

<<做人>>

图书基本信息

书名：<<做人>>

13位ISBN编号：9787210045007

10位ISBN编号：7210045007

出版时间：2010-8

出版时间：江西人民出版社

作者：赵宗预

页数：189

字数：100000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人>>

### 前言

著者在二十三岁时出了学校，随即踏进社会之门，暗中摸索，到如今已有三十多年，虽略有所知，而所知究很有限；但我的社会生活，方面很多，办过小学教育，懂得些儿童心理；办过师范教育，职业教育，懂得些青年心理；办过补习教育，懂得些职业心理青年心理；也进过工厂，懂得些实业家心理；进过银行，懂得些金融家心理；进过百货公司，懂得些商人心理。

近十年来，又一再进新闻界，也懂得些文化人的心理，我的社会生活方面，一变再变，而所做的工作，是属于对人的居多，对事的居少，因为对人的关系居多，在每个机关中，我的地位虽不高，却须与各方面接触，各等各样人的性情脾气，不能不注意，各部份的工作情形，不能不知道，遇到难题较多，得到的教训亦不少！

## <<做人>>

### 内容概要

做事的本领，在学校可以学到，做人的本领，没有学校可以教你，学习的场所，只有社会。

明白做人的技巧是一件事，运用做人的技巧和方法又是一件事。

在书中，将给你展示：  
做人的三个阶段    怎样站牢你的新职位    贵办法不贵主张    你要多看多听少开口  
成名的几条路    逢人只说三分话    交际场里体味人情    吹拍是成功的捷径吗？  
患难是人情的试金石.....

<<做人>>

作者简介

赵宗预

长期从事中国人心理学和人际关系学的研究，著有《领袖哲学》、《处世与人情》、《怎样应付人》、《行为与思想》、《服务与修养》等多部畅销书。

## &lt;&lt;做人&gt;&gt;

## 书籍目录

1. 做人三阶段2. 做人做事是两种本领3. 应该做些人的工作4. 社会生活的两个动向5. 怎样站牢你的新职位6. 贵办法不贵主张7. 你要多看多听少开口8. 忠实负责得人敬服9. 锋芒不是求人知的方法10. 工作不会绝对机械的11. 你想跳槽以谋发展么12. 骑马寻马事较稳当13. 考验你的忍耐心14. 希望你永不落伍15. 成名的几条路16. 说话要留神些17. 逢人只说三分话18. 说话的方式19. 说话的条件20. 说话要投其所好21. 说话七忌22. 说话八疑23. 说话十三诀24. 说对方的方言25. 说话要找对人26. 反驳的秘诀27. 说话留心对方忌讳28. 喜笑怒骂是谏法29. 礼多人不怪30. 会说恰当的恭维话31. 吹拍是成功的捷径么32. 你要做硬汉呢还是不33. 好敷衍未必是便宜34. 表现对方所重视的特长35. 从对方得意的事情说起36. 交际场中体味人情37. 研究你的服装38. 逢场作戏使得么39. 捧捧别人40. 代为解决为难的事情41. 无关重要的比赛要让一步42. 让人占你的小便宜43. 关切对方的生活近况44. 结纳潦倒英雄45. 利用间接的交情46. 用诚挚来动人47. 援救堕落的亲戚48. 移花接木救济旧人49. 熟知生客的方法50. 慎防他人的疑忌51. 考验他的真品性52. 患难是人情的试金石53. 用利害来测量交情54. 应付红白帖子问题55. 催促无聊的客人动身56. 珍视你的经济信用57. 复信与立信58. 反激自负的人59. 正面激励老于世故的人60. 欲擒先纵是不得已的办法.....

## <<做人>>

### 章节摘录

一个机关的待遇，都有规定。

甲种职位，给甲种薪水，乙种职位，给乙种薪水，同等的职位，应该给同数目的薪水。

待遇一经规定，在没有改变以前，做领袖的不能任意高下，如有高下，容易引起同事间的妒忌，而发生倾轧。

你本想鼓励能者，反而使他四面树敌，不安于位。

但是“中行氏以众人待我，我故以众人报之，智伯以国土待我，我故以国土报之”，你既以众人待能者，能者岂肯为你特别卖力？

同等职位，不一定是同等才能，铢两悉称，事不可能。

你即使有意拔升，而又苦无相当机会，你用什么方法表示已识其为能者？

你用什么方法来使他知道不会永无发展？

好言相慰，不失为一法，然而空言无补，口惠实非，能者是否得你一言慰藉，便有知己之感，尚成问题。

你不患世无长才，不患长才不到你的手中，只患你无法得长才的心，而乐为知己者用。

待遇的规定，你是应该遵守的，规定以外，你对于能者，应该别有补助的办法。

你对于能者，不妨用塞靴统的方法，每月或每季或每节，特别致送一种津贴，用很客气的名称，叫做什么敬，如炭敬节敬之类。

送的数目，要斟酌他的实际需要，太少是引不起好感的，当然也要看看当前的物价。

你送的什么敬，解决不了他的生活，也是无用的。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>