

<<魏斯曼演讲圣经2>>

图书基本信息

书名：<<魏斯曼演讲圣经2>>

13位ISBN编号：9787300153889

10位ISBN编号：7300153887

出版时间：2012-6

出版时间：中国人民大学出版社

作者：杰瑞·魏斯曼

页数：210

字数：145000

译者：闫佳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;魏斯曼演讲圣经2&gt;&gt;

## 前言

商业演讲三部曲 我虽然从未有幸拜访过中国，但却感觉与这里的文化和人民有着某种特殊的联系。随着全球化的推进和环太平洋地区各国联系的加强，我在美国硅谷(Power Presentations公司所在地)也见过很多经过这里或居住在此的中国人。

我们的交流多发生在Power Presentations的培训课上、研讨会上以及单独指导的时候。

由于这些培训指导强度很高，需要密切合作，我得以亲身经历并深刻体会到了中国人擅长学习的特质，的确名副其实。

所以，我十分高兴这三本介绍演讲技巧的书能够译成中文并出版。

这三本书分别是：《魏斯曼演讲圣经1：说的艺术》(Presenting to Win: The Art of Telling Your Story)

《魏斯曼演讲圣经2：答的艺术》(In the Line of Fire: How to Handle Tough Questions...When it Counts?)

《魏斯曼演讲圣经3：臻于完美的演讲》(The Power Presenter: Technique, Style, and Strategy) 最初写作时，我并没有想过把这三本书写成一个合集，它们是彼此独立的。

这样，我就能针对每一种演讲的每一个基本要素为读者提供一个详细的方法。

这些基本要素包括：怎样组织清晰严谨的内容；怎样设计简洁明了的幻灯片；怎样说话充满信心、不失威信；怎样应对棘手的问题；怎样将上述要素糅合成一场完美的演讲。

演讲就像链条一样，最弱的一环决定了整体的强度：如果演讲内容清晰严谨，很有说服力，但是演示幻灯片有致命伤，演讲就失败了。

如果演讲内容清晰严谨，很有说服力，演示幻灯片也遵循寓繁于简的原则设计，但是演讲者站在听众面前时却突然不知所措，就像在车前战战兢兢的小鹿一般，演讲就失败了。

如果演讲内容清晰严谨，很有说服力，演示幻灯片也遵循寓繁于简的原则设计，演讲者站在听众面前陈述时带着罗纳德·里根那样的自如，但是在面对听众的一个尖锐问题时却畏首畏尾，演讲就失败了。

这三本书为解决以上每一个基本要素都提供了方法。

这些方法源自我的演讲培训课程，培训课程又发展自我之前在电视制作行业工作的经历：我曾在哥伦比亚广播公司(CBS)纽约电视台担任过公共事务和新闻节目制片人、导演，有十年之久。

那段时间我的主要工作就是每天审阅几个小时的新拍视频和视频档案，再安排几个小时的访谈，浏览一堆又一堆的报告，然后把所有这些信息压缩成一档清晰严谨、具备说服力的时长28分40秒的节目。

在CBS，我们还有价值几百万美元的控制室。

里面有尖端的图表制作设备：从低端的字幕机到高端的色键应有尽有，但我们只用这些复杂的科技制作符合寓繁于简原则的图片。

我的另一部分工作就是邀请商界、政界、学界和卫生、科学领域的人士走进演播室，他们之前都没有任何演播经验。

我要帮助他们在摄像机前，在这种压力环境中感觉自在，看起来轻松。

这么多年来，我发现最紧张的就是那些站起来发表重要演讲的商务人士。

一旦请来的嘉宾感到自在了，我又会问一些尖锐的问题让他们变得不安起来。

所有这些问题和我在CBS用到的其他技巧，为我发展出完整而全面的演讲技巧和方法打下了良好的基础。

大约25年前，我把这套方法带到了商界。

自那以后，它经历了超过500场IPO路演的实战检验，涉及的公司包括思科、雅虎、杜比实验室、eBay和Groupon。

我还用相同的方法帮助其他500家公司，包括英特尔、微软、惠普等准备了常规场合下的演讲，比如和经理人召开的内部会议、面向消费者的产品发布会、面向合伙人的谈判会议、面向同行的贸易展以及网络上的虚拟演讲。

同样的方法也可以帮助你准备任何一场演讲。

这三本书涵盖了走向成功最好的实践方法。

## <<魏斯曼演讲圣经2>>

但是，只是看一些演讲技巧和方法的书不会让你成为更好的演讲者，就像看网球方面的书不会提高你的反手击球能力一样。

你必须去实践，在实践中应用这些理论。

这三本书中有很多应用这些方法时需要用到的工具和练习，还有很多商业演讲的案例分析和美国政界公共演讲、辩论的分析。

由于我的主要业务范围和居所都在美国，所以绝大部分案例来自美国。

这一点我希望能够得到中国读者的理解，但我同样希望你们能够理解这些案例所体现出来的关于演讲的沟通因素是跨越国界的，是具有普遍性的。

这也是我想要传递给你们的主要信息：演讲是人类所有交流形式的延伸。

而不是少数人才能使用的公共演说方式。

演讲并没有什么独特之处。

演讲和会议、交谈、面试以及人际交流的目标和动力一致，它们都是为了在不同的个人或团体之间传情达意，确保彼此双向互动，沟通无界。

正是在这些基础上我写了这三本书。

为了进一步展示演讲的普遍性，我邀请读者登录[www.powerltd.com](http://www.powerltd.com)网站，阅读我的博客。

在博客文章中，我写到了演讲的各个要素是如何与广告、时事、科学、艺术、音乐、文学、影院、剧院甚至是体育运动联系的，又是如何影响这些领域的。

你还能看到《魏斯曼演讲圣经3：臻于完美的演讲》中涉及的演讲者的视频，视频中我会作为旁白做出评论，指出学习要点，观看前请先在主页右下角点击注册。

作为一种普遍、自然的说话方式，演讲就是为了应对在公众面前说话的挑战，因为那常常会让很多人心生畏惧。

多年前，《泰晤士报》曾经做了一项问卷调查，调查人们最惧个白的东西是什么。

而名列榜首的就是在众人面前讲话，害怕它的人多于恐高的人。

美国著名作家马克·吐温曾经写道：“世上有两种演讲者：紧张的和故作镇定的。

” 在全球化的世界中，演讲给人带来的挑战更加严峻，因为演讲者经常不得不用外语演讲。

我在硅谷的很多中国客户英语都说得很流利，但英语毕竟是他们的第二语言，因此他们演讲时面对的困难更多。

不管是说母语还是外语，挑战始终存在。

这三本书中提供的工具和技巧会帮助你克服这些挑战，帮助你走向成功。

我真心希望它们能对你的工作、事业有所助益！

杰瑞·魏斯曼

## <<魏斯曼演讲圣经2>>

### 内容概要

《魏斯曼演讲圣经》是全球顶级商务沟通大师、世界排名第一的演讲教练杰瑞·魏斯曼的经典演讲著作，是创新工场CEO李开复鼎力推荐的“全球演讲第一书”：《魏斯曼演讲圣经2：答的艺术》告诉你，在演讲中最重要的不是你的答案，而是你怎么答。

作者杰瑞·

魏斯曼，曾为微软、雅虎、思科等500多家全球顶尖企业CEO做过大量的演讲培训，本书是他多年作为演讲教练的经验结晶，浓缩了500多家公司的数千场关键性演讲的精华，作者也是思科成功IPO的幕后推手，思科董事会主席说：“其中2~3美元的涨幅要归功于魏斯曼。”

杰瑞·

魏斯曼认为：一个糟糕的演讲可以毁掉一笔交易，而一个有说服力的演讲则完全可以成全一笔价值连城的生意。

一旦在演讲、沟通、辩论及谈判当中遇到棘手问题时，绝不能虚与委蛇；只有以诚实为基础，你的回答才能游刃有余，挥洒自如。

只有学会掌控时间，学会了用巧劲化解对方的蛮力，你才能具备强大的气场。

巧妙应用这些看似简单直白的技巧往往可以让我们于无形中化腐朽为神奇。

## <<魏斯曼演讲圣经2>>

### 作者简介

杰瑞·魏斯曼 (Jerry Weissman)

全球顶级商务沟通大师、世界排名第一的演讲教练，Power Presentations公司创始人；

思科上市成功路演的幕后推手；

微软、英特尔、思科、可口可乐、雅虎、英图易软件、杜比实验室等世界顶级企业CEO最推崇的演讲顾问；

曾为微软、思科、雅虎等500多家全球顶尖企业CEO精心制作IPO路演，帮助他们在股票市场上筹集到数千亿美元的资金，并帮助即将上市的公司制作和发布了大量关键的商务演讲。

创新工场CEO李开复最信赖的演讲教练；

《财富》杂志8本商业必读书之一。

## <<魏斯曼演讲圣经2>>

### 书籍目录

前言 如何应对棘手的问题

#### 第1章 回答，至关重要

不要被动招架、逃避推诿和好辩  
陈述者的行为与受众的感知的关系

#### 第2章 掌控问答环节

最大限度地控制听众  
问答的循环  
这样的动作，会在五秒内让听众泄气

#### 第3章 不要让人觉得“你根本没在听”

错误的回答  
避免没仔细听的错误  
切勿一错再错  
【分析案例】老布什的失败

#### 第4章 学会有效倾听

要聚精会神地听  
抓住关键议题  
默读对方的问题  
展示专心致志的肢体语言  
不要急于回答  
【分析案例】克林顿的胜利

#### 第5章 让发言权转回

用问题解释问题  
挑战性问题的5大类型  
缓冲法  
用关键词进行缓冲  
双重缓冲  
三重保险  
【分析案例】美国国务卿鲍威尔的缓冲法

#### 第6章 做出有效回答

诚实坦率地回答每个问题  
回答尽量简洁  
列出棘手问题清单  
确认共同的危险主题  
应对特殊问题  
回答中的B点和WIIFY  
有力的结尾  
反驳中要有上旋  
【分析案例】小布什的回答

<<魏斯曼演讲圣经2>>

第7章 应用上旋

迈克·杜卡斯基错失任意球

小布什的进步

劳埃德·本特森的上旋

罗纳德·里根的上旋

第8章 做好充分准备

预先准备的重要性

反复练习棘手问题

【分析案例】肯尼迪和尼克松的辩论

第9章 用巧劲对抗蛮力

巧劲的艺术

汲取的教训

【分析案例】戈尔的圈套

第10章 一个完美的回答

沙漠风暴总司令的记者招待会

彻底的控制

<<魏斯曼演讲圣经2>>

章节摘录



## <<魏斯曼演讲圣经2>>

### 媒体关注与评论

经常有人在微博上问起关于演讲的问题，每每回答，我都会说：“建议去看看我的演讲老师杰瑞·魏斯曼的书吧！”魏斯曼先生是我个人非常尊敬的演讲教练。

无论你是身负IPO路演重任的公司管理者、频繁出席商业活动的商业人士、经常遇到危急时刻的政治家、销售员或明星，还是害怕演讲又关心演讲的普通人，都将从这套书中获得不一样的视角和经验。魏斯曼通过实践告诉所有人：强大的演讲与沟通技能并非天生，而是可以后天塑造的。

——李开复 创新工场董事长兼CEO 魏斯曼的技巧不仅巧妙纯熟，而且普遍适用，因为他在听众与演讲者、棘手问题与正面回答之间找到了一个异常简单的共同点：事实。

——皮埃尔·奥米迪亚 eBay创始人 每一个陈述者都有可能面对来自受众的棘手问题，所以魏斯曼的书不可不读。

魏斯曼提供了一套最基本的技巧，不管是多难的问题，都能帮你做好准备、反客为主。

——莱斯利·卡伯特森 英特尔公司副总裁

<<魏斯曼演讲圣经2>>

名人推荐

<<魏斯曼演讲圣经2>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>