

<<谁撬动了银川经济>>

图书基本信息

书名：<<谁撬动了银川经济>>

13位ISBN编号：9787227036975

10位ISBN编号：7227036979

出版时间：2008-1

出版时间：宁夏人民出版社

作者：尤艳茹

页数：376

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谁撬动了银川经济>>

内容概要

九尺之台，起于垒土，任何一段辉煌的背后，都有血汗、泪水、艰辛和失败。
《谁撬动了银川经济》是一部着眼经济、落笔人生、弘扬创业、宣传励志的书籍，它可以见证企业家们从一个专业的经济工作者向宣传思想工作者转变的心路转折，但更为重要的，是它同时“撬动”了企业家们对宣传思想工作为经济发展服务的初衷和工作理念。

<<谁撬动了银川经济>>

书籍目录

序创业银川篇大漠瀚海展宏图——记宁夏银湖农林牧开发有限公司经理郭有阳光总在风雨后——宁夏绿源茶业有限公司（银川浮山茶庄）董事长兼总经理 银川市茶行业协会会长强世国写真蓝天上那飘逸的白云——记德隆楼清真餐饮有限公司总经理白云大潮步履——宁夏泰丰有限公司董事长郝向峰纪实新农民是这样闯出来的——记灵武市神卉草畜产合作社社长曹胜力擎广厦谱乐章——记自治区工商联副会长、自治区政协委员、宁夏正丰建设集团董事长郑国祥镇北堡上空的星——宁夏大夏驿站旅游有限公司总经理郑新武创业风采度假村里的农民企业家——记宏坤实业有限公司董事长缪坤小水果做成大产业——记银川市十大杰出青年农民董道洋走出深山的人——记康地饲料有限公司业务总监王旭升安得广厦千万间——记宁夏海利达房地产发展集团董事长王海超越——记宁夏丹富粮油食品有限公司总经理朱军林青春年华 光耀山川——记宁夏光耀实业公司总经理、回族青年企业家马少勇七彩祥云舞仙鹤——记宁夏银川仙鹤餐业有限公司董事长马德荣勇立潮头创大业——记宁夏大北农业科技实业有限公司董事长邢泽光同是一种追求——记银川市商务局、餐饮烹饪业协会秘书长李龙宁夏“鸽王”引领“食”尚新文化——记银川市“红元帅”“红子鸽”总经理王军让你的生活充满阳光——记银川市阳光心理健康研究所所长宋洋林投资银川篇陶然水岸创业人——记鲁能置业有限公司负责人孙留存银川的确是个最适宜创业的好地方——宁夏厚生记食品有限公司总经理阮世忠印象绵绵桑梓心 悠悠凤凰情——记宁夏万维实业有限公司董事长、银川泉州商会会长黄阿遂大酒店手握魔棒的人——记全国餐饮业优秀企业家、太阳神大酒店副总经理吴坚商海风云喜将才——访宁夏温州商城董事长陈文艺闽宁骄子——记宁夏新思路房地产开发有限公司董事长陈舒雄鹰在蓝天翱翔——记亚鹰钢结构幕墙装饰集团西北公司总经理、宁夏亚鹰装饰工程有限公司董事长张根全中国银川·梦开始的地方——记天源达实业集团有限公司董事长兼总经理张海龙积极使人生美丽 团结决定了成功——访银川东港海逸餐饮有限公司总经理雷伍安游金辉与宁夏新协和医院——记宁夏新协和医院总经理游金辉洋洋功业天道酬 龙盘凤舞共舒彩——记银川市龙盘房地产开发公司董事长朱福强丁香花的芬芳——访西北农资城经理刘长洪动感西部 不改初衷——记长城发展集团总经理王光银跋

<<谁撬动了银川经济>>

章节摘录

1983年的春天，宁夏刮了一场有史以来罕见的强风暴，那场风暴，让宁夏的农业生产和人畜都受到了巨大的损失；那场风暴，让郭有彻底地改变了自己的命运。

郭有回忆说，那天午后，他正在滩里放羊，天是暖暖的，太阳在头顶朗朗地照着，若是在平日里，这时刻总会有那么几只百灵鸟远远近近地唱着动听的歌。

可不知道为什么，那一天所有的百灵鸟不知道都去了哪里，天地间充满着的是大风暴到来之前的那种可怕的寂静。

羊是很有灵性的，它们似乎感受到了一种危险，它们不再吃草，纷纷向郭有围拢过来，把郭有围拢在中间，它们是想从郭有这里获得一种安全和依靠。

从羊群这种反常的举动里，郭有似乎也意识到了什么，他抬头向远处看去，在远处的天底下，蓦然之间就有了一堵灰黄色的大墙。

这堵大墙以极快的速度在增高增大，随着它的逼近，整个草原似乎也颤抖起来。

郭有惊叫了一声：“大风来了。”

”就急忙赶着羊群回家。

但风来得太快了也太猛烈了，郭有和他的羊群刚刚走到半路，那风就铺天盖地地卷过来了，一只小羊羔被风卷起，倏忽之间就不见了踪影。

郭有紧紧地抓着羊群中最大的那只头羊，艰难地向家的方向走去，那时候已经看不见家了，东南西北都分辨不清。

有不少人遇到这样的灾难，就是因为迷失了方向找不到家才丢失了性命的。

郭有凭着他的灵性，最终还是带着他的羊群回到了家里。

这时候的羊有一大半都被风刮走了，回来的只有十余只，这对郭有一家来说，无疑是一次巨大的损失。

第二天风停了，郭有和家里人到草原上去找羊，当他把一只又一只被风沙闷死的羊从沙子里扒出来的时候，他的心里难过极了，也后怕极了，那时他就像，如果昨天的风再大一点，如果他找不到家了，那后果将会是怎么样的呢？

也就从那一天开始，郭有决心要离开这风沙肆虐的地方，他要到外面去闯世界。

4郭有告别了家人，带着他平时挖甘草攒下的120块钱，就闯到银川来了，那一年郭有刚满15岁。

和家乡县城盐池相比，银川可是座大城市。

这座城市很繁华，但也很陌生。

他满怀着一腔希望来到城里，可进了城，举目四顾，没有一个他所认识的人，心里不由得就茫然无措起来。

他在街上一连流浪了好几天，也没有找到适合自己的活路。

那是夏天，天很热，他发现街上有不少和他一般大的孩子背着一个冰棍儿箱在卖冰棍儿，他的心怦然一动，就去买了一根冰棍儿。

他一边吃着冰棍儿一边就和那卖冰棍儿的男孩子攀谈起来，他们谈得很投机。

中午的时候，他又请那个男孩吃了一碗羊肉面条，一来二去，很快他们成了好朋友。

末了，他向那男孩说了自己的想法，他说他也不想卖冰棍儿，不知道男孩肯不肯帮忙？

那卖冰棍儿的男孩是很讲义气的，当时就拍着胸脯说：“你放心，这事就包在我身上了。”

在那个男孩的帮助下，郭有花了6元钱到迎宾楼租了一个冰棍儿箱，在银川的街头开始卖起了冰棍儿。

郭有的创业之路就从这里开始了。

郭有说，你可千万别小瞧了卖冰棍这活儿，其实里面的利润还是很可观的，那时候一根冰棍儿从迎宾楼批发出来是3.5分，卖出去是5分，一根冰棍儿的利润是1.5分。

一箱冰棍200根，卖完了就能赚3块钱。

正常情况下一天少说也能卖2箱，若是到了节假日，四五箱也能卖。

这样一个月算下来，就赚了300元，300元现在不算个啥，可在那时候就很了不得了，你知道那时候工

<<谁撬动了银川经济>>

厂里一个有技术的工人一个月才拿七八十。

一个政府里的科长也才拿七八十啊。

你说你一个卖冰棍的娃娃，一个月就挣了300块，那还不让人乐坏了。

当然卖冰棍儿是有季节的，也就5、6、7、8、9月几个月吧，一到了秋天天凉了就卖不动了，就得另找出路了。

冰棍儿卖不动了，郭有就开始卖水果。

卖水果的利也不错，郭有还是很高兴的。

这时候又发生了一件事情，止郭有又踏上一个新台阶。

那一天，一个40多岁的中年人来到郭有的摊上买苹果，买了苹果却不走，一边吃苹果一边看郭有，一会儿对郭有说：“小伙子，我看你人挺机灵的，总不能一辈子卖水果吧，想不想学门手艺啊？”

郭有看那人也是个忠厚的人，就说：“学手艺当然好，可没有师傅啊？”

那人说：“你如果想学就跟我去吧，我给你当师傅。”

郭有看了一会儿那人，觉着这是天上掉馅饼的事情，不知为什么偏就让自己给撞上了。

郭有问那人是做啥手艺的？

那人说：“油漆匠。”

学会了这手艺，保你一辈子吃喝不愁，怎么样啊，想干了就走。

郭有二话没说，卷起水果摊子就跟那人走了，摊子上还剩半袋子苹果，也不卖了，全送给师傅了，就权当给师傅一家的见面礼。

5打那以后，郭有一步一个脚印、一步一个台阶地向前走了。

他先是学会了油漆的活儿，承包了几项工程，挣了钱，眼看着市场上玻璃需求量大，他马上又转行开了个玻璃店，紧接着又开了个杂货店。

郭有的脑子活、转得快、看得准，在那些年里，他是哪一行赚钱他就干哪一行，干哪一行都能赚钱。

1994年，郭有看到宁夏市场皮鞋很走俏，他又动了做皮鞋生意的心思，经过一番详细的调查了解，他发现市场上的大多数皮鞋都是从温州过来的。

那时候他就想，温州人能做皮鞋，我们宁夏人也可以做皮鞋，做我们宁夏人的皮鞋。

但做皮鞋需要设备，更重要的是需要技术。

郭有放下了银川的生意，只身到了温州，找到了一家私立皮鞋厂，一边给人家打工，一边偷偷地学习制鞋技术。

……

<<谁撬动了银川经济>>

编辑推荐

《谁撬动了银川经济》作者用灵动隽秀的文笔，准确记录了银川市创业者的奋斗足迹，生动反映了银川市创业实践的历史画面，抒写了一曲满怀激情的创业者之歌。该书创意独特新颖、内容饱满感人，是一部很好的励志图书。相信书中激荡的创业之魂，能够激励起许多的读者投身到开拓创业的时代大潮中，进而有力地推动“两个最适宜”城市建设。

<<谁撬动了银川经济>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>