第一图书网, tushu007.com

<<理解美国>>

图书基本信息

书名：<<理解美国>>

13位ISBN编号：9787301209974

10位ISBN编号：7301209975

出版时间：2012-9

出版时间：北京大学出版社

作者：(美）阿尔滕 等著，曹菁 等译

页数：262

字数：221000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《理解美国：美国文化指南》是一本优秀的美国文化指南，旨在帮助初到和想到美国去的读者理解美国社会并且在最短的时间内消除文化差异、融入其中。
书中全面介绍了美国社会的方方面面，从美国人的购物、娱乐、社交、工作等日常生活的习惯和行为模式、交流风格到美国的多种族和族群的特性和文化习俗到文化价值观、政治、教育、宗教和人际关系等更深层次的精神和理念；为加强实用性，更在每章后都附有“给外国来访者的建议”小节，针对本章谈论的话题给读者提出最明确实用的建议。
本书2005年首版，迄今已出第三版，在这个修订版中，作者增加了过去十年中美国所发生的重要变化，反映了布什政府的影响、美国第一位黑人当选总统的影响以及社交网络对人际关系和建立友谊方面的影响，可以说涵盖了美国社会的最新和最有影响力的变化，因此具有了更强的时代意义。

作者简介

作者:(美)加里·阿尔腾、詹尼特·班尼特 译者:曹菁、王颖

加里·阿尔滕，在衣阿华大学担任国际学生顾问达三十年之久，还担任该校国际学生、学者办公室主任。

詹尼特·班尼特，博士，跨文化交际研究所的创建者之一，并担任该组织的执行董事；是该研究所与太平洋大学联合举办的国际文化关系艺术硕士项目负责人。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

导言
第一部分 美国文化概述
第一章 美国价值观与观念
个体主义、自由、竞争、隐私
平等
随意
改变现状，把握未来
向善向上
珍惜时间
成就、行动、工作和物质主义
直截了当
第二章 美国人的交流风格
喜欢谈论的话题
喜欢的交往方式
交往的深度
交流的渠道
注重事实
第三章 推理方式
背景
要点
组织
论据
因果
第四章 习俗差异
造成习俗差异的原因
节日习俗
其他风俗习惯
第二部分 美国生活的具体方面
第五章 政治
法治
妥协的理念
脱离政治
美国政治中的分歧
给外国来访者的建议
第六章 家庭生活
外国来访者眼中的美国家庭
变化中的家庭
养育孩子
给外国来访者的建议
第七章 教育
基本理念
影响美国教育的社会力量
学校所面临的问题
教育体制的优点与缺点
给外国来访者的建议

第八章 宗教
总体背景
美国人对宗教的态度
公开自己的宗教信仰
给外国来访者的建议
第九章 媒体
什么是美国化的美国媒体？

美国人对自己国家媒体的看法
媒体宣传引起的误解
给外国来访者的建议
第十章 社交
结识新人
美国人的友谊观
角色对关系的规范
礼貌、作息时间、礼物
给外国来访者的建议
第十一章 人种和族群多样性
外国来访者眼中的种族问题
美国人如何看待人种和族群关系
给外国来访者的建议
第十二章 两性关系
影响两性关系观念的因素
不同场合的两性关系
给外国来访者的建议
第十三章 体育与娱乐
体育
娱乐
给外国来访者的建议
第十四章 驾驶
基本信息
交通法规
对驾驶的态度
给外国来访者的建议
第十五章 购物
广告
定价
顾客-店员关系
销售手段
退换货程序
私人销售
外国购物者应注意事项
第十六章 个人卫生
基本准则
特殊情况
与卫生有关的其他问题
给外国来访者的建议

第十七章 在组织机构内做事
错误观念
美国组织机构的特征
给与美国组织机构打交道者的建议
第十八章 公共场所的行为举止
公共场所的行为准则
交流行为
给外国来访者的建议
第十九章 学习
教育体制中的某些观念
同学关系
学生与教授的关系
室友关系
剽窃
给外国学生的建议
第二十章 商业
在美国做生意
全球经济
给外国商人的建议
第二十一章 医疗保健
文化基础
政治衍生物
给外国来访者的建议
第三部分 应对文化差异
第二十二章 如何应对文化差异
跨文化交际能力
期望值
个性的作用
环境的作用
文化冲击与适应的几个阶段
描述、评论、评判
第二十三章 亲历美国文化
问问题
学习使用当地英语
实地考察旅行
与有经验的来访者谈话
写日记
了解当地和单位的重要人物
阅读，思考
把自己当做老师
结论

章节摘录

版权页： 有一种交往方式是美国人往往避免的，就是“争论”。
美国人认为与另一个人进行争论有可能损害两人之间的关系，因此一般不把争论当做是一种运动或消遣。
如果美国人在讨论中遇到意见分歧，有可能说：“让我们不要为此进行争论吧。
”他们不会去争论，而是喜欢找到意见一致的地方，改变话题，甚至当场离开。
毫无疑问，喜欢争论的人经常会被贴上“好斗”、“咄咄逼人”或“刚愎自用”的标签。
如果争论不可避免，美国人认为应该用平静、温和的口气说话，尽量少用手势。
美国人认为大声喊话、用力挥动胳膊、一齐嚷嚷意味着要打架或要发生毫无意义的“喊叫比赛”。
他们认为人们在表述自己观点的时候，应该避免掺入感情成分。
当他们从电视新闻上看到日本的国会议员拳脚相向时，会感到非常震惊。
这并非说美国人在人际交往中从不与人争论。
但是一般情况下，他们不进行争论。
讨厌争论的结果之一就是他们捍卫自己的观点的能力很少得到锻炼。
这又导致另一个结果，那就是他们表面上看起来好像不是很伶俐，实际情况并非如此。
下面会再次谈到这个话题。
美国人在日常交往中避免争论，但在公众辩论中却好像非常喜欢争论。
语言学家德博拉·坦嫩(Deborah Tannen)在《辩论文化》(ArgumentCulture,1998)中指出，媒体公开处理有争议的问题时往往采用过于简单的方法，总是分出所谓“正反两方”来，然后让两方进行激烈的辩论。
而很多问题不只是涉及两方，或者有时只涉及一方。
可是关于公众事务的电视、广播节目，报纸和杂志专栏总是让正反双方各出一个代表进行辩论。
一方总是要力求战胜另一方，而不是设法说明问题或寻求共同点。
“战争”、“战役”、“打败”这样的词汇常用来描述辩论双方，结果惹得双方振臂呼喊、指着鼻子谩骂，有时只好由第三方打断他们的辩论。
第四种也是最后一种交流方式，就是谈自己的隐私。
在很多情况下，聊天时间长了，或客套话说了很多以后，有人会说一些暴露底细的话。
也就是说，谈话一方谈一点自己过去无关紧要的个人生活、想法或感情，特别是在谈话双方不太熟悉的情况下会这样做。
美国人看做隐私的东西包括他们的感情、经历，甚至一些违法或不明智的行为，或者是对一些有争议的问题的看法。
在大多数公开场合中，美国人很少谈及私人问题。
他们常常等到了一个更私密的环境中（也许是在家里、酒吧里或饭店里等没有很多人认识他们的地方）才谈论个人的事情。
女性之间透露自己的事情往往比男性要多一些。
很多男性往往对任何人都不谈论自己太多事情。
当然，男女都是在与挚友或关系密切的人在一起的时候才谈论自己更私密的事情。

媒体关注与评论

这部新版著作无论对学生还是专业人士来说都是了解、研究美国文化的重要入门之书，本书写得通俗易懂，尤其是新增加了大量范例和对外国来访者的建议，进一步满足了与美国人打交道的外国来访者的需要，增进其对美国文化的了解。

——吉姆波利·布朗 美国波特兰州立大学应用语言学和国际研究教授

编辑推荐

《理解美国:美国文化指南》以一种平等的姿态和谈心的方式，告诉你美国社会的真实情况、美国人的真实表现，让你在最短的时间里，了解美国人的行为、处世方式，尽快走出因为文化差异导致的认识误区，学会和美国人友善相处。
也许这本书不是很深刻，要了解美国文化的来龙去脉，美国人民族性格的深层动因，还可以去看更多的研究、探讨美国历史、文化和国民性的专著，但是，这本书能在最短的时间里，以最轻松的方式理解美国，融入美国，这可能是其他美国文化读物所不能比拟的。

名人推荐

这部新版著作无论对学生还是专业人士来说都是了解、研究美国文化的重要入门之书，本书写得通俗易懂，尤其是新增加了大量范例和对外国来访者的建议，进一步满足了与美国人打交道的外国来访者的需要，增进其对美国文化的了解。
——吉姆波利·布朗 美国波特兰州立大学应用语言学和国际研究教授

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com