

<<购并的艺术>>

图书基本信息

书名：<<购并的艺术>>

13位ISBN编号：9787300086415

10位ISBN编号：7300086411

出版时间：2007-11

出版时间：中国人民大学出版社

作者：陈见明

页数：198

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<购并的艺术>>

### 内容概要

上市公司购并不仅仅是一个理论课题，更是一门实践的艺术。

购并主体千姿百态，购并环境千变万化，购并方案的形成、特别是购并方案的实施，面临的常常是千难万险。

这份难与险，考验购并人，也锤炼购并人。

克服这份难与险，体现购并的奇妙，展示购并人的才智，创造企业的价值。

然而，购并理论专著很少触及到这份难与险。

《购并的艺术》不仅较为系统地阐述了购并过程中的难与险，而且提出了克服这些困难的招与术，值得有志于上市公司购并实践的人士认真一读。

## <<购并的艺术>>

### 作者简介

陈见明：北京德创开元投资顾问有限公司董事长、首席投资顾问。  
自1994年起，专业从事公司收购、重组、公司出售，尤其专注于上市公司的收购工作，先后完成了近30家上市公司和非上市公司的收购，多年的购并工作实践积累了颇为丰富的经验。

## &lt;&lt;购并的艺术&gt;&gt;

## 书籍目录

- 第一篇 谈客户 1.1 先声夺人，注重首次沟通 1.2 聆听：打开心扉的钥匙 1.3 鹤立鸡群，让顾客瞩目 1.4 意外的鲜花让客户感动 1.5 钓鱼，就要像鱼那样思考 1.6 上帝是需要尊重的 1.7 满怀激情去实现客户的梦想 1.8 轻率地批评对方是极端愚蠢的行为 1.9 赞美你的客户 1.10 与客户一起面对风雨 1.11 信任让成本极大降低 1.12 全面正确地认识你的客户 1.13 客户的利益至上是服务的最高准则 1.14 专注于核心利益的最大化 1.15 不要提交未沟通的方案 1.16 切忌以己之利来评价交易的可行性 1.17 把握好客户的航向 1.18 充分利用客户的优势 1.19 调查不能只通过表格 1.20 整合客户的资源形成交易能力 1.21 为客户做好形象设计 1.22 与客户并肩共进 1.23 购并就像马拉松，坚持是关键 1.24 客户是合作伙伴，更是长期资源 1.25 只需多一点点细心 1.26 别让不好的口碑四处流传 1.27 价格在关系面前不堪一击 1.28 生活中的朋友最长久 1.29 远离恶毒的冒险家、肆无忌惮的投机者和狂暴的赌徒
- 第二篇 谈交易 2.1 对交易的一般理解 2.2 购并专家对待交易的立场 2.3 交易的前期准备 2.4 交易思维
- 第三篇 谈沟通 3.1 从闲聊开始 3.2 微笑的力量 3.3 在解决分歧之前，先寻求共识！ 3.4 达成通盘协议 3.5 确定你的谈判风格 3.6 开始谈判，选择恰当的会面场所 3.7 步步为营，化解对方的刚性条件 3.8 巧妙推托，试探对方底牌 3.9 学会妥协比学会争斗更为重要 3.10 坚持原则而又灵活变通 3.11 用时间换空间 3.12 向左走还是向右走？ 3.13 不战而屈人之兵善之善者也！ 3.14 把握优势 3.15 必须兑现的承诺 3.16 明确责任 3.17 同时履行义务 3.18 给苍蝇一点腐肉，或者将它消灭和赶走 3.19 把握细节与技巧
- 第四篇 谈购并 4.1 购并中的主要角色 4.2 购并前的准备 4.3 寻找目标公司 4.4 准备工作影响交易成败 4.5 构架合适的购并交易 4.6 设计最佳的购并方案 4.7 掌控购并的进程 4.8 把握购并的规则 4.9 控制购并的风险 4.10 购并完成的后续事宜 4.11 天堂婚礼，还是地狱联姻？ 4.12 成功整合九大要素 4.13 恶意购并 4.14 公司出售
- 第五篇 将购并作为职业 5.1 没有购并专家主导的购并是危险的 5.2 成为购并专家不是一年两年就能实现的 5.3 为你的职业做好规划 5.4 明确购并顾问的工作理念 5.5 个性是成功的先决条件 5.6 没有自信，就缺少影响力，就不能主导购并 5.7 自我激励，完善个性 5.8 激情抱负决定人生事业的高度 5.9 明确目标，稳步前行 5.10 专注执著，坚韧不拔是你成功的必备条件 5.11 购并专家需要广博的知识 5.12 读书塑造性格，思考改变命运 5.13 学习！ 学习！ 不断学习！ 5.14 一般的商业经验：投资银行领域的基础 5.15 保有足够的耐性，坚持是关键 5.16 获取书籍外的知识，善于向专家学习 5.17 提升你的沟通能力，为你的职业插上飞翔的翅膀 5.18 真诚是取得信任的基石 5.19 把握购并专家的中介定位 5.20 超越顾问做购并 5.21 在团队中实现卓越 5.22 艺术与美的修养 5.23 将投资银行作为一种职业 5.24 提升你的创造力，强化你的艺术修养 5.25 学会去享受你工作的乐趣 5.26 给你的生活留下空间

<<购并的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>