<<国际贸易概论>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易概论>>

13位ISBN编号：9787115264411

10位ISBN编号：7115264414

出版时间：2011-11

出版时间：人民邮电出版社

作者：秦蓁 主编

页数：284

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易概论>>

内容概要

本书紧扣高职高专国际经贸类专业人才培养目标，立足国际贸易理论课程建设和教学改革的需要编写而成。

本书主要内容包括国际贸易概述，国际分工理论与世界市场知识，古典自由贸易理论，国际贸易政策，跨国公司与国际贸易，国际贸易条约与协定，区域经济一体化，国际服务贸易、技术贸易，关税措施，非关税措施，对外贸易政策，贸易救济措施，中国对外经济的改革和发展，中国与世界贸易组织等。

每章都设置了知识和能力目标、案例导入、课堂讨论和思考、实训活动和综合练习等教学环节，以方便学生学习。

本书适合高职高专国际贸易、国际商务、国际物流等专业的师生作为教材使用，也适合外经贸部门和各类涉外经济企业管理人员作参考用书。

<<国际贸易概论>>

书籍目录

第1章 国际贸易概述

学习目标

案例导入

- 1.1 国际贸易与对外贸易
- 1.2 国际贸易的产生与发展
- 1.3 国际贸易的重要性
- 1.4 国际贸易统计指标与分类

本章要点

综合练习

第2章 国际分工理论与世界市场知识

学习目标

案例导入

- 2.1 国际分工
- 2.2 国际市场
- 2.3 世界市场价格

本章要点

综合练习

第3章 古典自由贸易理论

学习目标

案例导入

- 3.1 绝对优势理论
- 3.2 比较优势理论
- 3.3 相互需求理论
- 3.4 要素禀赋理论
- 3.5 里昂惕夫之谜与自由贸易理论的战后发展

本章要点

综合练习

第4章 国际贸易政策

学习目标

案例导入

- 4.1 国际贸易政策概述
- 4.2 重商主义
- 4.3 自由贸易政策
- 4.4 保护贸易政策
- 4.5 超保护贸易政策
- 4.6 战略贸易政策理论与管理贸易理论

本章要点

综合练习

第5章 跨国公司与国际贸易

学习目标

案例导入

- 5.1 跨国公司的形成与发展
- 5.2 跨国公司的内部转移价格
- 5.3 跨国公司对外直接投资的有关理论
- 5.4 政府的政策工具对跨国公司对外直接投资的影响

<<国际贸易概论>>

本章要点

综合练习

第6章 国际贸易条约与协定

学习目标

案例导入

6.1 贸易条约与协定

6.2 从关贸总协定到世界贸易组织

6.3 世界贸易组织

本章要点

综合练习

第7章 区域经济一体化

学习目标

案例导入

7.1 区域经济一体化概述

7.2 区域经济一体化的相关理论

7.3 区域经济一体化的影响

7.4 区域经济一体化的发展

7.5 中国参与区域经济一体化的进展

本章要点

综合练习

第8章 国际服务贸易、技术贸易

学习目标

案例导入

8.1 国际服务贸易

8.2 国际技术贸易

本章要点

综合练习

第9章 关税措施

学习目标

案例导入

9.1 关税的基本概述

9.2 关税的主要种类

9.3 海关税则与通关手续

9.4 关税的经济效应分析

本章要点

综合练习

第10章 非关税措施

学习目标

案例导入

10.1 非关税措施概述

10.2 进口配额制

10.3 自愿出口限制

10.4 技术性贸易壁垒

10.5 绿色壁垒

本章要点

综合练习

第11章 对外贸易政策

<<国际贸易概论>>

学习目标

案例导入

11.1 鼓励出口政策

11.2 经济特区

11.3 出口管制措施

本章要点

综合练习

第12章 贸易救济措施

学习目标

案例导入

12.1 反倾销制度及救济措施

12.2 反补贴制度及救济措施

12.3 保障制度及救济措施

12.4 反倾销、反补贴与保障措施的对比

本章要点

综合练习

第13章 中国对外经济的改革和发展

学习目标

案例导入

13.1 外贸经营体制的改革

13.2 外汇体制的改革

13.3 中国外资政策的变动

本章要点

综合练习

第14章 中国与世界贸易组织

学习目标

案例导入

14.1 中国加入世界贸易组织的历程

14.2 中国加入世界贸易组织的承诺

14.3 加入世界贸易组织对中国经济的影响

本章要点

综合练习

编辑推荐

《国际贸易概论》是工业和信息化部高职高专“十二五”规划教材立项项目。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>