

<<犹太人的财富智慧>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的财富智慧>>

13位ISBN编号：9787121130397

10位ISBN编号：7121130394

出版时间：2011-5

出版时间：电子工业

作者：韦恩·玛格尔

页数：261

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人的财富智慧>>

### 内容概要

有着数千年文明的犹太民族，给我们留下了永恒的智慧，而这智慧正是一切财富的根源。也正是凭借着这些智慧，到了最近1000年左右，犹太人登上了“世界第一商人”的宝座，他们在其他领域的成就也让世人刮目相看。

《犹太人的财富智慧》就是通过对犹太民族财富、经商、生活、教育、处世、信仰等十余个方面的详尽介绍，力图对犹太民族的财富智慧做一个全方位立体展示。

## <<犹太人的财富智慧>>

### 书籍目录

#### 第一章 商界巨擘 谁与争锋——了不起的犹太人

一个执掌世界金库钥匙的民族

赚钱才是硬道理

超前的商业思维与经商风格

#### 第二章 金钱散发温暖——犹太人的财富智慧

赚钱不拘法，需抱平常心

金钱与人格

金钱可以增加安全感

智慧与金钱的辨证关系

金钱的价值

对金钱的独特看法

让钱进入流通领域滚雪球

把赚钱能力与民族精神相提并论

赚钱莫问出处

借势操作的诀窍

想进入上层社会，就必须赚钱

推崇现金主义

不要对顾客带有个人成见

利用国籍身份巧赚钱

锁定赚钱的目标

让有钱人来引领消费潮流

女人和嘴巴是生意场上的两大财源

为钱去流浪

让金钱生崽

钱的双重属性

有钱赚就不要拒绝

千辛万苦赚钱，到底为哪般

赚钱与追女人同理

白手可以起家

借钱打天下

富翁不是攒的

在朋友和金钱面前划清界限

#### 第三章 撬开世界第一商人的嘴——犹太人的经商智慧

没有目标就成不了气候

强调道德和善行

以善为本的经营策略

时刻防范交易风险

研究顾客消费心理

逆境中要保持良好的心态

学会选择，懂得放弃

增强风险管理意识

禁打虚假广告，鼓励正当宣传

时间是最宝贵的东西

捕捉有效信息，抢占市场先机

不做存款的资金管理法

## <<犹太人的财富智慧>>

机会属于有准备的人

不要想当然

赚钱是做生意的最高目标

活用商业游戏规则

到处是金钱，就看你有没有本事赚

巧用法律规则，投机外汇买卖

为他人着想就是在为自己的成功铺路

换个思路，问题也许就会迎刃而解

小鱼吃大鱼

绝处逢生

找到难题的最佳解决办法

用信心和恒心赚钱

只要有赚钱的机会就上

瞄准富人的口袋厚利适销

当机会出现时，不要怕冒险

风险大，利润才会大

出其不意的商业策略

分散投资，总有一头能得到好处

热衷慈善，关注伦理道德

用心理暗示术，牵着顾客的鼻子走

别出心裁的经商意识很重要

明赔暗赚起死回生

做别人不敢做的生意

机灵人有钱赚

当天的事情当天做

把法律研究到底

最高明的理财是选择时机投资

犹太人经商动力探析

### 第四章 诚信为本一诺千金——犹太人的契约智慧

不让金钱腐蚀灵魂

诚信第一才能取信于人

买卖合同，充当“第三者”

信守合同分厘必争

一笔生意，两头赢利

只有守信用，生意才能做长久

签定最稳妥的协议

全力提高公司资金筹措能力

人算不如天算，投资失败是常事

### 第五章 没有硝烟的战争——犹太人的谈判智慧

做好准备，不要临时抱佛脚

多了解谈判对手的情报

不要让对方牵着鼻子走

多备几套谈判方案

长舌讨人厌

调和利益而非立场

把准对方的脉，选择谈判时机

无往不胜的说服术

## <<犹太人的财富智慧>>

分清什么是芝麻什么是西瓜  
怎样理顺双方关系、解决债务问题呢？

迷1次路，不如问10次路  
见什么人说什么话  
对谈判全盘要胸有成竹

### 第六章 活着就是为了享受——犹太人的消费智慧

适度饮酒如得金  
多吃对身体有益的食物  
有节制的饮食  
积极的时间观念  
经商赚钱是为了更好地享受生活  
顶级富豪们的消费智慧  
把读书当成享受的普利策  
石油大王洛克菲勒家族的消费  
富翁哈同的生活习惯  
像爱惜生命一样爱惜自然

### 第七章 寻找财富的钥匙——犹太人的全球分布

犹太人在美国  
犹太人在欧洲  
犹太人在中国

<<犹太人的财富智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>