

<<你靠什么打动世界>>

图书基本信息

书名：<<你靠什么打动世界>>

13位ISBN编号：9787121149665

10位ISBN编号：7121149664

出版时间：2012-1

出版时间：电子工业出版社

作者：乔林

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你靠什么打动世界>>

前言

比尔·盖茨在20岁时建立微软，经过坚持不懈的奋斗将微软打造成软件帝国，至今屹立于软件王国之巅。

比尔·盖茨曾坦言，微软能取得今天的成绩，很大一部分原因是他拥有一批优秀的员工。

比尔·盖茨说：“如果有一天早晨醒来，微软被大火烧了个精光，给我20名最优秀的员工，一切马上就可以重新开始。

”企业成功与否，并不在于雇用了多少员工，而在于雇用了多少优秀的员工。

比尔·盖茨曾无数次强调：“优秀人才是企业的生命，我需要的是最优秀的人才。

”不管多么繁忙，比尔·盖茨都不会忘记一件事，那就是为微软寻找最优秀的人才。

众所周知，能够进入微软的都是经过精挑细选的优秀人才。

那么，什么样的员工才是优秀的员工？

什么样的员工能得到老板的青睐和重视？

在世界首富比尔·盖茨的心目中，优秀的员工应该抱持怎样的职场理念？

需要具备哪些特征？

本书详细介绍了比尔·盖茨推崇的13大职场理念，告诉我们怎样才能成为一名优秀的员工。

比尔·盖茨根据自己在创业过程中，与最优秀、最杰出的员工相处的经验，总结出优秀员工应该具备的特征，如拥有明确的职业目标、积极的心态和火热的激情，善于动脑思考和高效行动，善于抓住机会、创造机会，能够合理有效地利用时间，能够不断提高自己的学习能力、创新能力，关注公司的发展态势，能将自己融入团队中，并懂得从竞争对手身上取经等。

当然，优秀的员工还要具备一些不可或缺的职场品质，如责任心、忠诚、诚信、勤奋、节俭、敬业等；本书为所有在职场奋斗的人提供了努力的目标和成功的方向。

如果你想得到老板的认可和重用，如果你想在职场超越对手，那么你就静下心来，认真地品读此书，思考并践行这些职场理念。

当你将这些理念融会贯通的时候，相信你一定可以成为老板心目中最优秀的员工，傲立于职场。

<<你靠什么打动世界>>

内容概要

《你靠什么打动世界--比尔·盖茨送给年轻人的职场礼物》内容介绍：比尔·盖茨根据自己创业过程中与最好、最杰出的员工相处的经验，归纳出一个优秀员工所应该具备的特征，如：拥有明确的职业目标、积极的心态和火热的激情，善于动脑思考和高效行动，善于抓住机会、创造机会，能够合理有效地利用时间，能够不断提高自己的学习能力、创新能力，关注公司的发展态势，能将自己融入到团队中，并懂得从竞争对手那里取经等。

当然，一个优秀的员工还要具备一些不可或缺的职场品质，如责任心、忠诚、诚信、勤奋、节俭、敬业等。

《你靠什么打动世界--比尔·盖茨送给年轻人的职场礼物》的作者是乔林。

<<你靠什么打动世界>>

作者简介

乔林，曾任杂志社编辑、报社记者等职，现为自由撰稿人。
出版《我不说，你不懂——年轻人不可不知的职场潜规则》、《情商的力量》等多部作品。

<<你靠什么打动世界>>

书籍目录

理念一：明确目标，找准方向

- 树立明确的职业目标
- 用职业目标激励自己
- 把工作当成事业来做
- 与公司目标保持一致

理念二：成功源于积极的心态

- 好奇心成就优秀员工
- 兴趣是工作动力的源泉
- 积极主动去做事
- 热爱自己的工作

理念三：激情是工作的灵魂

- 充满激情地去工作
- 时刻保持对工作的激情
- 用激情打动你的客户
- 热情有度，保持理性

理念四：思考的力量是巨大的

- 思考是成功的重要秘诀
- 让思考成为一种工作习惯
- 站在客户的角度思考
- 突破思维定式

理念五：行动是成功的保证

- 有了好想法就立即行动
- 今日事今日毕
- 有计划地投入行动

理念六：抓住机会，改变命运

- 擦亮双眼，善于发现机会
- 抓住机会，成就自己
- 表现自己，赢得机会
- 做一个创造机会的成功者

理念七：让时间发挥最大的价值

- 做一个有时间观念的优秀员工
- 合理有效地管理时间
- 善于利用零星的时间
- 与时间赛跑

理念八：提高学习能力，开发自身潜能

- 学习是终生的事业
- 提高自己的学习能力
- 用新知识和新技能把握未来
- 善于从失败中学习

理念九：关注公司发展，学习经管之道

- 熟悉公司文化理念
- 学习公司经营管理之道
- 了解公司现状，关注公司未来
- 像老板一样为公司着想

理念十：创新是进步的不竭动力

<<你靠什么打动世界>>

创新开创成功人生

用创意取胜

激活创新思维

提升你的创新能力

理念十一：成功离不开合作

学会与他人合作

不要做职场“独行侠”

将自己融入到团队中

善于借助团队的力量

理念十二：竞争成就优秀

树立正确的竞争意识

关注竞争对手

向竞争对手取经

借对手之力获取成功

理念十三：不可或缺的职场品质

责任心是立足职场的根本

忠诚比能力更重要

诚信是做人的根本

勤奋是成功的基础

节俭等于创造利润

敬业是一种宝贵的精神

参考文献

<<你靠什么打动世界>>

章节摘录

版权页：在互联网刚开始兴起时，微软的顾问就看到了互联网发展的大好前景。当时，安德森和克拉克成立的网景公司率先推出了图形界面的网络浏览器“网景浏览器”软件。比尔·盖茨并没有意识到互联网对整个计算机行业的意义所在，虽然网景公司被炒得很红火，但比尔·盖茨并没有太在意，只是把浏览器当成一种一般的应用软件。微软的几个顾客都建议比尔·盖茨投向网络浏览器的设计，但是比尔·盖茨并没有采纳顾客的建议。直到网景控制了人们通向互联网的接口，微软的股票在下降，比尔·盖茨才意识到微软在这个领域已经开始落后了，他当初拒绝采纳顾客的建议，拒绝设计网络浏览器的决定是错误的。比尔·盖茨意识到自己的错误后，他没有选择逃避，而是立刻展开了挽救行动。他通知微软所有的设计人员全部停下手上现有的工作，都投入到微软浏览器IE的开发中。最终，比尔·盖茨的这个决定奠定了微软成为软件帝国的基础。犯错不可怕，可怕的是不知道错在哪里；失败不可怕，可怕的是不知道从失败中学习。比尔·盖茨曾说：“如果你不愿从错误中学习，你便会千方百计地掩饰错误。如果你对自己负责任，就应该勇于认错。”比尔·盖茨在意识到自己的错误决定后，能够勇于承担错误，并积极地总结经验教训，利用自己的洞察力和决断力及时地弥补了自己的失误。人生允许出现错误，但不能允许同样的错误犯两次。从那以后，比尔·盖茨从未犯过同样的错误。每一个向优秀迈进的员工都不可避免地会接触到失败，失败是我们必须要勇敢面对的事情。我们应该以一种积极的心态来面对每一次失败，把失败当成一种财富，从失败中吸取教训，积累经验。

<<你靠什么打动世界>>

编辑推荐

<<你靠什么打动世界>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>