

<<人脉圈大全集>>

图书基本信息

书名：<<人脉圈大全集>>

13位ISBN编号：9787210046394

10位ISBN编号：7210046399

出版时间：2010-11

出版时间：江西人民

作者：陈玮

页数：350

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉圈大全集>>

前言

有这样一个笑话：一只兔子坐在山洞前，一只狼走了过来，问它在做什么。

兔子说在写论文，论兔子是怎么吃掉狼的。

狼哈哈大笑，表示不信，于是兔子把它带进山洞。

过了一会儿，兔子独自走了出来。

一只狐狸又走了过来，问兔子在做什么。

兔子说在写论文，论兔子是怎么吃掉狐狸的。

狐狸哈哈大笑，也不相信。

于是，同样的事情发生了。

最后，在山洞里，一只狮子坐在一堆白骨中间，一边剔着牙，一边满意地读着兔子交给他的论文：一个人本身的能力大小并不重要，关键在于他认识什么人。

这个故事所讲的就是人脉对一个人的重要。

一个人经营人脉的能力，直接决定他的人生发展和事业的高度，人脉的多少决定机遇的多少，人脉的高低决定事业的大小。

在这个竞争激烈的社会，有的人做起事来左右逢源，要风得风，要雨得雨；而有的人却处处碰壁，举目四顾一片茫然。

两种不同的际遇，很大程度上是由自己的人脉所决定的。

美国斯坦福研究中心曾经发布一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人际关系。

这个结论或许让你震惊，但也应该让你清醒。

世界上众多才华横溢的人之所以怀才不遇，关键在于他们并不具备经营人脉的能力。

因为幸运其实是设计出来的。

看似幸运之神“巧合”地降临，其实多半是努力经营人脉的结果。

由此可见，人们在追求事业成功的过程中，人脉起着至关重要的作用。

如果说血脉是人的生理生命的支持系统，那么人脉则是人的社会生命的支持系统。

在今天的商业社会里，人脉就是机会，人脉就是前途，人脉就是财富。

随着全球网络的极速发展，整个世界日益成为一个脉络丰富的地球村，人与人之间的联系也随之更加密切。

我们的学习、工作、生活、娱乐都紧密地与别人联系起来，整个世界已经形成一个有机脉络。

你与别人之间的脉络越丰富，你的事业就越发达。

因此，能成就大业者，除了要有一定的业务知识，最为关键的还是创建有利于自己发展的人脉关系。

<<人脉圈大全集>>

内容概要

本书以人脉为核心，分为上中下三篇，分别讲述了“人脉就是命脉”、“人脉决定成败”和“人脉就是财脉”。

首先，在社会交往中，广阔的人脉圈决定你的前途；其次，职场中良好的人际关系是你事业成功的前提；最后，商场中丰富的人脉资源是你生意成功的保障，是你财富的来源。

在本书中，作者通过大量贴近生活的事例和精练的要点提示，生动地讲述和展示了发掘人脉、盘活人脉、利用人脉铺就自己的成功之路的技巧和方法。

掌握这些技巧和方法，将会使你在人际交往中如鱼得水，游刃有余，将会使你的事业越做越大、越做越强。

<<人脉圈大全集>>

书籍目录

上篇 人脉就是命脉 第一章 人脉就是命脉，得人脉者得先机 □美国总统奥巴马是怎样炼成的
□没有人脉，你的才华就没有用武之地 □人脉资源是一种无形资产，是一种潜在的财富 □可以没有资金或者专业能力，但不能没有人脉资源 □一个人的圈子，决定了他的眼界和他所处的阶层 □良好的圈子就是助燃剂，助你的事业红红火火 □人脉圈的广度和深度，决定你的财富和前途 □定期清理和优化你的人脉圈，保持你的人脉圈的质量 □多结交一些有圈子的朋友——通过关系找关系，事半功倍 第二章 越早搭建人脉网，就越早成功 □越早搭建你的人脉关系网，你就能越早成功 □你能走多远，取决于你与谁同行 □这个世界其实非常小——你和总统的距离只有六个人 □二十几岁致力于投资人脉，三十岁以后就可以靠人脉赚钱了 □想一想，你能吸引什么样的人成为你的朋友中篇 人脉决定成败下篇 人脉就是财脉

章节摘录

有一次，一个著名的风琴演奏家在某个教堂上演了一场精彩的音乐会。

一曲过后，他赢得了全场观众的热烈掌声。

当音乐家走向后台休息时，那位在幕后“鼓风”的人迎上前来对音乐家说：“噢，我们的演出实在是太精彩了……”还未等他说完，音乐家就不屑地打断了他的话，说：“愚蠢的家伙，你在说什么？”

‘我们’吗？

记住，是我，而不是‘我们’。

”面对音乐家的傲慢，“鼓风”人没有争辩。

待到音乐家回到前台，打算进行下一章节的演奏时才发现，无论自己怎么弹，风琴始终不发一声。

这时，他才意识到自己的错误，于是去向“鼓风”人道歉。

其实，很多时候人脉就和那个“鼓风”人一样，是一种无形的资产，一种潜在的财富。

它们的作用往往因为久居幕后而被人们忽视，一旦它们停止作用时，人们才会意识到其存在的价值。

换言之，人脉是秘密武器，从表面上看，它不是直接的财富，可如果没有它，就很难聚敛财富。

这已经是众目共睹的事实。

当比尔·盖茨成为世界上最富有的人之一后，很多人都认为他是凭借对新技术以及互联网经济准确的预测而成功的。

几乎所有人都相信，微软的崛起是个奇迹，而制造这个奇迹的人比尔·盖茨则是个天才。

其实，比尔·盖茨的确可以被称为天才，只是他的成功并非全依靠这些因素，更为重要的是他还拥有丰富的人脉资产。

所有人都承认，一个人的成功，与其“第一桶金”密切相关。

甚至有人认为，能否掘到“第一桶金”直接关系到一个人能否成就一项事业。

那么，大家可知道比尔·盖茨的“第一桶金”是从哪里来并且如何得来的吗？

从哈佛退学后创立微软公司的时候，比尔·盖茨只是一个无名小卒。

但是在他20岁的时候，签到了一份大单。

20岁左右，比尔·盖茨就与同窗保罗·艾伦开创了一家公司。

他们的第一个项目就是为小型计算机设计一个BASIC语言。

五个星期后，他们的BASIC语言写成了——世界上第一个微型计算机公司诞生了，他们随即把它称为“微软”。

当时正值苹果公司发展势头强劲、苹果机大卖之时。

于是，另外一个IT巨人IBM看到了PC市场的巨大机会，决定把触角伸向PC市场，正是这个决定开辟了经典的IBM-Pc时代。

这个消息让嗅觉敏锐的盖茨得知后，他以5000美金的代价从Digital Research买下了DOS，并立即招兵买马，日夜不停地加以修改。

因为盖茨知道，假如把赚钱比喻成钓鱼的话，是钓大鲸鱼还是钓小鱼比较划算呢？

回答肯定是大鲸鱼。

因为钓大鲸鱼钓一只可以吃一年，但钓小鱼的话则需要天天去钓。

不过，要想钓到大鲸鱼绝非易事，除非你有精良的钓竿和足够的饵料。

当盖茨拿着自己的DOS系统到IBM公司进行推销时，尽管他当时开出的价格要比竞争对手的便宜很多，但是IBM起初并没有打算和他合作。

因为当时的微软只是一个由几个毛头小伙子开办的皮包公司而已，盖茨也只是一个无名小卒。

但结果是，IBM最终还是与盖茨签下了一份大订单。

千万不要以为IBM是受到几个热血青年创业精神的感动才做出这样的决定的。

原来，盖茨之所以能钓到这条大“鲸鱼”，是因为中间有一个中介人——比尔·盖茨的母亲起了重要的作用。

当时，盖茨的母亲是IBM的董事会董事，母亲介绍儿子认识董事长，这是理所当然的事情。

于是，比尔·盖茨有了足够的资金启动自己更大的梦想。

<<人脉圈大全集>>

不仅如此，人脉资产在比尔·盖茨的创富神话中随时随地显现着强大的推动力。

比如，比尔·盖茨十分注重发展国外的朋友，其中之一就是一个名叫彦西的日本朋友，他为比尔·盖茨讲解了很多日本市场的特点，为比尔·盖茨找到了第一个日本个人电脑项目，并以此来开辟日本市场。

在这方面，比尔·盖茨的聪明才智表现得淋漓尽致，因为他充分利用了周边的人脉资源，使他们为微软贡献着自己的聪明才智。

所以说，一个人在人生中最大的收获不不是你赚了多少钱，积累了多少经验，而更重要的是你认识了多少人，结识了多少朋友，积累了多少人脉资源，这些才是你终身受用的无形资产和潜在财富。

正因如此，比尔·盖茨不止一次地强调说：“一个成功的商人，不应该仅仅是干练、能吃苦，还要有协调周围关系的能力，将不利因素化解到最小最少。

”

<<人脉圈大全集>>

编辑推荐

《人脉圈大全集》：一部百科全书式的人际关系学必读书每一个中国人都应该知道的人际“潜规则”——人脉圈迄今为止最全面、最实用、最具珍藏价值的版本，集古今中外人脉经营之大成、帮助千万人轻松斩获成功的社交法则。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>