<<商务沟通原则与实践>>

图书基本信息

书名:<<商务沟通原则与实践>>

13位ISBN编号: 9787301090619

10位ISBN编号:7301090617

出版时间:2005-7

出版时间:北京大学出版社

作者:RONALD B.ADLER

页数:398

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<商务沟通原则与实践>>

内容概要

《商务沟通:原则与实践》是一本简明实用的沟通教程。

通过对本书的学习,学生和职场新人能从中学到工作中所需的技能,而对于那些有丰富工作经验的读者来说,如果仍觉得在人际交往能力方面有潜力可挖,也能从中学到有用的技巧和工具。

本书的特点: (1)展现真实的世界,每页都包含有用的建议和事例以展示如何进行有效的交流。

- (2)注重交流技术,在何时以及怎样使用电子邮件、即时信息、视频会议、演示软件和其他技术方面提供建议。
- (3)充分考虑工作地的多样化,帮助读者与拥有不同背景的人们沟通。
- (4)关注与道德有关的交流,讨论交流者如何在道德观无法妥协的基础上达成目标。 这些使得该书成为最广泛使用的教材。

<<商务沟通原则与实践>>

作者简介

罗纳德·阿德勒,是圣塔芭芭拉城市学院的教授,擅长组织和人际交流。 他著有《交流中的信心:自我肯定和社会技能指南》,与人合著《了解人类交流》、《相互影响:人 际间交流过程》以及广被使用的教材《知已知彼》。 阿德勒教授还是许多公司、专业机构和政府部门的顾问,他

<<商务沟通原则与实践>>

书籍目录

Part one Basics of Business and Professional communication 1 Communication at Work The Importance of Communication The Nature of Communication Using Communication Networks Choosing the Optimal Communication Channel Summary 2 Communication, Culture, and Work Cultural Diversity and Communication Organizational CulturePart two Presonal Skills 4 Listening The Importance of Listening Barriers to Effective Listening Listening More Effectively Types of Listening 5 Interpersonal Skills Building Postive Relationships Dealing with Criticism Managing Conflict Negotiating and Problem-Solving Skills SummartPart three Interviewing 6 Principles of Interviewing...... 7 Types of Interviews Part four Working in Groups 8 Working in Teams 9 Effective MeetingsPart five Making Effective Presentations 10 Developing the Presentation 11 Organizing Your Ideas 13 Delivering the Presentation 14 Types of Presentations

<<商务沟通原则与实践>>

编辑推荐

本书是一本简明实用的商务和职业工作中的沟通教程,对于一个人来说仅仅了解具体的沟通技巧是不够的。

在本书中,作者详细介绍了沟通的基本问题、沟通技巧、面试的原则及类型、团队工作以及如何有效 陈述五部分内容,并配有大量案例分析。

本书会让读者受益匪浅。

<<商务沟通原则与实践>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com