

<<谈判与推销技巧>>

图书基本信息

书名：<<谈判与推销技巧>>

13位ISBN编号：9787300035697

10位ISBN编号：7300035698

出版时间：2007

出版单位：中国人民大学出版社

作者：王洪耘,李先国

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判与推销技巧>>

内容概要

谈判与推销技巧，ISBN：9787300035697，作者：王洪耘主编

<<谈判与推销技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>