第一图书网, tushu007.com

<<大生意小故事>>

图书基本信息

书名：<<大生意小故事>>

13位ISBN编号：9787214046901

10位ISBN编号：7214046903

出版时间：2007-8

出版时间：江苏人民出版社

作者：任九皋

页数：158

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

在这本简短的回忆性著作中，著名企业家任九皋介绍了他在成功道路上总结出的经验教训以及形成的观点。
他的这些观点是他在漫长的经商生涯中，历经无数成功与失败后得出的经验和细心观察的结果。
但正如任九皋所指出的，失败能让人学到更多的东西，面对挑战，人们会有不同的处理方式。
　书中，任九皋以事实和虚构的故事为例，说明如何才能获得成功。
这些事实和故事不仅反映了他所尊崇的价值标准，同时在他看来，也是立足不败之地的根本。
可以说，本书是一部以价值标准为中心的报告，是任九皋的个人记述，在以后的章节中，他将不断地给予我们警示。
　本书源于一次演讲，当时任九皋应邀为邦德（Bond）大学的学生介绍他的第一本书《一千两金》。
学生们对他的演讲表现出了浓厚的兴趣，演讲结束后，很多人迟迟不愿离开，继续探询演讲中众多只是简单触及的话题。
学生们希望进一步了解的内容包括：如何在不同的文化与政治环境中取得成功，如何增加商业价值与财富，以及如何解决家族企业中的继承人问题。
本书记录了任九皋就这些问题所给出的答案。
　任九皋给予学习的重视，是贯穿本书的一个重要主题。
书中所有内容，无论是虚构的，还是确实发生过的，都强调学习对所有从商之人的重要性，或者向他人请教、或者通过自身观察、或者在错误中找寻答案，无论什么方式都可以。

作者简介

任九皋（Denis Jen）。
祖籍江苏宜兴。
1924年出生于北京，1948年毕业于上海震旦大学法律系。
1948年至1949年，曾短期任职于上海阿乐满（Allnl8E1 Kops&Lee）律师事务所。
新中国成立后不久，加入上海美国石利洛（Shriro）洋行。
由此走上从商之道。

在2007年3月出版的中文版自传《一千两金》中，任九皋回忆了他艰苦创业、直至最终成为亚洲最大的进出口代理商之一的历程。
到1993年将公司转让并退休的时候，他已经建立了一个拥有14家分公司的庞大网络，年营业额达数亿美元。

退休一年后。
任九皋来到澳大利亚。
不久，他重返商界，收购了布里斯班一家购物中心。
经过10年努力。
他在澳大利亚和新西兰收购、经营和开发的购物中心已经发展至8家，公司总资产达数亿澳元。

78岁时。
任九皋再次出击。
收购了澳大利亚一家历史悠久的大型食品加工公司。
并制定了雄心勃勃的计划。
使其更具活力，成为同行业中最现代、最高效的企业之一。

2005年，《每周商业评论》全澳洲200富豪榜上，任九皋成为澳洲华裔首富。

在《福布斯亚洲》（Forbes Asia）杂志2006年8月首次公布的新加坡40大富豪排行榜上，任九皋名列第8。

<<大生意小故事>>

书籍目录

序序二前言第一章　成功之路第二章　幸存者第三章　一个穷孩子的成功故事第四章　百万富翁的感人一幕第五章　成功、性与诱惑第六章　我的一段经历第七章　无名老师第八章　金钱至上第九章　我的全球化之路　第十章　一位超级大亨的陨落第十一章　零售王子第十二章　继承人第十三章　退休之后第十四章　生活是一种冒险备注　通草、木髓纸与米纸附录　19世纪广州外销通草纸水彩画概述——西方人眼里的中国情调后记

章节摘录

但是，在我最后确定与这家百货公司的合同之前，该公司的总裁告诉我.合同将不包括他们在台湾采购的海滩装。
负责采购海滩装的采购员在这里已经有了固定客户。
后来我了解到，海滩装是这家百货公司最大的一个部门，每年都能售出成吨的泳装、凉鞋、遮阳帽以及游泳袋。
由于销售业绩出众，因此这位负责采购海滩装的采购员与其他采购员相比，在公司的权力要大得多。
于是，我开始努力说服这位名叫托马斯-利普顿的采购员，希望他能接受我们的服务。
“汤姆，”我说，“我们的台湾公司有一个非常优秀的海滩装部门，我的经理每年要带着很多美国采购员和进口商到美国、欧洲两次，无论是款式还是尺寸，她都非常了解。
”我深知这一点是海滩装生意的关键，因此特别强调指出。
“你不妨到市场上打听一下，很多美围采购员都会告诉你，她是最出色、最能干的，也是最愉快的合作伙伴。
”　　我不想说她还很迷人，很漂亮，闪为这和我的生意没有关系。
但听了我这番话后，汤姆并没有改变主意。
“不行，我在台湾有一位非常好的朋友和采购代理，叫雅格布·奈克斯泰尔，也很优秀。
他最初为一位美国零售商工作，后来决定在台湾建立自己的采购公司。
他知道我需要什么，而我是一个要求很严格的采购员。
我已经告诉我们的总裁，其他任何采购代理商都无法让我满意，而海滩装对我们公司至关重要，所以我不想尝试其他任何‘新’代理商！
”

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com