

<<毕业后要懂得的人情世故>>

图书基本信息

书名：<<毕业后要懂得的人情世故>>

13位ISBN编号：9787222084551

10位ISBN编号：722208455X

出版时间：2011-11

出版时间：杜春盛 云南人民出版社 (2011-11出版)

作者：杜春盛

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<毕业后要懂得的人情世故>>

### 前言

世事洞明皆学问，人情练达即文章。

一个人不管有多聪明，多能干，背景条件有多好，如果不懂得如何做人、做事，那么他最终的结局大都是失败的。

人生旅程是短暂的，也是漫长的。

很多人一辈子都碌碌无为，是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人做事。

在这个世界上，有许多有能力、有才华的“富人”，却也不缺少有才华的“穷人”。

他们才高八斗、学富五车，但为何落了个穷困潦倒、一事无成的下场呢？

而又有许多才华一般的人却能功成名就、春风得意呢？

究其原因，就是人情世故！

从某种程度上说，是否懂得人情世故，将会决定一个人的一生是飞黄腾达，还是穷困潦倒！

中国文化所讲的“人情”是指人与人之间融洽相处的感情，包括了社会学、政治学、心理学、行为科学等等学问；“世故”就是透彻了解事物，懂得过去、现在、未来，明白世界上的这些事情。

懂得人，懂得事，就叫做人情世故。

凡是成功的人，无一例外都明白这一点。

人情世故左右人脉，人际关系决定未来。

二十几岁是决定我们人生的关键，年轻人要注意吸收前人在人情世故方面的人生经验，及时调整自己，放弃那些不切实际的想法。

我们生活在一个现实的社会。

一些人和事，你无法改变的时候，就需要改变自己，努力让自己适应这个社会。

如果不想处处碰壁，你就必须懂得一些人情世故，掌握一些交际礼仪和沟通技巧，适时宜地“来事”，灵活地处世。

让自己在人情世故方面如鱼得水，游刃有余。

生活总是以各种方式教我们成长，有些路走过了才知道崎岖，有些人错过了才知道珍惜。

有些事，年轻的时候不懂得。

当懂得的时候已悔之晚矣；有些事，有机会去做的时候没有去做，而当想去做的时候已没有机会。

毕业后的年轻人，走入社会，你要尽早懂得为人处世的道理，不要等尝尽了人间冷暖，才想起去学习人情世故。

如果你不想被社会的“狂风暴雨”所吞没，那么就要去积极地适应和学习社会生活中的“游戏”规则，积极地揣摩并最终参透那些人情世故。

聪明人会利用社会上现实存在的人之常情，在最不利的形势下，达到最圆满的效果。

毕业后的年轻人刚步入社会，走上工作岗位，成为一个真正的社会人的时候，需要选择正确的人生方向，要懂得人情世故，掌握必备的人生经验和智慧，这样才不会迷失前进的方向，在现实中处处碰壁，才不会被成功拒之门外。

年轻的时候是人生重要的积累期。

通过观察，我们不难发现，凡是毕业后在短期内取得成就的人，都是在做人做事时对自己的能力锤炼、养成好心态、铸造好性格、培养好习惯等方面付出了极大努力的实干者。

年轻人闯荡社会，为人处世的谋略不可小视。

早点精通人情世故，人际交往就能如鱼得水，处处春风得意；若是不懂得人情世故，就算你才华横溢，也会感觉无用武之地。

毕业后的年轻人要懂得人情世故，才能及时调整做人做事的方式方法，走出一个属于自己的美满人生。

本书分别从做人、办事、社交、说话、处世等多个方面入手，以有趣的故事和生动的道理阐明年轻人需要懂得和掌握的人情世故。

这上百条行之有效的为人处世的经验，内容涉及方方面面，教你如何体人情、懂世故、看人心、懂规矩，让毕业后的年轻朋友在社会上少走弯路，并且能在关键时刻明哲保身。

<<毕业后要懂得的人情世故>>

希望本书能帮助毕业后的年轻人告别迷茫与困惑，顺利融入社会，快速走上成功的道路。

## <<毕业后要懂得的人情世故>>

### 内容概要

人情世故左右人脉，人际关系决定未来。

二十几岁是决定我们人生的关键，年轻人要注意吸收前人在人情世故方面的人生经验，及时调整自己，放弃那些不切实际的想法。

以便让自己在人情世故方面如鱼得水，游刃有余。

《毕业后要懂得的人情世故》分别从做人、办事、社交、说话、处世等多个方面入手，以有趣的故事和生动的道理阐明年轻人需要懂得和掌握的人情世故。

这上百条行之有效的为人处世的经验，内容涉及方方面面，教你如何体人情、懂世故、看人心、懂规矩，让毕业后的年轻朋友在社会上少走弯路，并且能在关键时刻明哲保身。

《毕业后要懂得的人情世故》的作者是杜春盛。

## &lt;&lt;毕业后要懂得的人情世故&gt;&gt;

## 书籍目录

第一篇 做人的智慧 低调做人 低调是做人的策略 做第一高处不胜寒 放下身架走入社会 远离抱怨 你在抱怨什么 抱怨起不到任何作用 生活本来就不是公平的 抱怨生活不如改变生活 懂得感恩 培养感恩的心 对别人表达感激之情 感谢生活的馈赠 宽恕伤害自己的人 苏格拉底与失恋者的对话 爱是永远的宽容 冤冤相报何时了 最好的报复是更广大的爱 趁父母健在 多尽点孝心 “苹果树”的故事 父母有所能, 有所不能 树欲静而风不止, 一子欲养而亲不待 每天花点时间自我反省 做人像做生意 自我反省, 自我提高 得意失意不写在脸上 喜怒不形于色 宠不惊, 辱不惊 勿以善小而不为 赠人玫瑰, 手有余香 勿以善小而不为 给人方便, 自己方便 对自己有清醒的认识 面对真实的自我 找到真实的自我 不要迷失自己 别在工作上被人看不起 你是哪种职业人 你在为自己工作 公司的事就是自己的事 遵守办公室里的潜规则 小心你的善良被人利用 小心你的善良被人利用 做好人, 但不可做烂好人 走自己的路, 听别人怎么说 你无法看清所有的真相 听听别人的忠告 量小非君子, 无度不丈夫 气度决定高度 有器量的人豁达大度 培养度量的5个方法 现实些, 世事没有绝对公平 对必然之事, 要轻快地去承受 即使怀才不遇, 也不要发牢骚

第二篇 说话的艺术 在背后说别人的好话 喜欢听好话是人的天性 多在第三者面前赞美他人 永远别说“你错了” 肥皂水哲学 忠言顺耳 不知道的事坦率地说不知道 知道多少就说多少 忌好为人师 拒绝别人时注意方式 拒绝是生活必需品 别不好意思说“不” 拒绝的七大妙招 开玩笑有分寸 掌握开玩笑的“度” 不拿别人的短处取乐 用舌头代替拳头 生气的时候不要随便开口 用舌头代替拳头 赞美对方的得意之事 赞美他人, 照亮自己 赞美的四大方式 多谈对方的得意之事 不要胡乱恭维对方 夸人减龄, 遇货添钱 不仅会说, 还要会听 每个人都有倾诉的欲望 乱插嘴的人令人讨厌 耐心听别人谈他自己 做一个耐心的倾听者 倾听中的插话技巧 多说“我们” 少说“我” 说话避开“我”字 少说“我” 多说“你” 把“我的”变为“我们的” 感谢的话立刻说出来 学会感谢 感谢的作用和要求 表达感谢的方法 把话说到心窝里 把话说到别人的心窝里 照顾对方的自尊 看清对象 因人而异 边看边说, 边说边看 与名人交谈, 不卑不亢 与有钱人交谈, 正直坦率 优雅的谈吐讨人喜欢 “三思”而后言 因为少说了一句话 得体地使用敬语和谦词 不谈论隐私话题 心里要能藏住事儿 保护自己的隐私 为朋友保守秘密 与上司说话不卑不亢 不同上级, 区别对待 态度上不卑不亢 因地制宜, 巧妙说话

第三篇 办事的技巧 打造一副好形象 衣服也会说话 优雅得像个绅士 守时 成功者都有准时的习惯 做一个守时的人 承诺了就要做到, 否则就不承诺 别答应你做不到的事 说到就要做到 建立信誉档案 微笑露出上八颗牙 微笑的人受人欢迎 微笑的人讨人喜欢 练就空姐一样的笑容 不寻找任何借口 没有任何借口 方法总比问题多 比尔·盖茨的行为准则 头脑放活络些 学会变通 思路决定出路 方法总比困难多 树立文雅有礼的美名 彬彬有礼增添人气 再熟悉也不能缺少礼节 与人握手时, 可多握一会儿 握手隐藏的秘密 握手的经济效益 握手要注意的细节 不了解情况不随便表态 没有调查就没有发言权 多想办法, 少谈主张 让别人多赚几分 主动吃亏与被动吃亏 吃亏是福的真谛 博得他人的好感和善意 少责备, 多鼓励 别总说“我很忙” 做一个“感化天使” 对别人表示关心 以低姿态赢得上司的关注 在潜移默化中施加影响 把功劳让给上司 领导面前这些话不能说

第四篇 交际的策略 认识谁决定你是谁 人人都是你的人脉金矿 结交社会名流 向成功者学习 少在人前炫耀自己 记住有人不喜欢你 自以为是会遭到失败 成功前不要自吹自擂 绝不摆谱 放下你的身段 学会忍辱负重 用同理心 推己及人 己所不欲勿施于人 人际交往的基础 文明的标准 发展圆通的人际关系 圆通而不圆滑 协调而不讨好 可方可圆, 不偏不倚 不要轻易指责别人 指责使大家都不愉快 纠正他人错误的方法 为自己办一张人脉存折 人情需要不断地积蓄 充实自己的人情账户 买一支人情原始股 广建高素质的人际关系网 人际关系网的核心 与网中的人多联系 经常传递口信 结交社交专家 每个人都是你的交际良师 从朋友身上学习 建立良师俱乐部 学习富人的成功方法 把握最佳的交往距离 交往的空间距离 交往的心理距离 人与人之间的4种距离 记住每个人的名字 记住对方的姓名 钢铁大王的领导才能 记住人名的3个方法 小人得防, 更要慎交 对小人敬而远之 小人都心胸狭窄 给朋友分分类 朋友的6种类型 趁早和这些朋友断绝关系 不要和这些人做朋友 一与人交往, 变化相适 主动适应你面前的人 强求环境不如改变自己 江山不改, 本性能移 一切事情都要有所保留 交浅言深最易祸从口出 保留好手上的底牌 不借钱给朋友, 不借朋友的钱 不借钱给自己的朋友 借朋友钱不如给朋友钱 亲兄弟, 明算账 不要树敌, 化敌为友 放下互相仇视的眼光 生意不成人情在 多个朋友, 少个敌人

第五篇 处世的绝学 大家的

## <<毕业后要懂得的人情世故>>

功劳不要独占 和大家一起分享荣耀 把功劳和荣誉送给别人 将嫉妒转化为动力 是谁在嫉妒 嫉妒害人害己 你为什么有嫉妒心 嫉妒也可以转化 竞争中欣赏对手 人生不是战场 为对手鼓掌叫好 给对手以适当的赞美 尊重每一个人 人们需要的是尊重 收起你的优越感 尊重别人就是尊重自己 尊重你不喜欢的人 主动适应别人 积极主动地适应对方 不把自己的意志强加于人 犯错后马上道歉 错误使人变得成熟 勇于认错能提升形象 与人和睦相处的秘诀 对人对事不要太认真 琐碎之事不必太认真 谁是谁非不重要 放过别人的缺点 太阳同样有黑子 处世没有一定的标准 别为小事生气 生气有损健康 闲气生不得 别再惩罚自己



## &lt;&lt;毕业后要懂得的人情世故&gt;&gt;

## 章节摘录

有一位大学生，在校时成绩很好，大家对他的期望也很高，认为他必将有一番了不起的成就。他是有成就，但不是在政府机关或在大公司里有成就，而是卖蚵仔面线卖出了成就。

原来他毕业后不久，得知家乡附近的夜市有一个摊子要转让，那时他还没找到工作，就向家人“借钱”，把它买了下来。

因为他对烹饪很有兴趣，便自己当老板，卖起过桥米线来。

他的大学生身份曾招来很多不以为然的眼光，却也为他招来不少生意。

他自己倒从未对自己学非所用及高学低用产生过任何怀疑。

现在呢，他还在卖过桥米线，但身份已经不再是当初那个身无分文的大学生。

过桥米线已经成为他的事业，他已经跨入功成名就者的行列。

“要放下身架。

”这是那位大学生的口头禅和座右铭。

“放下身架，路会越走越宽。

”那位同学如果不去卖过桥米线或许也会很有成就，但无论如何，他能放下大学生的身架，还是很令人佩服的。

这里并不是说放下身架就非得去做类似的事情不可，但在必要的时候，实在也应该有这样的勇气。

人的“身架”是一种“自我认同”，并不是什么不好的事。

但这种“自我认同”也是一种“自我限制”，也就是说：“因为我是这种人，所以我不能去做那种事。”

而自我认同越强的人，自我限制也越厉害，博士不愿意当基层业务员，高级主管不愿意主动去找下级职员，知识分子不愿意去做“不用知识”的工作……他们认为，如果那样做，就有损他们的身份。

其实这种“身架”只会让人的路越走越窄，并不是说有“身架”的人就不能有得意的人生，但是，在非常时刻，如果还放不下身架，那么，就会让自己无路可走。

你如果想在社会上走出一条属于自己的路来，那么就要放下身架，也就是：放下你的学历、放下你的家庭背景、放下你的身份，让自己回归到“普通人”中。

同时，也不要在乎别人的眼光和批评，做你认为值得做的事，走你认为值得走的路。

有一位留学美国的计算机专业博士，毕业后在美国找工作，结果接连碰壁。

好公司不要，坏的公司自己又放不下面子，结果许多家公司都将这位博士拒之门外。

这样高的学历，这样吃香的专业，为什么找不到一份工作呢？

万般无奈之下，这位博士决定不在乎面子，换一种方法试试。

他收起了所有的学位证明，以一种最低身份再去求职。

不久他就被一家电脑公司录用，做一名最基层的程序录入员。

这是一份稍有学历的人都不愿去干的工作，而这位博士却干得兢兢业业，一丝不苟。

没过多久，上司就发现了他的才能：他居然能看出程序中的错误，这绝非一般录入人员所能比的。

这时他亮出了自己的学士证书，于是老板给他调换了一个与本科毕业生对口的工作。

过了一段时间，老板发现他在新的岗位上游刃有余，还能提出不少有价值的建议，这比一般大学生高明，这时他才亮出自己的硕士身份，老板又提升了他。

有了前两次的经验，老板也比较注意观察他，发现他还是比硕士有水平，对专业知识的广度与深度都非常人可比，就再次找他谈话。

这时他拿出博士学位证明，并叙述了自己这样做的原因。

此时老板才恍然大悟，毫不犹豫地重用了他，因为对他的学识、能力及敬业精神早已全面了解了。

这个博士是聪明的，碰了几次钉子后，他放下身份与架子，不在乎博士的面子，甚至让别人看低自己，然后在实际工作中一次次地展现自己的才华，让别人一次次地对自己刮目相看，他的形象就逐渐高大起来。

许多年轻人初入社会时，往往把自己的一堆头衔、底牌全部亮出来，夸耀自己，结果是或者让别人反感难以与你合作，或者招来很高的期望值而让人失望，稍有失误便不好翻身。

## <<毕业后要懂得的人情世故>>

倒不如放下身架，低姿态走入社会，反而会收获意想不到的成功。

为何会如此呢？

那是因为“放下身架”比放不下身架的人在竞争上多了以下两方面的优势。

(1)能放下身架的人，他的思考富有弹性，不会有刻板的观念，而能吸收各种资讯，形成一个庞大而多样的资讯库，这将是他的本钱。

(2)能放下身架的人比别人早一步抓到好机会，也能比别人抓到更多的机会，因为他没有身架的考虑。

可以这样说，即便你的水平再高，即便你的能力再强，即便你的头衔再多，即便你的人际关系再广，只有放下你的“身架”才可能真正提高你的身架。

如果问一下今天的学生(从高中生直到博士)，工作好不好找，相当一部分人会说不太好找；如果去问今天的企业经理们，人才是不是很难得，同样也会有相当的一部分人说找个合适人才真的很难。

其中的原因，绝不是“信息不对称”所能解释的。

一些刚走出校门的大学生，心高气傲，心浮气躁，做起事来大事做不了，小事不愿做。

许多人常常抱怨自己的工作过于琐碎无聊：“我的工作真是无聊透顶。

”“每天面对重复的工作，我简直要疯了！

”“工作做完就行了，哪还管得了那么多？

！

”……也许我们每天所做的可能就是接听电话、处理文件、参加会议之类的小事。

我们是否对此心生抱怨，是否因此敷衍应付？

有一位女孩大学毕业后，去应聘秘书的工作，被录取了，由于公司里暂时没有秘书的缺，经理就暂时安排她做泡茶的工作，领秘书的薪水。

刚开始，她很乐意，认为泡茶的工作简单，又可以领秘书的薪水，于是很安心地为公司同事泡了一段时间的茶。

三个月过去了，女孩依然做着泡茶的工作，她开始沉不住气了：“我好歹也是个大学生，却天天来做泡茶这样乏味的小事。

”心里怀有怨气的她这样一想，泡茶就不像从前那样愉快了，泡出来的茶也一天不如一天。

又过了一段时间，有一天，她将泡好的茶端给经理喝，经理喝了一口茶就吐了出来，大吼道：“这茶怎么泡的，难喝得要命。

亏你还是大学生呢！

连茶都泡不好。

”女孩听了，肺都要气炸了，几乎要哭着喊出来：“谁要在这个鬼地方继续泡茶呢！

’她当即决定，下午就不干了，炒老板的鱿鱼。

正在这个时候，公司有位重要客户来访，经理叫她泡茶招待客人。

女孩只好收敛起不满与委屈，心里想：“这可能是我在公司泡的最后一壶茶了，不如好好地泡，不要让客人觉得大学生连茶也泡不好。

”她专心地将茶泡好，用灿烂的微笑将杯子递给客户，客户喝下一口就说：“呀，好久没喝过这么好的茶了。

能把茶泡得这么好的人，做任何工作都是可以胜任的。

”经理也喝了一口，称赞道：“这壶茶真的特别好喝！

”不久，公司做成一笔大买卖，女孩调任秘书的工作。

我们身边有太多的人，总是不屑于小事，总是太自信于“天生我才必有用，千金散尽还复来”，总是盲目地认为“天将降大任于斯人也”。

但是，能把自己所在岗位的每一件事做成功就很不简单了。

不要以为美国总统比村民组长好当，有其职就有其责，有其责就有其忧。

如果力有所不及，才有所不逮，必然导致混乱，所以，重要的是做好眼前的每一件·事，哪怕这件事是让我们泡茶。

北京中关村一家公司的人事部经理曾感叹道：“每次招聘员工，总碰到这样的情形——大学生与大



## <<毕业后要懂得的人情世故>>

专生、中专生相比，我们也认为大学生的素质一般比后者高。

可是，有的大学生自诩为天之骄子，到了公司就想唱主角，强调待遇。

别说挑大梁，真正找件具体工作让他独立完成，却拖泥带水，漏洞百出。

本事不大，心却不小，还瞧不起别人。

大事做不来，安排他做小事，他又觉得委屈，埋怨你埋没了他这个人才，不肯放下架子干。

我们招人是来工作、做事的，不成事，光要那大学生的牌子干吗？

所以有时候，大学生、大专生、中专生相比之下，大专生、中专生反而更实际，更有用。

” P3-5

## <<毕业后要懂得的人情世故>>

### 编辑推荐

世事洞明皆学问，人情练达即文章。

一个人不管有多聪明，多能干，背景条件有多好，如果不懂得如何做人、做事，那么他最终的结局大都是失败的。

人生旅程是短暂的，也是漫长的。

很多人一辈子都碌碌无为，是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人做事。

杜春盛的《毕业后要懂得的人情世故》分别从做人、办事、社交、说话、处世等多个方面入手，以有趣的故事和生动的道理阐明年轻人需要懂得和掌握的人情世故。

这上百条行之有效的为人处世的经验，内容涉及方方面面，教你如何体人情、懂世故、看人心、懂规矩，让毕业后的年轻朋友在社会上少走弯路，并且能在关键时刻明哲保身。

<<毕业后要懂得的人情世故>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>