

<<在有限中追求无限>>

图书基本信息

书名：<<在有限中追求无限>>

13位ISBN编号：9787208062672

10位ISBN编号：7208062676

出版时间：2006-6

出版时间：上海世纪出版集团（上海人民出版社）

作者：林国庆

页数：215

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<在有限中追求无限>>

内容概要

《在有限中追求无限：全球寿险顶尖高手林国庆》作者林国庆，24年前，她差一点因性格内向而无法进入金融保险业。但她在1982年开始销售保险的一年后，即荣登美国百万圆桌协会(Million Dollar Round Table, MDRT)的会员殿堂，而今已是MDRT的终身会员。她的销售成绩17次达到顶尖会员(Top of the Table)的资格。她的客户群遍及世界各地，客户已累计达到4000多个保户。她勤奋工作每天达十六七个小时，多少年来如一日，除了星期日，她的手机365天24小时开着，随时准备着为客户提供保险咨询服务。她的成就已名列《美国名人录》与《世界名人录》。她堪称成功的典范。

她是如何“在有限中追求无限”的?成功的奥秘究竟在哪里?永远令人着迷和探寻.....

<<在有限中追求无限>>

作者简介

林国庆 1974年 自台湾到美国留学 1976年 取得旧金山大学教育硕士 1982年 进入财经保险业 1993年 成为“百万经纪协会”终身会员 1996年 获得“百万经纪协会顶尖会员”终身奖 2000年 荣获世界杰出华裔妇女社会特别贡献奖 现职：“林国庆国际财务保险集团”总裁 “纽约人寿保险”首席顾问 “纽约人寿保险再保公司”董事 “美国名人录”与“世界名人录”会员 “国际演讲协会”会员 “电视名人录”的节目制作人兼主持人 “电视名人录”基金会创办人 “华裔企业协会”董事 目标：愿尽心，尽力，尽意，将自己所知，所有，与愿意接受协助的大众分享，进而让大家人生更有意义。

<<在有限中追求无限>>

书籍目录

序一·序二·出色的典范序三·寿险是以仁为本的事业序四·精神的传承序五·生命就是机会序六·超越有限第一章 勇往直前天生我材必有用白手起家勤补拙未雨绸缪细思量投其所好乘势为精诚所至金石开术有专攻领风骚以诚相待心相印惜福惜缘水长流守口如瓶重操守深耕细作传口碑第二章 排除万难花开花谢总关情无微不至暖人心取长补短化劣势雪中送炭伸援手急人所急挂心头不离不弃峰路转柳暗花明又一村总有一天等到你醉翁之意不在酒苍天不负苦心人处变不惊当自强坚持不懈不畏难第三章 攀登高峰惜时如金善筹划责无旁贷常自省知错必纠树诚信顺应时代立潮头源源不断活水来奔驰不息自扬鞭疾风劲草知功力遥距天涯若比邻各展所长相辉映同心协力铸辉煌尽情演绎展风采第四章 从业心得掌握良机方出击对症下药通心渠步步为营求谨慎取信于人守原则己所不欲勿施人脚踏实地心无愧宁为玉碎不失格知人善任常扶持异曲同工攀高峰助人为乐不懈怠励精图治事竟成第五章 以人为镜德照后人常青树行得春风有夏雨以人为镜仰楷模相知相伴同成长身残志坚心高远世界舞台任我翔长江后浪推前浪商海无涯勤为岸财迷心窍人歧途知微杜渐养良品第六章 世事感悟恐怖气浪掀心潮人生无常早防患祸不单行早安排世事变化多感叹破除困扰爱升华惠泽后人无怨悔别有滋味在心头循循善诱互勉励追思挚友悔不及守护天使保平安

<<在有限中追求无限>>

章节摘录

当哥哥知道我要进入保险业的时候，又把他的邻居贾女士介绍给我，让我去问问是否还有其他的择业机会。

这位贾女士是一家保险公司的副总裁。

贾副总裁当场没有推荐我去她所在的公司，而认为纽约人寿在业界评价不错，鼓励我去那里锻炼一下。

在保险界历练三年后，还可以去找她。

贾女士认识纽约人寿这个地区的经理，劝我不要去那么远的旧金山了。

她打电话给她的那位保险经理，推荐了我。

我和那位经理在电话中聊了几句，之后就没什么音讯了。

三年后，我已是TOT(百万经纪)的会员。

几年后，当我再见到这位贾副总裁的时候，她后悔当时没有重视我，没有录用我，在她的事业上做了错误的决定。

客观地讲，在背水一战的情形下，我只好到旧金山的纽约人寿去学习、上班了。

那个时候，我刚刚离婚，寄居在哥哥家，他的别墅在山上，我又没有车，每天我都要去打听有哪家哪一位在相近的时间，能捎带我去山下的火车站，这样，我好搭火车再去上班。

回来也是一样，到了HAYWARD，再找人家带我上山。

我很感谢张云薇女士给我这个实习的机会，所以我告诉自己：我要珍惜这份工作。

刚去上班的时候，我们每个人都在公司的小阁间工作，那空间小的身边只够放部电话。

公司还要放个很大的垃圾桶在我们旁边，不晓得有什么用。

我记得我的左边是个金发女郎，右边是位蓝眼睛的帅哥。

当年我很害羞，胆子又小，讲话的声音轻得几乎都听不见。

金发女郎与蓝眼帅哥都把他们的垃圾桶放在我的小阁间，挤得我几乎难以放脚。

每周一早上都会有个对新人的检讨会，一方面检讨上周的工作，另一方面讨论这周的计划。

金发女郎总是说她有很多的男朋友，因此有做不完的业务。

蓝眼帅哥也说他有很多的亲戚。

而我却说不出什么。

公司要求我们每天至少打10个电话，访问两个客户。

我没有男友，也没有很乏亲戚，必须以勤补拙。

而在入行的第一个月，我的业绩已经成为新人中的第一名，一直维持了三年，除了我母亲去世的那一个月之外。

而当年的金发女郎和蓝眼帅哥在我入行半年不到，不知何故，先后中途离去，杳无音讯。

创业维艰，往往是没有捷径可寻的。

但认清了目标，就要义无反顾地去打拼。

不轻言放弃，不惧坎坷，不图一时之利，勤勉踏实，总有出头之日。

<<在有限中追求无限>>

编辑推荐

在岁月的相册里，有这样一位优秀的华裔女性的身影，有这样一位可亲的保险大使的笑容，令人顿生敬意。

30多年前，她以一个留学生的身份，只身到美国发展。

虽然在旧金山大学取得了硕士学位，却在人生地不熟的美国无法找到合适的工作。

为了生存，她加入了保险行业，从挨家挨户地找寻客源，到现在积累了世界各地4000多个客户。

如今，她是全世界第一个成为MDRT中TOT终身会员的华裔。

这是保险行业中的最高荣誉。

她就是林国庆女士：一位成功人士的典范。

她是如何“在有限中追求无限”的？成功的奥秘究竟在哪里？永远令人着迷和探寻……透过《在有限中追求无限：全球寿险顶尖高手林国庆》，她会告诉你个中的道理。

<<在有限中追求无限>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>