

<<一眼就说职场英语会话>>

图书基本信息

书名：<<一眼就说职场英语会话>>

13位ISBN编号：9787119070575

10位ISBN编号：7119070576

出版时间：2011-6

出版时间：外文出版社

作者：Kevin Zhu，张慈庭，许澄u 著

页数：335

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<一眼就说职场英语会话>>

### 内容概要

职场英文会话真有那么难吗，以作者们过去的教学经验来看，尽管学生们的英文能力应对考试不成问题，对开口说英文却缺乏信心。

明明单词、句型都掌握了，为什么会觉得会话那么困难呢？

应该就是少了一本能告诉他们什么时候该说什么话，而且简单易懂、一目了然，让他们能够一点就通的书。

由张慈庭等编著的《一眼就说职场英语会话（附光盘）》中，每一个单元都设计了情境漫画，先搭配图片学习较为简单的英文对白，稍微熟悉之后再往下看完整的对话内容，从中学习到谈话内容该如何做更多的延伸。

同时，这本书内也加入了修正中式英文的学习单元，帮助你矫正中文逻辑带来的错误说法，并认识正确的用法，引导你拥有英文式的思考，进而达到能够自然使用的境界。

## <<一眼就说职场英语会话>>

### 作者简介

Kevin Zhu · 格罗宁根大学经济学双硕士

· 格罗宁根汉瑟大学国际商学院毕业 · 获得英语教师资格 · 于英语国家担任财经类讲师及助教超过五年

· 多次获邀法兰克福书展、伦敦书展、西班牙书展做专题研讨嘉宾 · 曾获得DELTA奖学金（此为荷兰政府对亚洲优秀留学生设置的专项奖学金）

张慈庭，初中毕业后即跟随父母移民波士顿，多年来专注于英语学习研究，现任某州立大学英语系教授。

出版畅销书有《7000单字简单到不行》、《多益单字简单到不行》、《7000单字，看这本就够了》、《NEW

TOEIC单字，看这本就够了》及最新作品《一眼就说职场英文会话》。

许澄瑄，1975年出生于台北，初中毕业后全家移民美国德州，并在美国接受高中及大学教育。

从高中到大学便努力打工存钱，大学毕业后使用打工存下的钱独自到欧洲及南美洲进行为期八个月的自助旅行，其间了解了许多国家宝贵的风情文化，更增加了视野。

出版作品有《旅游英语会话，看这本就够了》、《职场英语，看这本就够了》、《无敌7000单字》、《英语会话简单到不行》及最新作品《现学现说英语会话》。

## <<一眼就说职场英语会话>>

### 书籍目录

#### 使用说明

#### 前言

#### Part1 新人与同事互动

Unit01 头天上班让同事认识一下自己吧

Unit02 打声招呼给直属上司留下好印象

Unit03 工作内容该是些什么呢？

Unit04 规定和福利当然也要了解一下

Unit05 好饿喔，邀同事来场午餐约会

Unit06 正式开始接触工作罗

Unit07 不懂的快问问同事吧

Unit08 东缺西缺的还不去领办公用品

Unit09 报告！

工作进度良好！

Unit10 同路好巧喔，一起走吧

#### Part2 电话、会议与推介

Unit11 请稍等，立刻帮您转接

Unit12 请留言，我将为您转达

Unit13 隔三差五 也要跟客户嘘寒问暖一下

Unit14 不介绍产品，客户怎么会知道

Unit15 三点不吃下午茶，是开会时间

Unit16 懂得检讨才能带来更好的成绩

Unit17 休息时间喘口气

Unit18 目标是要靠大家努力才能达成的

Unit19 分工合作效率高

Unit20 结束前的结论要仔细听好

Unit21 产品推介？

#### 那有什么问题

Unit22 收集好资料才能开始

Unit23 推介材料制作起来也不容易呢

Unit24 别忘了注意推介会的细节

Unit25 大家的意见都很重要

Unit26 向内部同仁做介绍

Unit27 是时候学习向客户做推介了

Unit28 固说明会前知彼知己才能百战百胜

Unit29 把产品清楚地介绍给客户吧

Unit30 加油！

#### 让客户动心吧

#### Part3 行销、报价与参展

Unit31 决定了，这就是主力商品

Unit32 团队不分工怎么行呢

Unit33 资料都收集好了吗？

Unit34 赶快拉拢赞助商吧

<<一眼就说职场英语会话>>

- Unit35 能进一步拟定计划了
- Unit36 活动细则 要跟厂商交代清楚
- Unit37 该是决定优惠的时候了
- Unit38 再确认一次总是好的
- Unit39 卖得好不好都得知道
- Unit40 从容地参加派对吧
- Unit41 询价来, 样品挡
- Unit42 公司产品优惠
- Unit43 讨价还价是门艺术
- Unit44 订单数大就是美
- Unit45 要价还是要量是个好问题
- Unit46快回复客户结果吧
- Unit47 下订单
- Unit48 合约到手, 希望无穷
- Unit49 货款怎么还没来?

Unit50 客户来投诉了怎么办?

- Unit51 团要去参展
- Unit52 参展时也别忘了分工合作
- Unit53 参展前都要确认清楚
- Unit54 展览事宜 是否都弄清楚了呢?

Unit55 展览资料收集好了没有?

- Unit56 找出参展的重点
- Unit57 确认路线才不怕迷路
- Unit58 有没有纪录好重点啊?

- Unit59 参展也能激发新的创意
- Unit60 商品运送别大意

Part4 职场展望与团队主导

- Unit61 上司这样说
- Unit62 我想要加薪
- Unit63 加多加少很重要
- Unit64 工作内容跟以前不太一样了
- Unit65 主管期望也是种认同
- Unit66 升职喜讯怎能不为人知
- Unit67 升职是该好好庆祝一下
- Unit68 熟悉一下团队队员吧
- Unit69 要规划好团队的工作内容
- Unit70 崭新的目标
- Unit71 团队进度可不能漠不关心
- Unit72 适时激励一下也很重要
- Unit73 该催促时也要拿出魄力
- Unit74 帮助员工度过难关吧
- Unit75 主管来关心绩效

<<一眼就说职场英语会话>>

Unit76 重新分工

Unit77 勉励一下辞去要职的员工吧

Unit78 优秀，就要让人知道

Unit79 客户辞职、转任应该怎么应对？

Unit80 目标达成，欢呼吧

<<一眼就说职场英语会话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>