

<<技术经纪与法>>

图书基本信息

书名：<<技术经纪与法>>

13位ISBN编号：9787208066274

10位ISBN编号：7208066272

出版时间：2006-12

出版时间：上海人民

作者：何力

页数：487

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<技术经纪与法>>

内容概要

《技术经纪与法》是长三角区域创新体系建设联席会议办公室组织项目，委托复旦大学法学院何力教授担任主编，组织专家编写而成。

本书作为取得技术经纪人资格的培训教材之一，是作者对技术经纪业务及其有关的法律问题进行全面系统阐述的成果。

本书的内容除了简明扼要阐明技术经纪业务和相关法律的各种问题外，充分融会贯通了技术经纪人培训大纲的精髓，包含获得技术经纪人资格所必须掌握的知识 and 训练内容，并在每章附有思考题，附录有相关法规汇编、案例和模拟试题，为技术经纪人培训、参加执业考试及实际运作提供了比较全面的资料。

<<技术经纪与法>>

书籍目录

第一编 概论 第一章 技术经纪 第二章 技术经纪人 第三章 技术经纪与法的关系第二编 合同法与技术合同 第一章 合同法基础 第二章 《中华人民共和国合同法》 第三章 技术合同 第四章 技术合同争议的解决 第五章 技术开发合同 第六章 技术转让合同 第七章 技术咨询合同与技术服务合同第三编 知识产权法与无形资产评估 第一章 知识产权概述 第二章 专利法与技术秘密保护 第三章 商标法与商业秘密保护 第四章 著作权法 第五章 无形资产评估第四编 技术市场关联法律 第一章 公司法 第二章 反不正当竞争法 第三章 科技法第五编 国际技术贸易及其法律问题 第一章 国际技术贸易概况 第二章 国际技术贸易方式 第三章 国际技术贸易合同第六编 技术经纪实务与技术商品营销 第一章 技术市场信息 第二章 技术交易 第三章 一般技术经纪实务 第四章 技术商品及其营销 第五章 技术商品的全程经纪 第六章 技术商品的经纪策略第七编 技术经纪金融财会与法 第一章 技术经纪金融 第二章 技术经纪财会附录一：相关法规附录二：相关案例附录三：技术合同示范文本附录四：模拟试题主要参考文献

章节摘录

行纪技术经纪中经纪人的作用相当大。

经纪人不仅全面代理委托人，而且还以自己的名义代表委托人的利益，独立决定与第三人是否签订技术合同，并全面负责合同的履行。

但是行纪技术经纪人并没有取得技术商品的所有权，否则他不再具有经纪人的地位，而成为买进卖出的技术商品中间商人了。

代理技术经纪中经纪人的作用比起居间技术经纪来相对较大，但不及行纪技术经纪。

经纪人作为委托人的代理人，以委托人的名义从事技术合同的准备和签约，并且多少还对技术合同的履行负责。

不过，经纪人并没有以自己的名义从事技术经纪活动。

在我国，由于技术经纪还是新近出现的事物，技术经纪人专业度相对较低，对技术内容介入程度不高的居间技术经纪应用较广。

而技术介入中间程度的代理技术经纪也在不断发展中。

目前，高度专业化的行纪技术经纪还比较罕见，但是随着中国技术市场的发达，行纪技术经纪也会逐步发展起来。

（三）专利经纪、技术秘密和商业秘密经纪、著作权经纪、混合经纪 根据技术经纪的标的的不同，可以将技术经纪分为专利经纪、技术秘密和商业秘密经纪、著作权经纪、混合经纪等。技术经纪的标的以知识产权为主，所以可以根据知识产权的种类将技术经纪进行进一步的划分。

专利经纪的标的是专利。

这也是最为典型的技术经纪。

专利通过国家正式授予取得，其内容也都公布于专利文献。

因此专利经纪中经纪人主要着力于调和委托人与第三人之间的利害关系，就专利申请、专利转让等斡旋适当的价位。

技术秘密和商业秘密经纪的标的是尚未获得专利权或商标权的技术秘密和商业秘密。

这种技术经纪中经纪人主要着力解决技术秘密和商业秘密的评估和合理的价格问题。

著作权经纪的标的不仅涉及有关技术的著作权问题，还要涉及计算机软件、集成电路等问题。

混合经纪则是在同一技术经纪事项中包含有一种以上技术经纪标的的技术经纪。

比如专利和技术秘密的混合、专利与商标的混合、专利和商业秘密以及软件等的混合等等。

这是最常见的技术经纪模式。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>