有效地避免这个问题，因为，网络游戏是需要登录总服务器，然后通过验证才能玩的，网络游戏最大的优点是互动，每人都可以扮演一个或更多的角色，去当老大、当国王，可以扮演不同的角色、去体验不同的经历，可以满足每个人心中不同的好奇感和想象力。

中国人是非常聪明的民族，只要寻找到适合的土壤，任何东西都会非常快速地生根发芽，能比任何其他民族做得更优秀。

网游就是这样，国内的网游最早源自于韩国，但经历迅速的发展，国内的网游很短时间内就把韩国远远地抛在后面。

所有的商品，都需要经过推广和营销才能到达顾客手里，网络游戏是一个体验消费品，就是说，顾客需要先体验了，感觉好，喜欢上了，才会考虑付钱。

所以现在很多免费游戏的原因就在这里。

可是，顾客在哪里才能体验到游戏呢？

有人说，肯定是在网上下载，下载是不要钱的。

但是，网上有这么多游戏，顾客为什么要下载你的那款游戏呢？

一款游戏一般都达到2GB的大小，需要下载1小时以上，个人用户很少为下载某一款新游戏投入这么多时间。

于是，网吧就是一个最重要的载体，网吧硬盘除了游戏就是游戏，再加上虚拟服务器，基本所有的游戏网吧里都会有，不需要下载，直接就可以玩了。

而网吧一定会有网管，网管就成为推广游戏的免费推广员。

因为网管跟顾客的关系一般很好，在他们介绍之下，顾客都会愿意去尝试一款新游戏。

## <<狂奔在创业路上>>

### 编辑推荐

后危机时代，创业板风声正劲 逃离“蚁族”的命运就趁现在 草根创业征途实录不容错过  
网游运营上市之路—我的第一个100万和500万的真实故事：我非常清楚网游市场的巨大。

但我也知道网游竞争的激烈。

我不认为自己现在就算成功，我一向不相信天上会掉下馅饼。

但事实上。

馅饼只为有准备的人而掉。

创业过程中的机会与选择：实际上在创业过程中会遇到各种各样的机会。

只要你留意。

机会总是存在的。

一旦碰到机会，就应该谨慎把握，做出合理的判断。

淘宝双皇冠卖家的北漂创业故事：网店经营都会有个过程，刚起步时，生意冷淡那是百分之百的事情。

经营网店和所有的创业并无两样，需要你的坚持和执著。

生意就是一个流动的驿站。

很少有人永远赚钱，关键是我们如何能坚持到最后。

一盏灯光照亮未来路：创业是压力很大的。

有订单的时候担心质量不过关，没订单的时候就愁怎么才能得到订单。

这都是很正常的。

人生的路很长。

但是关键的也就那么几步。

上帝不会辜负每个有梦的孩子：很早以前，我总是感觉成功的道理似乎十分艰深晦涩。

但是随着每天平淡无奇的工作开展。

我发现原来成功的道理其实很简单：用每一天对成长的热情和个人的进步乘以时间。

便会是从小到大的美好结果。

创业之上海不相信眼泪：当年我还在公司里瞎混，经常在机场书店里装模做样地买本精英图书。

一本正经坐在飞机上瞻仰那些发财致富的大亨理论，心中一直感叹：牛啊。

这才是人生。

等到我创业多年。

发现真实的创业故事不是那样的…… 告别十年IT生涯重回农村：人总要想方设法要知道自己有几斤几两。

走一条僻静的路。

或者别人没有走过路。

其实要克服的不仅仅是外部客观条件的艰苦，还有就是忍受内心的诸多折磨。

在这条路上，我不但感受到了传统的力量，而且找到了自己想要的答案。

技术创造价值——记我和我的恩墨科技：之所以喜欢IT这个行业，因为这个行业里汇聚了这个时代最聪明的人才与最快速增长的财富。

就因为这两点，众多年轻人前仆后继地涌入这个圈子。

然而。

IT人的出路又在何方呢？

享受创业的乐趣：到底什么样的产品或是什么样的零售模式。

能够给消费者带来wow的惊喜感觉，痛快地掏腰包买玩具。

我相信，这些问题的最优解，肯定不是靠思考出来的。

而是要在第一线与消费者碰撞出来。

你必须找到你所爱的东西：带着责任感生活。

尝试为这个世界带来点有意义的事情，为更高尚的事情做点贡献，这样你会发现生活更加有意义。

<<狂奔在创业路上>>

生命不再枯燥。  
需要我们去做的事情很多。

<<狂奔在创业路上>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>