第一图书网, tushu007.com

<<个人策略与社会结构>>

图书基本信息

书名：<<个人策略与社会结构>>

13位ISBN编号：9787208050891

10位ISBN编号：7208050899

出版时间：2004-4-1

出版时间：上海人民出版社

作者：H.培顿·扬(Young.H.P)

页数：236

译者：王勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

本书是根据1995年6月我在希伯莱大学高级研究中心的经济理论夏季班系列讲座的基础上稍稍扩编而成的。
本书有两个目的。
一是想为博弈理论的发展提出新的方向，在这里博弈者将不是超理性的（1ayper-rational），而且信患是不完全的。
特别地，我扬弃了如下信条：人们完全理解他们所进行的博弈的结构，并且他们有着一个关于他人行为的一贯模型，他们可以进行无限复杂的理性计算，而且所有这些都是共同知识。
相反，我所假定的是这样一个世界：人们根据有限的数据进行决策，使用简单的可预测的模型，有时候还做一些无法解释的甚至愚蠢的事情。
经过一段时间，这种简单的适应性的学习过程就能趋同于颇为复杂的均衡行为模式。

内容概要

本书是根据1995年6月编者在希伯莱大学高级研究中心的经济理论夏季班系列讲座的基础上稍稍扩编而成的。
本书有两个目的。
一是想为博弈理论的发展提出新方向，在这里博弈者将不是超理性的，而且信息是不完全的。
本书的第二个目的是想说明这种框架如何运用于社会经济制度的研究。
　　本书系“当经济学译库”中的一种，是博弈论制度分析领域的权威学者培顿·扬的扛鼎之作的中译本，被认为是在博弈论制度分析研究领域迄今所能见到的最主要、最系统、最新、最高的理论文献成果。

书籍目录

出版前言译者的话前言致谢1 概述2 学习　学习行为的多样性　常返博弈　虚拟博弈　势能博弈　虚拟博弈的非收敛性　适应性博弈3 动态与随机稳定性　渐进稳定性　随机稳定性　马尔可夫链理论的初步知识　受扰动的马尔可夫过程　邻居分隔模型4 小博弈中的适应性学习　风险占优　2×2博弈中的随机稳定性与风险占优　谁先行?　随便博弈　计算稳态分布5 学习过程的变形　信息的异质性　得益的异质性　其他噪声模型　无界的记忆　其他学习模型6 局部交互作用　在图上进行的博弈　交互作用结构与调整速度7 一般博弈中的均衡与非均衡选择　协调博弈　弱非周期性博弈　限制集　严格劣策略的消去8 讨价还价　聚点　讨价还价中的适应性学习　定理8.1的证明概要　讨价还价模型的变形　异质社群　非完全信息下的讨价还价　五五均分法9 契约　作为协调博弈的契约选择　最大最小契约　契约选择定理　婚姻博弈　表明偏离严格有效率和精确最大最小的例子　小博弈与对称协调博弈Kalai—Smorodinsky解相关冲击10 结论附录 若干定理的证明参考文献

章节摘录

1. 自然选择。
采用高得益策略的人与那些采用低得益策略的人相比，更容易重复自己的策略；因而长期来看后者在人群中的比例将会减小。
这种情形的标准模型是复制动态，人群中某一策略的增长率被假定为相对于平均得益的得益的线性函数。
在这一背景下，得益是指复制的成功率，而非个人对于结果的偏好。
2. 模仿。
人们模仿别人的行为，尤其是那些流行的或者看上去产生高收益的行为。
模仿可能纯粹是由行为的流行性驱使的（模仿你见到的第一个人），或者在得益与模仿（或被模仿）的倾向之间可能存在某种相关性。
例如，当事人可能会模仿他们所见到的第一个人，其模仿的概率与他们自己得益负相关，而与那些他们想要模仿的人的得益正相关。
与自然选择相对照，在这一模型下的得益描述了人们是如何选择的，而不是他们繁殖得有多快，这就与我们想要研究的适应性学习情形更为一致了。
然而要使模型合理，个人的得益就必须是他人所能观察到的，这一假定并非总能得到满足。
3. 强化。
人们倾向于采用在过去产生高收益的行动，而避免产生低收益的行动。
这是行为心理学中标准的学习模型，并正越来越引起经济学家的注意。
正如在模仿模型中，得益描述了选择行为，但重要的只是自己在过去的得益，而不是别人的得益。
基本前提是现在采取某一行动的概率是随着过去实施该行动所获得益的增加而增加的。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com