第一图书网, tushu007.com

<<王牌销售必备八项>>

图书基本信息

书名：<<王牌销售必备八项>>

13位ISBN编号：9787218066820

10位ISBN编号：7218066828

出版时间：2010-4

出版时间：广东人民出版社

作者：李慧

页数：160

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

该书从成功的销售人员那里提炼了8种素质，并结合调研的案例，研发了该门课程。
对新入职的销售人员来讲，可以作为心灵洗礼的一个很好的课程。
端正一个健康的销售心态，是这门课程的学习目标。

要想成为王牌的销售人员必须具备以下八项素质：
1、专业的形象
2、爱心对客户，亲和力强
3、激情
4、坚持不放弃
5、乐观阳光的心态
6、与客户沟通的能力
7、专业知识
8、帮助客户解决问题的能力

作者简介

李慧，道朗教育信息咨询有限公司创始人，从事培训工作10年，长期为50余家国内顶级500强企业、国内著名企业担任培训工作，受训人数达上万人次。
多年来的实战工作经验，加上对员工培训过程的理解和对课程体系的研究，她开创的道朗教育立志打造中国自己的第一培训品牌，做最顶级的培训课程，最有效最实用的培训课程以及做最尊重学员感受的培训课程。
2009年新推出了10门高端电子课程。
半年内线上学员突破百万大关，成为行业内杀出的一匹黑马。
而她所创新开发出来的e-learing电子课程系列也迅速成为500强企业争相订购的产品。

为了让更多的学员受益，道朗教育联手广东人民出版社共同将这套热销中的电子课程出版成书，希望能成就更多的销售一线从业人员，也希望将该套书打造成为培养精英人士的摇篮。

<<王牌销售必备八项>>

书籍目录

第一章 专业的形象第二章 爱心对客户，亲和力强第三章 激情第四章 坚持不放弃第五章 乐观阳光的心态第六章 与客户沟通的能力第七章 专业知识第八章 帮助客户解决问题的能力

编辑推荐

· 我是特效销售书，我是由广东人民出版社与道朗教育携手出版的，是专门为线销售人员精心打造的销售特训课程，内容真实、方法高效，是目前国内唯套贯穿各个销售环节的分节本丛书。
· 我是销售漫画书，我的内容是以真实的案例为蓝本，用卡通情景剧自的方式，贯穿整个实战经验的核心，轻松易记，一看就会，是国内第套以漫画形式来讲述最实用的销售理念和技巧的轻松读本。
· 我是销售工具书，我是道朗教育集十万案例，斥巨资打造，以实战为主的销售培训电子课程。半年内在线学员突破百万大关，是国内目前最高端的电子课程。
而我就是以这些教程为蓝本出版的配套图书。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com