

<<向拿破仑·希尔学什么>>

图书基本信息

书名：<<向拿破仑·希尔学什么>>

13位ISBN编号：9787213044199

10位ISBN编号：7213044192

出版时间：2010-12

出版时间：浙江人民出版社

作者：李野新

页数：225

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<向拿破仑·希尔学什么>>

### 前言

你想成为一个怎样的人？

你知道该怎样为自己制定人生的目标吗？

期盼快速晋升的你，知道如何把握良机吗？

渴望成功的你，是否已经掌握了获取成功的具体法则？

…… 走近拿破仑·希尔吧，他将帮助你解答心中所有的问题。

拿破仑·希尔是全球最伟大的成功学大师。

他在美国钢铁大王安德鲁·卡内基先生的资助下，用了25年的时间采访了500多位各行各业的杰出人士，通过分类、整理、研究、验证，创建了一套最有价值且带有规律性的成功哲学。

拿破仑·希尔是个非常幸运的人。

他出生在美国弗吉尼亚的一个贫寒之家。

在继母的激励下，他逐渐树立了一种成为大人物、成就伟大事业的坚定信念，而且这个信念从来没有动摇过。

18岁的拿破仑·希尔一边上大学，一边在报社工作，并有幸被报社派去采访美国钢铁大王安德鲁·卡内基。

身为人际关系学家的安德鲁·卡内基很快发现了拿破仑·希尔的才能，并主动出资，利用自己的人际关系，让希尔有机会采访处于世界巅峰的杰出人士。

此后的25年间，希尔通过不断的研究，完成了具有划时代意义的系列著作。

由于这些著作叙事简洁、正确实用，很快得到了社会各界的强烈反响。

很多人在领会希尔的成功哲学后，从一贫如洗的普通人变成了拥有百万财产的富翁和政界名流。

菲律宾人桂桑尔在希尔成功哲学的指导下，登上了总统宝座，成为菲律宾历史上第一位总统；第一次世界大战时，威尔逊总统运用希尔的励志要诀鼓舞士兵；美国经济大萧条时期，希尔帮罗斯福总统主持“炉边谈话”节目，唤醒了消沉已久的美国人民。

石油大王洛克菲勒、出版大王海福纳、柯达公司总裁伊士曼等人也曾受益于希尔的成功哲学。

希尔的著作曾先后被译成26种文字，在34个国家出版发行，70年来稳居畅销书排行榜前列，成为渴望成功人士的首选读物。

希尔告诉人们：“不管你在哪儿，你是谁。

你从事什么行业，只要你不断地开发自己的想象力。

你就会有足够的发展空间和创造的源泉。

” 本书从培养积极心态、规划目标、树立自信心、永葆进取心、塑造个性、正确思考、合理利用时间和金钱、专注工作、正确面对失败、超值付出、养成良好习惯、把握机会、控制情绪、领导艺术、创新共15个方面系统地向你阐释拿破仑·希尔的成功心法。

我们希望每一位读者都能在拿破仑·希尔的成功哲学指导下，不断开拓创新，步步为营，收获人生的丰硕果实。

## <<向拿破仑·希尔学什么>>

### 内容概要

拿破仑·希尔，全球最伟大的成功学大师。  
创建了一套最有价值且带有规律·陛的成功哲学。  
他的著作也成为众多渴望成功人士的首选读物，世界上有许多人深受他的哲学影响而走上成功之路。  
本书系统阐述了拿破仑·希尔的成功心法，相信在其指导下。  
你也能步步为营，走向成功。

## 作者简介

### 李野新

中国资深品牌爆冷实战专家；古今中外智业传播机构创始人；中国生产力协会专家委员会专家；北京大学管理案例研究中心特聘讲师，十余年健康产品营销实战经验，北京大学医药行业EMBA，是理论与实践双栖实力派营销专家；首届中国企业职业经理人“中国十大最具影响力职业CEO”之一；“中国十大杰出营销经理人”之一；历任远东药业集团总裁，东北虎药业‘香港上市公司’总裁，修正药业集团生物公司总经理助理、策划总监、营销常务副总经理等高层管理职位、系博锐管理在线、华夏营销网、中国营销传播网、中国培训师网、中国策划专业网、中国直销传播网等30多家专业营销网站特约专家和专栏作者。

## &lt;&lt;向拿破仑·希尔学什么&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 积极的心态是成功的一半——向拿破仑·希尔学培养积极的心态 心态决定人生的成败 积极的心态需要培养 遇到难题是好事 积极的心态吸引财富第二章 有了目标才会成功——向拿破仑·希尔学规划目标 目标是成功的起点 目标要确定不移 把目标转化成现实 做什么都要全力以赴第三章 信心能移动一座山——向拿破仑·希尔学树立自信心 自卑是自信的劲敌 驾驭正确的自我意识 自信具有吸引力 信心是“不可能”的解药 用信心铺就成功之路第四章 进取心是成功之源——向拿破仑·希尔学永葆进取心 学成功者向前看 进取心创造机会 底子薄不是借口 承受一次打击第五章 与他人友好相处——向拿破仑·希尔学塑造个性 微笑是一笔无形的财富 幽默可以化险为夷 给予他人同情心 敢于承认错误 做个会听会说的人 成功在于热忱地工作第六章 牢牢掌控自己的思想——向拿破仑·希尔学正确思考 敢想敢做才有作为 想象支配人类 做个有远见卓识的人 消除思想上的病因 轻言放弃总嫌太早 挖掘潜在的能力第七章 一切节约都是时间的节约——向拿破仑·希尔学合理利用时间和金钱 有序安排时间才能出成果 避免浪费时间 美好的时光就是今天 养成储蓄的好习惯 借用他人的资金 拿财富与他人共享第八章 集中思想考虑问题——向拿破仑·希尔学专注工作 专心是开启成功的魔法钥匙 一次只做一件事 把注意力拉回来 遇事要保持头脑冷静第九章 失败是走向成功的必经之路——向拿破仑·希尔学正确面对失败 失败后怎么办 坚定反败为胜的信念 阻挡成功的最大敌人 不放弃就不会失败 勇气是应对失败的第一法宝 认真面对每一次失败第十章 付出比所得报酬更多的服务——向拿破仑·希尔学超值付出 立即行动就是契机 付出终有回报 刻意多努力一些 主动服务获得潜在利益第十一章 开辟新的心灵路径——向拿破仑·希尔学养成良好习惯 习惯有时是成功的障碍 成功从良好的习惯开始 不要被坏习惯控制 防止疲劳和忧虑的习惯 养成良好的工作习惯第十二章 创造力就是新点子——向拿破仑·希尔学创新 突破常规性思维 经营需要创新 每个人的头脑中都潜伏着创造力 创新最大的障碍就是害怕失败第十三章 机会与事业休戚相关——向拿破仑·希尔学把握机会 及时把握时机 别在机会里找问题 抓住万分之一的机会 做个主动出击的人第十四章 自制就是控制思想——向拿破仑·希尔学控制情绪 适时调控愤怒 好情绪的特殊疗效 自制力是推销员必备的品质 用自律控制情绪 自我激励的作用第十五章 领导才能就是影响力——向拿破仑·希尔学领导艺术 知人善任是企业生存的活力 宽宏大量是现代领导者必备的品质 合作是追求财富的最佳途径 决断力是领导者的一种素养主要参考书目

## &lt;&lt;向拿破仑·希尔学什么&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：心态是一个人的制胜法宝，是创造财富还是拒绝财富，那就要看我们如何运用心态。

积极的心态就像磁铁吸引铁屑一样，能把财富吸引到我们身边。

希尔认识一位叫琼斯的先生，他的生活经历给希尔留下了深刻的印象。

琼斯不能用双手劳动，但是他仍然希望自己是一个有用的人，他想供养家庭，而不是成为家庭的累赘。

。

于是他满怀希望，决定把自己的理想变成现实。

他把自己的计划告诉了希尔和所有的人：尽管我不能用双手劳动，但是我可以从事心理劳动。

倘若你们愿意代替我的手和脚，我们就可以在农场的耕地上种些玉米，然后养些猪，用收获的玉米来喂猪。

我们可以把幼猪宰掉，用鲜嫩的肉做些香肠，然后创立一种属于自己的品牌，在全国的零售店里销售，人们可以像买糕点一样来购买我们的香肠。

于是，几年后，“琼斯小猪肉肠”成了每个家庭的日常用语，也成了最能引起人们食欲的食品之一。

面对不幸的人生，琼斯不但没有绝望，反而使自己变成了百万富翁。

其实，在琼斯的一生中，还有比成为百万富翁更重要的成绩，那就是他通过积极的心态，使自己变成了一个愉快又有用的人。

如果我们也想力求改变令自己不满意的环境。

成为一个有用的人，就要用积极的心态去对待、思考每一件事。

纽约零售业大王伍尔沃夫曾告诉希尔自己的创富秘诀，这个秘诀只有一条：让自己的内心充满积极的思想。

青年时代的伍尔沃夫常年在农村工作，一年中差不多有一半的时间是闲着的。

后来，他向别人借了300美元，在纽约开了一家零售店，店里所有的商品都卖5美分，但是一整天的营业额还不到2.5美元，所以不久商店就被迫关闭了。

后来，他又陆续开了4家店铺，其中有3家也先后失败了。

就在伍尔沃夫的生意处于低谷时，他的母亲来纽约看望他，对他说：“儿子，总有一天你会变成富翁的，一定不要绝望。

”伍尔沃夫在母亲的鼓励下，满怀信心地开拓市场，改变经营策略，建造了当时世界上第一幢高楼——伍尔沃夫大厦，纵身一跃成了美国一流的资本家。

事实上，很多白手起家的创富者都有一个共同的特点：以乐观的情绪面对生命中出现的一切艰难险阻，用积极的心态促使自己不断地走向胜利，拥有财富人生。

当然，也有很多人一生穷困潦倒，那是因为他们用悲观、颓废的心态作为人生的向导，所以等待他们的只能是再一次的失败。

也许很多人会说，人处在逆境中，避免不了会产生绝望，甚至被击垮。

但希尔始终相信，积极的心态更容易让我们看清形势，吸取教训，扫清前进道路上的障碍。

把磨难变成机遇。

福勒住在美国路易斯安那州，他是一个黑人佃户的儿子。

因为家里非常贫困，所以小福勒5岁就开始下地干活，9岁就开始赚钱。

这并不是什么稀罕事，很多穷人家都是这样。

人们大多认为这样的生活就是命运的安排，所以很少有人去努力改变现状。

但是，福勒的母亲绝不这样想，她总觉得在繁华的都市中存在贫困的家庭是一件令人费解的事，所以就对福勒说：“福勒，这并不是上帝的旨意，绝不是。

《圣经》里的每一个字都在鼓励我们致富，为什么你就不能出人头地呢？

”母亲的话深深地烙印在福勒的心上，当他决定经商时，他就不停地告诉自己：“我要出人头地，我要创造财富。

”最后，福勒选择了肥皂业。

为了深入了解肥皂业，福勒做了12年的流动销售员。

## <<向拿破仑·希尔学什么>>

当他得知供应自己肥皂的公司准备拍卖时，他就用自己仅有的2.5万美元与公司达成了协议。那家公司的售价是15万美元，福勒预先支付了2.5万美元的保证金，剩余的12.5万美元要在10天之内付清。

如果超过预定期限，福勒不但失去了经营的机会，也会失去他所有的积蓄。

福勒能在10天内凑齐12.5万美元吗？

机会就摆在眼前，但是风险也很大。

然而，由于福勒积极努力的争取，他终于成功了。

福勒这样告诉希尔：“尽管当时的情况实在太冒险，但是我心里有数。

我从自己的客户、朋友、投资公司以及信贷公司那里获得了援助。

就在第9天的晚上，我已经筹到了11.5万美元，但是还差1万美元，我实在找不到可以借钱的人了。

当时已是深夜，我一遍遍地祈祷，希望奇迹能够出现。

但是我知道，奇迹不会主动送上门来，于是我沿着芝加哥61号大街不停地搜索着能帮助自己的人，可街上一片漆黑。

我走过了好几条街，看到一家承包商事务所的灯还亮着，我就大胆地走了进去。

办公桌旁边坐着一个疲惫不堪的人，而且我好像认识他。

我松了一口气，告诉自己要勇敢一些。

”

## <<向拿破仑·希尔学什么>>

### 媒体关注与评论

我一生的最大成就之一，是帮助希尔完成了他的成功学，这比我的财富更重要。他的成功学，是一门经济的哲学，是异于苏格拉底、柏拉图与传统西方思想史的哲学体系——它不仅是一个帮助人脱离贫困、实现经济富裕的方法，更是一门帮助人建立完善人格、享受丰盛人生的大学问。

——美国钢铁大王安德鲁·卡内基感谢您花了这么长的时间完成“成功学”，这是一门很健全的哲学，追随您学习的人，将会获得很大的收益。

——大发明家爱迪生我想从我的经验谈起。

多年前，由于我自己的愚昧无知和许多错误，我失去了我的一切宝贵的东西——我的家庭、我的房子和我的工作，几乎赤贫如洗。

我开始到处流浪，寻找自己，寻找能使我赖以度日的种种答案……我终于在希尔的著作中找到了我需要的答案。

——《世界上最伟大的推销员》作者奥格·曼狄诺拿破仑·希尔凝聚几个时代的智慧，并将其提炼为强大有力的成功的十个步骤。

每每读来，这十个步骤都会给人以新的感悟。

——英国宪章运动左翼领袖之一、诗人欧内斯特·查尔斯·琼斯



## <<向拿破仑·希尔学什么>>

### 编辑推荐

《向拿破仑·希尔学什么》：全球最伟大的成功学大师拿破仑·希尔的成功心法，渴望成功人士的首选读物。

最适合创业者学习和借鉴，最适合普通人研究和模仿。

<<向拿破仑·希尔学什么>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>