第一图书网, tushu007.com

<<有价值才有位置>>

图书基本信息

书名：<<有价值才有位置>>

13位ISBN编号：9787121112010

10位ISBN编号：7121112019

出版时间：2010-7

出版时间：刘柏华 电子工业出版社 (2010-07出版)

作者：刘柏华

页数：176

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

一个员工在企业中位置的高低，是通过他在工作中表现出来的价值决定的。
员工只有不断为企业创造更多的价值，自己的位置才能越升越高。
1994年，唐骏加入微软公司。
仅仅五个月后，他就细心地发现了开发模式上的问题：英文版本开发出来后，需要过五个月日语版本才能开发出来，过八个月中文版本才能开发出来。
其实好多人都注意到了这个问题，也有不少人提出了书面报告，但是经理没有时间和精力去看这么多的报告，所以，交书面报告的做法收效甚微。
唐骏就想，如果自己既能提出问题，又能给出解决问题的执行方案，这样或许会更有效果。
于是，他开始埋头苦干，利用晚上和周末的时间分析这三种版本的共同之处和不同之处，最终找出了一种可以同时对三种不同版本进行开发的统一模式，又找到了技术支持，然后他写了一份书面报告连同自己所编的程序一起交给了经理。
经理随后召开了会议，在会上大家一致通过了该方案，决定让公司内的3500个人都使用这种研发模式。
这样就需要成立一个部门用来宣传这种模式，唐骏理所当然是部门经理的唯一候选人。
这样，唐骏刚进入微软八个月就当上了部门经理，直至后来成为了微软中国区总裁。
有什么样的价值，就有什么样的位置。
唐骏在微软只用了八个月的时间，就证明了自己的价值，这也正是他后来获得升迁的最重要的原因。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

职场永恒法则：有价值才有位置。
员工要想获得更高的位置，必须具有与之相匹配的价值。
《有价值才有位置》通过对相关的故事和案例的剖析，告诉员工如何才能提高自身的价值，如何才能为自己找到合适的位置；告诉员工如果想在企业中为自己找到合适的位置，必须要有完美的表现（主动热情、注重绩效、力行节约、追求结果），必须提高自己的素质（敬业、忠诚、负责、专注），还必须提升自己的能力（沟通能力、合作能力、执行能力、创新能力）。
《有价值才有位置》适合企业管理人员、企业员工及即将进入职场的人士阅读，是企业提高员工职业能力和素质的必备培训手册。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

刘柏华，现任深圳市海陆川物流集团有限公司行政人力资源中心总经理。
13年国企、民企综合管理经验，6年企业人力资源行政管理经验。
曾供职于大型国企、上市公司、优秀民企及行业知名港资企业。
企业人力资源、行政工作经验丰富，擅长企业高层决策，企业制度化、标准化、量化管理系统建立，企业文化建设咨询。
员工职业化素质培训等。

<<有价值才有位置>>

书籍目录

有价值才有位置价值决定了位置高低价值决定位置一个优秀的人能抵三个普通人努力一点，位置就会高一点你能为企业做些什么怎样给企业带来价值不要计较自己的利益在行动中凸显价值端正态度让价值焕发正确地认识自己准确地定位自己适时地改变自己成为老板最倚重的人努力做好每一天的工作每天多做一点点让老板看到你的价值完美表现，让你的价值倍增主动做事，热情工作有些事不需要老板交待成功偏爱主动做事的人伟大的事皆由热情成就注重绩效，效率优先没有计划，哪有绩效优化流程，提升绩效用好时间，提高效率杜绝浪费，力行节约会省钱才会赚钱节约的都是利润将浪费彻底消灭追求结果，获得认可结果是工作的第一要义没有结果就是没有价值做出结果才能获得认可提高素质，努力去创造价值敬业，铸就价值的核心敬重自己的工作干一行，爱一行让敬业成为习惯忠诚，造就无穷的价值你的忠诚价值百万忠诚是能力的统帅忠诚是这样炼成的负责，创造双倍的价值永远不要忘记自己的责任负责，关键看行动对工作负责就是对自己负责专注，让你的价值外现只有专注者才能成功见异思迁会一无所获因为专注，所以专业提升能力，做最有价值员工沟通实现价值沟通的价值与上司沟通与同事沟通与下属沟通与客户沟通合作提升价值团队合作是永恒力量不拖后腿，要抱成团取长补短，价值互补执行锻造价值知道更要做到执行重在到位没有任何借口创新创造价值不创新，就死亡创新不走寻常路你就是创新天才

章节摘录

插图：克诺很快从集市回来了，汇报说：“ 集市上只有一个农民拉了车土豆卖。
”“ 一车大约有多少袋，多少斤？
”总经理问。
克诺又跑去，回来说：“ 有10袋。
”“ 价格多少？
”总经理问道。
克诺再次跑到集市上。
到最后，总经理望着跑得气喘吁吁的克诺，请他休息一会儿，说：“ 你可以看看布诺是怎么做的。
”总经理请人把正在忙着的布诺叫来，同样对他说：“ 布诺先生，请你马上到集市上，看看今天有什么卖的？
”布诺从集市回来了，汇报说：“ 到现在为止只有一个农民在卖土豆，有10袋，价格适中，质量很好。
”他还带回几个给总经理看。
布诺还报告说：“ 这个农民过一会儿还会弄来几筐西红柿卖，价格也比较公道。
我想西红柿是新上市的，价格适当，厨房可以进些货。
”总经理看了一眼坐在旁边听得脸一阵比一阵红的克诺，说道：“ 好的，布诺先生，你可以回去继续工作了。
”接着，总经理叫来了弗诺，同样对弗诺说：“ 弗诺先生，请你马上到集市上，看看今天有什么卖的？
”弗诺过了不久从集市上回来了，向总经理报告情况：“ 目前只有一个农民在卖土豆，一共有10袋，每袋20斤，每斤2元，质量很好。
他还有5筐西红柿半个钟头后就能送到集市上来卖，一筐30斤，每斤1元。
”

编辑推荐

《有价值才有位置》是一本企业员工与公务员必读的敬业精神培训读本。
有什么样的价值，就有什么样的位置。
要获得更高的位置，先要提升自己的价值。
从现在开始，端正态度，提升能力，以完美的表现让你的价值培增！
完美表现，让你的价值倍增。
提高素质，努力去创造价值，提升能力，做最好价值员工。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com