

<<国际贸易学>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易学>>

13位ISBN编号：9787300139562

10位ISBN编号：7300139566

出版时间：2011-8

出版时间：中国人民大学出版社

作者：金泽虎 编

页数：314

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易学>>

内容概要

《国际贸易学》力求体现以下三个特点：

(1)内容实用，突出应用性。

我们在编写时力求结合经济管理类专业的学生特点和实际需要，在保证理论系统完整的同时，注重案例分析，培养独立分析问题、思考问题和解决问题的能力。

(2)突出特色，注重创新。

尽量借鉴优秀教材的编写经验，创新教材的编写理念，注重教材内容与形式的创新——形式上力求新颖活泼，内容上体现科学性、实用性与时代性的统一。

既要保证内容的科学、准确与规范，又要突出实用性与时代性。

力求反映出国际经济与贸易的最新成果和最新变化，充分重视国际贸易理论的前瞻性，将一般教材的滞后性压缩到尽可能低的程度。

(3)形式新颖，便于自学。

编排形式尽可能新颖活泼、图文并茂，并力求文字流畅、表达生动、深入浅出、通俗易懂。

每章以“案例导入”开头，各节之间穿插“相关链接”等。

每章后附“本章小结”、“本章思考题”、“思考案例”等内容，以便于学生在掌握必要专业知识的同时，拓展知识面，启迪智慧。

<<国际贸易学>>

书籍目录

第一章 导论

- 第一节 国际贸易学的含义与特点
- 第二节 国际贸易的研究对象和内容
- 第三节 国际贸易的产生和发展
- 第四节 国际贸易的分类
- 第五节 国际贸易学的基本概念

第二章 传统国际贸易理论

- 第一节 绝对成本理论
- 第二节 比较成本理论
- 第三节 相互需求理论
- 第四节 要素禀赋理论
- 第五节 里昂惕夫之谜及其解释

第三章 当代国际贸易理论

- 第一节 需求相似论
- 第二节 技术差距论
- 第三节 产品生命周期理论
- 第四节 产业内贸易理论
- 第五节 规模报酬递增理论
- 第六节 国家竞争优势理论

第四章 保护贸易理论

- 第一节 重商主义
- 第二节 幼稚产业保护理论
- 第三节 超保护贸易理论
- 第四节 发展中国家的保护贸易理论
- 第五节 战略性贸易政策理论
- 第六节 贸易保护理论的新发展

第五章 国际贸易与利益分配

- 第一节 国际贸易的福利分析
- 第二节 生产要素价格和收入的短期变动
- 第三节 生产要素价格均等与收入分配

第六章 国际贸易政策

- 第一节 对外贸易政策概述
- 第二节 自由贸易政策演变
- 第三节 贸易保护政策演变
- 第四节 第二次世界大战后发达国家的对外贸易政策
- 第五节 第二次世界大战后发展中国家的对外贸易政策

第七章 关税措施

- 第一节 关税的含义与作用
- 第二节 关税的种类与征收方法
- 第三节 关税的效应与最佳关税
- 第四节 关税水平与保护程度
- 第五节 海关税则与通关手续

第八章 非关税壁垒措施

- 第一节 非关税壁垒的含义与作用特点
- 第二节 非关税壁垒措施的种类

<<国际贸易学>>

- 第三节 非关税壁垒的效应
- 第九章 鼓励出口和出口管制措施
 - 第一节 鼓励出口措施
 - 第二节 经济特区措施
 - 第三节 出口管制措施
- 第十章 贸易条约和协定
 - 第一节 贸易条约和协定概述
 - 第二节 关税与贸易总协定
 - 第三节 世界贸易组织
 - 第四节 关贸总协定、世界贸易组织与中国
- 第十一章 区域经济一体化
 - 第一节 区域经济一体化的含义和形式
 - 第二节 区域经济一体化的产生与发展
 - 第三节 主要的区域经济一体化组织
 - 第四节 区域经济一体化的影响
 - 第五节 区域经济一体化的特点
 - 第六节 区域经济一体化理论
- 第十二章 国际服务贸易
 - 第一节 国际服务贸易的构成和发展
 - 第二节 服务贸易壁垒与服务贸易自由化谈判
 - 第三节 《服务贸易总协定》
 - 第四节 国际技术贸易与工程承包
- 第十三章 跨国公司与国际贸易
 - 第一节 跨国公司的定义及特征
 - 第二节 跨国公司的内部贸易
 - 第三节 跨国公司对国际贸易的影响
 - 第四节 跨国公司对国际市场的争夺策略
 - 第五节 跨国公司理论
- 第十四章 国际贸易与经济增长
 - 第一节 生产要素的增长
 - 第二节 技术进步
 - 第三节 经济增长的贸易效果
 - 第四节 国际贸易对经济增长的影响
- 参考文献

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>