第一图书网, tushu007.com

<<网上开店实战指南>>

图书基本信息

书名：<<网上开店实战指南>>

13位ISBN编号：9787122053138

10位ISBN编号：712205313X

出版时间：2009-8

出版时间：化学工业出版社

作者：武新华　等编著

页数：223

字数：383000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

今天，互联网已走进千家万户，网上购物也随之成为许多人生活的一部分。
本书正是一本以笔者的经验之谈，向读者讲解如何通过eBay进行网上外贸销售来赚取外汇的指导书。
eBay是全球拥有最多会员和功能最齐全的网上交易平台，本书结合笔者多年的经验和体会，详细讲述了通过eBay网络平台进行网上外贸销售的全过程及相关知识。

本书通过通俗易懂的语言，用实际生活中买和卖的思维为主线，详细介绍了如何在eBay网上开店进行外贸交易，力图使读者用最短的时间，建立网上外贸交易的概念，并实现这一过程。
通过完成书中所引导的网上交易活动，消除还没有接触过网上交易的广大网民对这一新生事物的神秘感，引导大家尽快加入到电子商务的热潮中，尽情享受电子商务给人们生活带来的方便、快捷和实惠，以及创业良机。

本书可帮助网购爱好者节省在线摸索的时间和精力，用最短时间享受到网上购物的乐趣与便利，并进行了“手把手”的引导，对新卖家增强网上创业信心，实现足不出户赚美元、欧元、英镑……，实现自己外贸事业的梦想！

（1）读者对象　　本书主要面对的是那些迫切期望进行网上创业的读者。
本书内容丰富，条理清晰，实用性强，完全按照eBay网上开店对外贸交易的流程进行讲解，适合各类网络爱好者、网上创业者阅读，也可供其他计算机爱好者参考学习。

本书主要面向想在eBay网上开店并进行外贸交易的初级用户，也适于广大网上开店买卖交易的爱好者以及各行各业需要学习网上开店的人员使用，同时也可以作为eBay网上外贸交易人员短训班的培训教材或学习辅导书。

（2）本书内容和特点　　本书作为一本eBay网上开店进行外贸交易的辅助读物，从实际外贸交易的操作流程开始讲起，同时穿插了最新的网络营销、物流和金融知识，总结了很多网上外贸交易者在实际经营中遇到的问题，并尝试给出了目前最为可行的解决方法。

全书所介绍的每一个步骤、每一幅图都是笔者通过亲自操作总结出来的实践经验，每一点都与实际的运营操作有关；本书所讲述内容是针对网上销售的业务操作，而不仅仅是一本eBay的使用手册，它是做外贸买卖的完全攻略。
读者只要参阅本书并照着运作，就可以马上建立自己的eBay生意，直接创汇。
本书通过“手把手”教学引导的方式编写，读者只需按照书中提供的实例动手实践，即可将其应用到实际的网店经营和宣传过程中。

本书附带一张情景、互动式多媒体教学光盘，可以帮助读者快速掌握网上开店的知识和操作，大大地扩充了本书的知识范围。

第一图书网, tushu007.com

<<网上开店实战指南>>

内容概要

本书是指导初学者快速掌握在eBay网上开店进行外贸交易的入门书籍。
书中详细地介绍了初学者必须掌握的eBay网上开店进行外贸交易的基础知识、操作方法和技巧，并对初学者在开店过程中可能会遇到的问题进行了专家级的指导，以免初学者在起步的过程中走弯路。
　内容包括：向海外市场兜售自己的商品、在eBay开家自己的店铺、在易趣eBay网上话营销、商品精美照片处理、商品登录与描述、进货管理和出货管理、eBay外贸运营操作、售后服务与客户关系、制定良好的销售策略、eBay外贸中的安全策略、全面扩张网上外贸事业、eBay外贸中的常见问题等，通过从电脑技术到营销知识再到成功案例分析的讲解方式，由浅入深地讲解了网上开店创业的各种技能，实践性、可操作性强。
　本书适用于广大网络销售从业人员、网商以及高等院校计算机、信息、电子商务等专业学生学习和参考。

第一图书网, tushu007.com

<<网上开店实战指南>>

书籍目录

第1章 向海外市场兜售自己的商品 1.1 进军海外市场准备 1.1.1 开网店赚老外的钱 1.1.2 海外热销的国货产品 1.1.3 如何在国外网络平台开店 1.1.4 在国外网络平台开店的注意事项 1.2 国外网络开店平台实战 1.2.1 eBay网简介 1.2.2 eBay网开店流程 1.2.3 如何寻找国际客户 1.2.4 资金管理以及配送业务 1.3 网上开店成功案例分析 1.3.1 不懂外语的eBay跨国卖家 1.3.2 月入四万美元的年轻女孩 1.4 总结和经验积累 第2章 在eBay开家自己的店铺 2.1 做好网上开店的准备 2.1.1 选择网上开店的平台 2.1.2 方便快捷的网上销售 2.1.3 设计更漂亮的店铺分类 2.2 网上开店操作流程 2.2.1 eBay网帐号注册 2.2.2 如何设计独特的店标 2.2.3 如何装饰自己的小店 2.3 扩大自己网上店铺的规模 2.3.1 如何成为“超级卖家” 2.3.2 发展连锁分店 2.3.3 网上销售连锁 2.4 总结和经验积累 第3章 在eBay网上话营销 3.1 My eBay管理工具 3.1.1 销售备忘录（Selling Reminders） 3.1.2 所有出售记录（All Selling） 3.1.3 我的收件箱（My Messages） 3.1.4 出售商品总计（Selling Totals） 3.2 帮助（Help）系统的应用 3.2.1 即时解答 3.2.2 搜索帮助文章 3.2.3 联系eBay 3.3 从各个站点上登录 3.3.1 选择登录的海外站点 3.3.2 站点间的转换 3.3.3 注明使用英语作沟通 3.3.4 撰写商品标题中的外语关键字 3.4 总结和经验积累 第4章 商品精美照片处理 4.1 拍出全方位的清晰照片 4.1.1 清晰照片的重要性 4.1.2 准备好数码相机 4.1.3 选择合适的拍摄环境 4.1.4 拍摄产品照片 4.1.5 拍摄技巧 4.2 对图片做后期处理——实战Photoshop 4.2.1 调整图片大小 4.2.2 调整亮度和对比度 4.2.3 修正图片背景 4.2.4 模糊变清晰 4.2.5 文字添加 4.2.6 不同的抠图方法 4.2.7 添加边框 4.2.8 添加水印 4.2.9 图像合成 4.2.10 制作闪光的动画文件 4.2.11 制作简单的GIF动画文件 4.3 总结和经验积累 第5章 商品登录与描述 5.1 商品登录须知 5.1.1 获得网络存储空间 5.1.2 eBay的销售方式 5.1.3 eBay拍卖的类型 5.2 商品登录页面 5.2.1 商品分类（Category） 5.2.2 商品标题（Title） 5.2.3 上传图片（Pictures） 5.2.4 商品说明区（Description） 5.2.5 销售方式（Selling format） 5.2.6 付款方式（Payment methods you accept） 5.2.7 邮费区（shipping） 5.2.8 附加资料（Additional information） 5.3 制作最佳的商品说明区 5.3.1 商品说明 5.3.2 广告 5.3.3 条款 5.4 总结和经验积累 第6章 进货管理和出货管理 6.1 进货管理 6.1.1 在网上调查 6.1.2 什么是最佳的网上商品 6.1.3 从各地批发市场上选货 6.1.4 从厂家进货 6.1.5 寻找商家的存货 6.1.6 寻找代理、加盟网店 6.1.7 从阿里巴巴进货 6.1.8 从亲自选货到电话订货 6.1.9 存货和编号 6.1.10 货区的分区办法 6.2 出货管理 6.2.1 商品编号和邮寄地址 6.2.2 货物的包装 6.2.3 为邮包作记录 6.2.4 邮寄与邮费 6.3 总结和经验积累 第7章 eBay外贸运营操作 7.1 活用My eBay管理虚拟货架 7.1.1 有类似商品要卖（Sell Similar） 7.1.2 更改（Revise）和结束商品（End Item）销售 7.2 制定商品价格 7.2.1 价格制定的方法 7.2.2 制定合适的运费 7.2.3 降低定价方式物品的登录费 7.3 登录策略 7.3.1 选择出售方式 7.3.2 登录时间和梯次 7.4 转发直销与货到寄售 7.4.1 转发直销——寻找转发直销供应商 7.4.2 货到寄售——收集散货 7.5 总结和经验积累 第8章 售后服务与客户关系 第9章 制定良好的销售策略 第10章 eBay外贸中的安全策略 第11章 全面扩张网上外贸事业 附录 附录1 商务函电：英语和美语的差异 附录2 易趣eBay常用词汇 附录3 常见物品登录英语范例 附录4 eBay外贸交流常用语集锦 附录5 外贸常用英语词汇 附录6 实用销售用语 附录7 常说的50个俚语

第一图书网, tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

第1章 向海外市场兜售自己的商品　　随着网络的发展，传统的销售行业已经逐渐通过数字化而成为网上交易的主体，而且，网络销售可以非常方便快捷地突破地域的局限，面对全世界的顾客，从在eBay开店的那一刻起，就能够一跃而成为一位从事国际贸易的准生意人。
但要想成为一名成功的网商，还要踏踏实实从头开始做起。

1.1　进军海外市场准备　　网上购物作为一种时尚快捷的生活方式，越来越受到消费者的欢迎。但身为一名网商，要想进军海外市场，还需要做一些准备。
比如，了解外国人的喜好，知道在海外热销哪些产品，投其所好，才能比较有把握地成功经营网上商店。

1.1.1　开网店赚老外的钱　　以前，和外国人做生意都是以公司企业甚至国家名义来实现，凭借个人力量和外国进行生意往来则会遇到各种各样的阻碍。
但随着网络的兴起，电子商务的出现，与外国人做生意借助网络这个平台就可以轻松实现了。

在国外，网络购物已经成为人们日常生活的一种习惯，很多人都喜欢从网上直接购买商品，这么巨大的市场潜力，对每位参与网上开店的人来讲都是一个无限的商机。

中国是一个有着悠久文化历史的大国，具有中国特色的物品在国外非常受欢迎，并且，随着改革开放的飞速发展，我国的商品也由于价廉物美而在国际市场上颇具竞争力。
作为网店经营者，如何利用这些优势将产品推销出去，是一个非常值得深思的问题。

如何将网店的生意扩展到国外，从技术的角度讲一点都不难，因为现在网络上有很多可以进行交易的网站，易趣就是其中的一家，只要熟悉易趣等交易网站的操作模式并克服英语障碍，能够进行简单的英语购物对话就可以了。

第一图书网, tushu007.com

<<网上开店实战指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com