

<<新手上路开小店>>

图书基本信息

书名：<<新手上路开小店>>

13位ISBN编号：9787224089653

10位ISBN编号：7224089656

出版时间：2009-6

出版时间：陕西人民出版社

作者：魏奇

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<新手上路开小店>>

### 内容概要

常言道：“生意做遍，不如开店”。

当今叱咤风云的许多大商家几乎都是从小店起步。

当自己的老板，开个小店，可能是普遍的创业模式。

开小店是许多人的梦想：无论你是时尚个性的青年，还是初涉社会的大学生、是曾经的国家单位的在职人员或下岗员工，甚至正在开店的老板。

小店以成本小，见效快，风险低，成为最佳的投资创业选择。

有一句名言：“如果你爱一个人，就给他一笔钱，让他去开店吧，如果你想害一个人，也送给他一笔钱，让他去开店吧”，开店不仅辛苦，更是一门学问。

本书以生动的语言，独特的视角，实用的技巧，向你介绍实体店与网络店的准备、管理与经营；更借助深厚的商业文化和智慧，给你启迪和一个个“闪光点”，帮助你省去许多无谓的损失。

成为你的“开店顾问”是本书的目标。

拥有本书，定能圆你创业梦，伴你成功开店路！

## <<新手上路开小店>>

### 书籍目录

网上开店 千店万店网上开——认识互联网 网上开店的经营方式 网店的优势与劣势 网上开店流程 最适合网上卖的商品 如何寻找到适合自己的货源 如何积累比金子贵的好评 融入个人爱好赚钱又快乐 网店新开张, 没生意怎么办 点石成金: 教你网店经营 网店要注册实体开店 揭开小店面纱——认识小店 认识自我——开店素质扫描 项目选择——开什么样的店 合法经营, 撑起法律保护伞 税收筹划, 合理避税 精心设计员工薪酬 寻找“金店面”——选址秘诀 盘店还是开店 开办新店怎样注册 加盟——馅饼还是陷阱 简单实用、重视细节——小店管理之道 开店方案精编 饰品店经营方案 开花店方案 茶叶零售店方案 小餐馆经营之道 服装店方案大全 婴儿用品店经营方案 户外用品店经营方案 行业最新动态 开店故事点评 卖个性鞋巧赚百万欧元 女大学生创业——从聊吧店主到企业老总 开三家网店, 月营业额五万元 网上开餐厅, 时尚妙创业 苍蝇女王靳任任——从保姆到富翁 废物能变宝——开草编店发大财 晚年快乐新感觉 “本命年”创出的财富奇迹 给老外卖中国藏品商业智慧金言 谚语中的商业智慧 影响世界经济的45条名言 影响商业社会的10句名言 成功商人的15句金言 哈佛成功金句 温州商人赚钱秘诀50条资料库 电子商务相关名词 基础会计学名词 市场营销学名词 公共关系学名词 国内主要网上购物平台 全国最大的50个专业批发市场 网络连接 商界人士必读之书 参考书目后记

## <<新手上路开小店>>

### 章节摘录

**网上开店 网店的优势与劣势** 网上的店铺真是五花八门，各种分类的网站有数十种，如经营陶瓷、电脑耗材、印刷包装、轮胎、眼镜、家教、袜子、摩托车、农副产品、文教用品、礼品蛋糕、日用百货、宠物用品、乳制品、五金建材、珠宝、家具、化妆品、鲜花礼品、数码产品、玩具、家用电器、纪念品、服装、内衣、婚庆、集邮、花卉、领带、皮革、手机、汽车配件等等，经营的方式多种多样，有利用淘宝网、易趣网等网站申请空间进行网络经营的，也有独立的域名和空间，个人或公司直接利用网络来经营的。

在网上简单地搜索了一下，就不难发现网上交易额不断创出新高，从网上购物的人越来越多，走上网络销售商品的商家也越来越多。

**网店的优势 开店成本及运营费用低。**

许多网上店铺的空间是免费的，主要是进货的费用，无需店面租金、水电费、雇工费，绝对的轻松。整个网店运营费用也低，在淘宝上只要您通过认证，铺10件商品就可以免费有自己的网店了。

**店铺风格多变，销售方式多样。**

网店的风格随个人喜好可以做各种各样的变化，淘宝上提供的各种店铺装修服务就是非常好的证明。销售方式也非常的多样灵活，从代销到批发到零售，各种方式只要你想用都可以。

**网店的覆盖面宽，服务面广，顾客遍及全国乃至全世界。**

无论实体店如何的大，所面对的客户也只是一个区域内，而网店无地域、无国界，逛的人可以在世界各地，只要你有一台电脑，能上网，你的网店就有被发现的可能性，市场巨大。

**网店时效性好，方便快捷。**

网店的铺货非常方便，凸现了网店的时效性，很多实体店还没有出的东西，网店可以先找到，绝对快捷方便。

**交易方式稳妥。**

一些商品完全可以做到先使用后付款，退货也非常的方便。

网络的不断普及、技术的不断革新，越来越多的交易平台，对于买卖双方而言都非常的方便、安全，退货问题的优势更能得到体现，只要是合理的退货要求，一般卖家都会同意，方便省心。

**特殊或敏感商品私密性强。**

网络商品极其丰富（我们说的不包括违禁商品），尤其是买一些敏感商品，例如男生为女生买内衣，或者是买一些保健商品、成人用品等。

可以避免在商店里面接受那种尴尬的眼神、别人的误解等。

**商家信誉，一眼便知。**

淘宝店铺的卖家信用使得买家有非常好的知情权，信誉高，商品的质量以及服务一般都能有一定的保证，非常地直观。

**网上开店管理简单、时间自由。**

不存在对雇工的管理和与邻商的沟通，只一人完全可以搞定；省去了仓库、商品积压的烦恼；除了吃饭和睡觉，所有时间和精力全都得放在自己的买卖上，只要能经常上网，及时给予顾客答复就可以了，相对自由了很多。

.....

<<新手上路开小店>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>