

<<温州女老板>>

图书基本信息

书名：<<温州女老板>>

13位ISBN编号：9787213040085

10位ISBN编号：7213040081

出版时间：2009-3

出版时间：黔人 浙江人民出版社 (2009-03出版)

作者：黔人

页数：169

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<温州女老板>>

内容概要

《温州女老板》内容丰富，包括22个人物，22种人生，22段故事，22种精彩。北大教授郑学益、著名企业家南存辉、温籍女歌手白雪、知名用家吴玄等倾情推荐……，供广大读者欣赏。

<<温州女老板>>

作者简介

黔人，本名廖毅，来自云贵高原。

工商管理硕士，高级经营师。

做过中学教师、新闻记者、机关公务员，企业报刊总编、宣传部长、新闻发言人等；现任某知名企业媒介事务总经理。

获“温州首届十大职业经理人”、“首届百名优秀新温州青年”等荣誉。

被媒体称为中国民营企业首位“新闻发言人”。

用文学体现价值，把经营当作职责，行走在文人与商人的边缘。

系中国报告文学学会会员、贵州省作家协会会员、《中国作家·纪实》签约作家、《报告文学》杂志特聘作家。

出版有《从贵州到温州》、《走近南存辉》、《北大100天》等6部著作。

曾获“中国时代新闻人物”大型报告文学征评活动优秀作品特等奖、中国经济新闻大赛一等奖等。

<<温州女老板>>

书籍目录

开篇：行走在路上A篇：从贫困出发郑建美：温州“花仙子”陈迷丽：如歌人生陈小冲：一个女人的使命叶彩芬：夫唱妇随闯天下黄可英：不当老板当经理章金华：“农民城”走来女商人黄国英：心灵之园郑小双、陈晓娣：商场“姊妹花”B篇：“富二代”的商业传奇张蕾蕾：事业“接力”成就商界翘楚潘佩聪：十八岁“当家”叶茹：一个温州女子横跨东西方的成功之道C篇：别样精彩胡雷琴：塑造美丽人生张智寰：“幸运女人”背后的故事朱萍：“蛋糕王国”里的“快乐天使”胡志薇：分享是一种快乐王丽慧：当年“校花”的今日风采金爱华：南联盟来的女老板林丹：“强留”下来的商会秘书长D篇：在商场与情场之间漪漪：徘徊在爱情门外秋月：坚守还是放任芳芳：“叛逆者”的姿态末篇：道不尽温州女老板

<<温州女老板>>

章节摘录

富家有女初长成温州乐清，石马村。

20世纪80年代，这里已是商潮涌动，村民们纷纷“洗脚上岸”，走上了创业之路。

最早创办企业中有一位叫张商钱，这个名字，在当时的乐清是响当当的。

那时，张商钱已把生意做到了国外。

张商钱祖上以行医、教书为主，可算是书香门第。

由于曾祖父是进士（明朝），老家门前那条路被命名为“进士路”，路碑至今还在。

张商钱的名字便是其爷爷给取的，温州话叫“张想钱”。

很多人望文生义，都认为他是从商以后改的名字。

歪打正着，张商钱的确做起了生意，而且颇有财运，以至他们家成为当地最早的“万元户”之一，在村里最早拥有了摩托车和电视机等“奢侈品”。

张商钱育有一女两男。

女儿为大，名叫张蕾蕾。

虽出身殷实之家，却丝毫没有富家小姐的娇纵和傲气。

1995年考入上海大学国际商学院后，一边读书，一边帮着父母料理企业在上海的一些事务，知情人笑称她是公司“驻上海办事处代表”。

大二学生“小试牛刀”“温州华利医疗器械有限公司”原名“乐清华东医疗仪器厂”，创办于1986年。

1994年与美国合资后改为现名，专业生产动静脉留置针（一种可长期留置在病员动静脉内，作为持续注射进行输液、输血的新型套管针）。

这个产品由张商钱于1988年研制成功，填补了国内空门。

1996年夏天，母亲来上海和一位中东客人谈生意，让女儿陪同。

张蕾蕾正值大二，英语已有一定基础，但国际贸易专业课程尚未开课。

但她想，和老外交谈可以锻炼英语，便欣然前往。

和客人约好晚上11点在上海大厦会面。

相互介绍后，中东客人着实被眼前这位身穿牛仔背带裤的小姑娘吓了一跳：这么一个小女孩，居然有胆量晚上跑到客人房间去谈生意！

他说，他们那边的女孩子都待在家里，一般不会出来干事情，况且她还这么小，中国的女孩子不简单！

在随后的交流中，张蕾蕾的沉稳、聪慧给中东客人留下了深刻印象，不知不觉谈到了夜里3点多。

不懂英语的母亲，早在一旁的椅子上睡着了，而原本只想锻炼英语的她，没想到一出马就签下了一笔12万元人民币的订单，这在当时可是不小的数目。

这次“小试牛刀”，张蕾蕾的外贸才干得到了初步展现。

一场车祸的触动张商钱一心想让女儿日后接管自己的事业，所以在女儿专业的选择上，他都想着要选一个跟自己企业发展对路的。

但张蕾蕾并不想子承父业。

她喜欢大都市的繁华。

在上海读书时，每逢假期她便去当地一家非常知名的民营企业实习，对方也有这个意向，让她毕业后就到那里工作。

张商钱尊重女儿的选择，也就不再坚持。

然而，其问遇到的两件事，最终改变了张蕾蕾的初衷。

华利公司的产品大部分出口，由于父母不懂外语，每次去谈判都得依靠翻译。

那时公司还没有设立外贸部，翻译只得临时聘请。

在一次谈判中，父亲给外商报价1．70元／支，因为想长期合作，这个报价应该说是有很大竞争优势的，但对方还是说价格太高，双方不欢而散。

后来才得知，翻译将自己的佣金都算进去了，私自报价2．00元／支。

<<温州女老板>>

父亲气不打一处来，但也只能是“哑巴吃黄连——有苦难言”。

张蕾蕾想，父母做外贸要靠别人翻译，而自己学的就是外贸专业，英语水平也不错，不回来帮忙像话吗？

可一想到乐清与上海的生活有着天壤之别，心中充满了矛盾。

让她最终下定决心要回乐清，是1996年发生的一件事。

一天，张蕾蕾的一个高中同学突然打来电话，问她最近有没有和家里联系。

张蕾蕾说，每个星期都会打一次电话回家的呀。

张蕾蕾觉得有些不对劲，是啊，最近拨打父亲手机，不是母亲接的，便是姑姑、奶奶接的，都说父亲忙，手机落存家里了，她也没太在意。

同学的来电让她隐隐约约有种不祥之感。

在张蕾蕾的再三追问下，打电话的同学才支支吾吾地道出了原委。

原来同学本人因胃出血住院，那天是他出院的日子，刚好碰到张蕾蕾的父亲也在医院，并且已经住了很长一段时间。

原来父亲遇到一场较大的车祸，运气好才得以保住性命。

挂断电话后，张蕾蕾脑海里一片空白，做梦都没想到会发生这样的事情。

由于学校的电话只能接听不能拨打，她就一路小跑，来到校门口的一家酒店给家里打电话。

刚一拨通，眼泪就哗哗地流下来。

是母亲接的电话，平时不管好事、坏事母亲都喜欢讲的，可这次，母亲出乎意料的平静，她说：“你都快要考试了，跟你说会让你分心，影响学习。

你离我们那么远，又不能回来照顾，说了也没用。

现在都好了，你什么也别想，安心读书……”几句平淡的话语，让张蕾蕾突然觉得父母的爱有多么伟大，他们自己默默承受着巨大的压力，生怕女儿分心影响学习。

那一晚，张蕾蕾想了很多。

最终，她坚定了回家帮助父母打理生意的决心。

事业从车间里开始留置针的问世，成了企业的希望。

1998年底，张蕾蕾正式进入了华利公司。

她心想，大学毕业好歹也要做一名外贸人员，但父亲却将她安排进了生产车间。

刚开始，她很不理解，“车间工人都是初中毕业的，我大学毕业了还进车间，多没面子！

”但是进了车间以后，她的心态很快调整过来了。

车间里的工人很多都干了十几年，而自己什么都不懂，人家怎么服你呢？

于是，她从原材料开始，到产品的粘接、成型、组装……每道工序都轮着干，一干就是一年。

她拜老工人为师，学着人家怎么做，别人一天能做多少东西出来，她也要做多少东西出来。

凭着一股不服输的劲头，张蕾蕾很快就熟悉了生产流程及工序的关键控制点。

见习结束的时候，她都能单独做一支留置针了。

每当回忆起那段日子，她对父亲的良苦用心充满感激。

<<温州女老板>>

媒体关注与评论

本书精要，在于生动地展现了一群不甘贫困、拒绝平庸、敢于创业、善于创新的女性企业家的形象。她们决战商场的意志和精神，她们与时俱进的经营管理智慧，她们的骄人业绩，演绎了一个个新时代“巾帼不让须眉”的精彩故事。

——北京大学继续教育部部长、经济学院教授、博导 郑学益温州创业女性，是温州一道独特的风景，是温州经济社会发展不可忽视的一支重要力量。

通过文学的形式，反映她们中代表人物的事迹，对于启迪众人，推动浙江“创业富民、创新强省”的宏伟事业，具有深远的意义。

——全国人大代表、正泰集团股份有限公司董事长 南存辉在本书中，我们看到了在商场上打拼的温州女人那一个个忙碌的身影，一张张饱经沧桑的脸，有怜爱，有感慨，有佩服，更有敬意。铅华洗尽后，留给人们无限的回味。

——温籍女歌手 白雪当人们的目光注视着温州男人们在生意场上叱咤风云的时候，千万不要忽视了另一个容易被人遗忘的角落——温州女人。

她们同样在用自己的智慧与勤奋打理着自己的事业，装点着自己的天空。

本书作者用独到的视角、细腻的笔触，记录了多位温州女性的创业故事，值得一读。

——《西湖》杂志执行主编、作家 吴玄

<<温州女老板>>

编辑推荐

《温州女老板》由浙江人民出版社出版。

<<温州女老板>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>