

<<国际商务合同>>

图书基本信息

书名：<<国际商务合同>>

13位ISBN编号：9787300152059

10位ISBN编号：7300152058

出版时间：2012-3

出版时间：中国人民大学出版社

作者：卡拉·希比

页数：205

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际商务合同>>

内容概要

《国际商务合同》(第四版)对跨国交易中双方的商务合同做了具体阐述。在大多数情况下,与外国贸易商订立协议时会遇到与国内合同谈判一样的问题。例如,无论国内还是国际合同,商务合同双方必须考虑质量的控制、政府法规的服从、知识产权的保护和纠纷的解决。合同的国际性使合同的谈判、履行及强制执行增加了一定的复杂性,因为双方来自不同国家、有不同的文化背景且服从不同国家的法律。

<<国际商务合同>>

书籍目录

第1章 国际商务中合同的作用

- 力量的平衡
- 跨境权利和义务
- 跨文化预期
- 个人承诺
- 适用法律
- 强制执行
- 补救选择
- 必要条款

第2章 影响国际合同的问题

- 文化问题
- 全球化和一体化趋势
- 政治作用
- 管制法律
- 互联网问题

第3章 交易双方——第一阶段

- 买方
- 卖方
- 买方的律师
- 卖方的律师

第4章 起草国际货物销售合同

- 可执行的必要条款
- 默认条款
- 简单交易与复杂交易的对比
- 具体合同条款的解释

第5章 国际贸易术语与国际贸易术语解释通则(incoterms)

- incoterms规则
- incoterms2010
- 其他贸易术语

第6章 国际销售合同中的关键问题

- 出口问题
- 世界各地的出口状况
- 进口问题
- 世界各地的进口状况
- 国际支付和汇兑
- 工业财产和知识财产的保护
- 法律、管辖权以及补救方法的选择

第7章 交易双方——第二阶段

- 买方
- 卖方
- 买方律师
- 卖方律师

第8章 起草严谨的合同条款

- 具体合同条款

第9章 交易双方——第三阶段

<<国际商务合同>>

- 买方
- 卖方
- 买方律师
- 卖方律师
- 第10章 合同在当地的有效性
 - 文化和习俗
 - 合同纠纷的解决
 - 调解
 - 仲裁
 - 诉讼
- 第11章 合同的国际法律基础
 - 世界各地的法律体系
 - 习惯法体系
 - 民法体系
 - 伊斯兰教法体系(沙里亚)
 - 共产主义法律体系
- 第12章 销售货物的要约
 - 合同样本：销售货物的要约(正面)
 - 合同样本：销售货物的要约(背面)
- 第13章 销售备忘
 - 表格使用
 - 合同样本：销售备忘
- 第14章 订购单
 - 合同样本：订购单(正面)
 - 合同样本：订购单(反面)
- 第15章 有条件销售合同
 - 合同样本：有条件销售合同
- 第16章 咨询合同
 - 合同样本：咨询合同
- 第17章 销售代表合同
 - 合同样本：销售代表的服务合同
- 第18章 特许经营合同
 - 合同样本：特许经营合同
- 第19章 经销协议
 - 合同样本：经销合同
- 第20章 寄售合同
 - 合同样本：寄售合同
- 第21章 许可证协议
 - 合同样本：许可证协议
- 术语表
- 参考文献
- 译后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>