第一图书网, tushu007.com

<<开店这样做才能赚到钱>>

图书基本信息

书名：<<开店这样做才能赚到钱>>

13位ISBN编号：9787122082428

10位ISBN编号：7122082423

出版时间：2010-7

出版时间：化学工业

作者：张秀玲

页数：160

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

首先有必要先申明，本书不是为准备从事会计工作的人员而写的，而是力求通过本书让那些创业者或打算成为创业者的人了解和学习在创业过程中必须懂得的财务知识。
当然，如果你想了解一些会计常识，那么本书也必定会为你带来很大的帮助。
有个朋友开了间店铺。
由于地处黄金地段，产品又别具特色，生意一直很不错，每个月光现金进账就有好几万元。
这个朋友是个爽快的人，自己简单地把收入和成本一算，利润不低，于是对员工大幅加薪，并加大了对店铺的投资。
结果没几个月，店铺就因缺乏资金而陷入困境。
我帮他梳理了一下账目，发现他的店铺其实到现在都还没有真正盈利，财务问题在很早就出现了！
应该说，这种现象很常见。
大部分店铺都属于工商个体户，他们不会请人记账，而老板本身也不懂财务，多数只是一股脑儿地把整个月的所有收入和开支都记录下来。
这样，每个月的开支与收入是清楚了，可是店铺一个月的经营费用到底是多少，这个月是有利润还是亏损了，那就一概不知了。
直至最后出现问题而陷入困境，他们甚至都还不知道其实不是产品不好，不是日常管理不到位，而是因为没有弄明白店铺的财务问题！
当然，作为个体工商户，工商税务并没有必须请会计做账的强制要求。
从成本效益原则考虑，的确也没这个必要。
但是，这不等于说店铺就不需要财务管理了。
事实上，店铺生意所有的管理活动基本上都是建立在财务管理的基础之上的。
店铺的财务管理是管理店铺的重要环节。
通过财务这个环节，可以使表面上杂乱无章、千头万绪的店铺生意变得条理清晰，同时还可以防止店铺生意中的各种弊端。
“搞懂财务出利润”，即使是对于小本经营的店铺而言，这句至理名言同样适用。

内容概要

本书以餐馆经营为背景，以故事的写作形式，图文并茂、生动形象地讲解了各类与创业投资、运营有关的财务问题，让读者轻松地学会与创业有关的各类财务知识。
本书还特别设计了一套简单而又实用的店铺“流水账”样式，手把手地教你如何正确记“流水账”，如何管好账目、如何分析盈利、如何明晰财务状况，真正做到“搞懂财务出利润”。
本书适合于创业者或准备创业者、门店管理者以及想了解会计常识的人士阅读和使用。

书籍目录

第一章　准备开店喽——开店前的精心准备　开篇故事　第1节　过来人支招——搞懂财务出利润　第2节　周密合计——做一份可行的投资预算 第二章　首月的困惑——生意好为什么却没利润　第1节　为什么没利润——利润到底该如何计算？
　第2节　利润的形成——各利润指标的计算方法　第3节　“ 签单消费 ”——老板自己消费的算收入吗？
　第4节　毛利计算——还没卖出去的就不是销售成本　第5节　开办费处理——开业费用会导致首月利润减少 第三章　支出≠费用——如何正确计算费用　第1节　权责发生制——实际支出不等于实际费用　第2节　资本性支出——转让费用和装修费用应该分期摊销　第3节　折旧费的计算——固定资产应分期计提折旧　第4节　低值易耗品——小支出也应合理计入费用　第5节　工资费用——为自己计提合理的工资　第6节　借款偿还——借款本金不属于经营费用　第7节　明确主体——个人花销不能入店铺的账　第8节　未付费用——当期的费用应全部入账 第四章　经营的反思——如何才能提高利润额　第1节　利润的计算——调整后的首月报表　第2节　损益平衡点——每月营业额多少才能挣钱　第3节　增加利润额——哪种方法更容易实现目标利润　第4节　方案评估——这样的经营策略是否可行　第5节　提升毛利率——提高单价还是降低材料成本 第五章　财务管控—— 如何通过财务加强店铺管理　第1节　资金管理——现金日记账与银行存款日记账　第2节　材料采购——完善内控制度避免“ 偷吃 ”　第3节　实物资产——你现在拥有多少“ 有形资产 ”　第4节　实用工具——门店记账的其他常用表格　第5节　清晰流水账——不是会计也能轻松记账 第六章　财务分析—— 明晰自己的财务状况　第1节　会计恒等式——资产负债表的基础知识　第2节　摸清家底——如何编制资产负债表　第3节　分析报表——资产并不全部属于投资者 第七章　现金的启示—— 让血液保持畅通　第1节　次月的困惑——有利润为什么没有现金　第2节　利润VS现金——现金究竟跑到哪里去了　第3节　加强现金管理——别让一文钱给难倒了　情景演练 参考答案 参考文献

章节摘录

插图：“ 亲爱的，店租不是一个月30000元吗？
怎么成了120000元了？
”“ 现在店租都是押一付三，哪里有一个月一个月支付的。
而且租金都是预先支付的。
就是说，在签订租赁合同时就得一次性交给房东四个月的租金，其中一个月的租金作为押金，等租赁合同结束后予以返还。
以后，每三个月就要交一次店租，每次都是一次性交足三个月的租金。
”“ 明白了。
就是说，你这次是一次性交了四个月的店租。
但是，这120000的租金，并不能全部当做是这个月的费用。
”“ 为什么啊？
这钱都已经交了，怎么不算做是费用呢？
”“ 没错，店租一次性交了四个月，只能说这个月为店租这个项目支出了120000元。
但这120000元中，只有30000元是属于这个月的费用。
”“ 你的意思是说，只有这个月的店租才算是这个月的费用？
为什么？
”。

编辑推荐

《开店这样做才能赚到钱》：开店不仅要创造利润，还要知道钱花到哪里去开店创业必须知道的30个财务知识还原开店的真实场景搞懂财务出利润依托门店管理的实际需要，特别设计了一套简单而又实用的店铺“流水账"样式。
手把手地教你如何正确记“流水账”？
如何正确计算利润？
如何了解店铺的财务状况和经营成果？
通过财务分析及时发现店铺存在的种种问题。
只要你看了《开店这样做才能赚到钱》，你也能轻松记账，也能管好店铺财务问题。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com