

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

图书基本信息

书名：<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

13位ISBN编号：9787115227591

10位ISBN编号：7115227594

出版时间：2010-5

出版时间：人民邮电出版社

作者：上海伟雅

页数：188

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

前言

目前，在淘宝网已经有100万家以上的网店了。

也就是说，至少有超过100万的店主会思考自己网店里商品的特点，即网货的特点。

许多店主会把网货的特点定义为便宜，这是对的，因为网货比网下商品减少了中间销售环节，还减少了商品陈列的成本，网货因此接近了它真正的生产成本。

但是网货的便宜不是它唯一的特点，网货还有一个更重要的特点，就是它的海量个性。

在互联网普及以前，许多适合个性需求的产品，或者叫个性产品、特色产品，销售起来会很困难，原因是这样的产品市场需求比较小，它们的消费者比较分散，它们的出货比较慢，陈列的成本就会相对高许多。

作为商品，它总要放在货架上展示才能够实现销售，但是商店里的货架很有限。

一般情况下，一家中型商场的货架只能够存放4万种商品，这样一来，许多非大众化需求的特色产品，就不得不从货架上拿下来，封存在仓库里，从而影响了生产厂家的效益。

在互联网上，特色商品获得了大解放，现在淘宝网上已经有了越来越多的特色网店。

特色商品不再像过去一样，只影响围绕商店半径5公里的消费者。

在互联网上，虚拟商店里的货架也是虚拟的，可以无限延长，并且在这样的货架上陈列商品并不需要多少成本。

在网上开一家特色网店的门槛一下子降低下来，让许多店主有条件考虑从小商品批发市场以外去寻找货源。

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

内容概要

本书从淘宝网众多网店中精选出了60家赚钱的特色网店，并依据其经营商品的特点分为土特产品篇、特色工艺品篇、特色服务与创意篇、特色家居篇、特色食品篇、特色化妆品篇、特色服装服饰篇及特色体育用品篇，便于读者从自己的兴趣出发获取成功开店的经验。

本书适合那些希望通过网络成功创业的读者阅读。

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

书籍目录

- 第1篇 土特产品 1.1 让行唐特产走出太行山 1.2 神农架不仅有“野人”传说 1.3 新疆特产干果 1.4 养蜂人后代的“蜂花雪月” 1.5 雅安人的雅安情结 1.6 在淘宝网上卖怀药 1.7 普洱茶这样卖 第2篇 特色工艺品 2.1 软陶雕塑师的梦想 2.2 电线人手工坊 2.3 烛光里的浪漫 2.4 实现童话梦的“梦工坊” 2.5 淘宝网上放飞纸鹤 2.6 迷糊娃娃专卖 2.7 卡通花束 2.8 “小熊姐姐”许乐乐 2.9 让人激动的蜗牛 第3篇 特色服务与创意 3.1 设计个性化的婚礼产品 3.2 租鹦鹉按出场费付酬 3.3 淘宝网左右宾馆房价 3.4 网上的漫画家 3.5 卖创意产品的“先看看” 3.6 公司年轻,但产品受欢迎 3.7 怀旧的大队长包 3.8 销售很疯狂的暖宝宝 3.9 “O” MESS娃娃 第4篇 特色家居 4.1 富有创意的调料瓶 4.2 外贸拉手300种 4.3 让华丽浴具进入寻常家庭 4.4 卖墙贴的室内设计师 4.5 古典卫浴网上闯新路 4.6 邓焕的皮革保养店 4.7 童车大世界 4.8 可以成为礼品的碗架 4.9 压缩袋零售的奇迹 4.10 百变电脑桌 第5篇 特色食品 5.1 代理“江南粽子大王” 5.2 诱人垂涎的“狮子头” 5.3 卖奶酪的皇冠店 5.4 “童胖子”酱板鸭的销售奇迹 5.5 豆家铺子聚集馋人的美味 5.6 代购世界各地轻便食品 5.7 淘宝网珍珠粉商店 第6篇 特色化妆品 6.1 开个网店治痘痘 6.2 奶奶发明的七白膏 6.3 “魔力部落”有魔力 6.4 丝瓜水 6.5 美容茶畅销淘宝网 6.6 代理三个产品打天下 第7篇 特色服装服饰 7.1 墨森尼便宜有道理 7.2 中国风的渔牌服装 7.3 淘宝网服装辅料供应 7.4 秋天是收获的季节 7.5 鞋神和他的单品制胜 7.6 “日韩范+学生价”的包包 7.7 “铁面人”遮阳帽 第8篇 特色体育用品 8.1 只卖最强势的游泳装备 8.2 自行车周边产品专卖 8.3 让乒乓器材装备从此不再昂贵 8.4 瑜伽垫也能卖10万条 8.5 网上卖户外运动产品

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

章节摘录

插图：2009年11月6日的《雅安日报》有一篇文章题为“‘北漂’十年，不敌网上开店一年——我要把雅安的土特产推向全国”，讲的是雅安青年杜万荣网上创业的故事。

雅安地处川藏、川滇公路交汇处，是四川盆地与青藏高原的结合过渡地带，是汉文化与少数民族文化结合的过渡地带，是现代中心城市与原始自然生态区的结合过渡地带，是古南方丝绸之路的门户和必经之地，过去曾经是西康省省会。

雅安东邻成都，西连甘孜，南界凉山，北接阿坝，素有“川西咽喉”、“西藏门户”、“民族走廊”之称。

雅安也是大熊猫的故乡。

此外，雅安还是小熊猫、金丝猴、扭角羚、苏门羚、獐、白唇鹿等200多种珍稀野生动物的栖息繁衍之地。

雅安是个有着16个少数民族的地区，杜万荣本人是汉族。

他大学毕业后教了一年书，1996年辞职下海，北漂到北京，和朋友一起住在地下二层，天天吃盒饭，几次创业都以失败告终。

2006年的一天，杜万荣去修理电脑，听电脑维修师傅说淘宝网上可以免费开店卖东西，于是他回来后就开起了网店。

别的网店都在卖时尚商品或者快销商品，但是杜万荣想到的是经营家乡雅安的藏茶。

网店的名称就叫“雅安特产专营店”。

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

编辑推荐

《在淘宝开家挣钱的特色网店》：2001年6月，eBay的总裁惠特曼到危地马拉乡下做调查并得出这样一个结论：eBay可以成为完美商店，帮助当地的妇女将她们的手工艺品卖给发达国家从而改变她们的生活。

这个神话般的故事同样带动了一大批中国网民纷纷在淘宝网上开店卖特色产品，读了《在淘宝开家挣钱的特色网店》中那些通过开特色网店成功创业的故事，一定会对您有所启发。

<<在淘宝开家挣钱的特色网店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>