第一图书网, tushu007.com

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787302290216

10位ISBN编号：7302290210

出版时间：2012-9

出版时间：清华大学出版社

作者：陈伟，谢晓丰　主编

页数：320

字数：531000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《新编高等院校经济管理类规划教材·专业课系列：国际贸易实务》主要介绍国际货物买卖的基本法规、国际贸易术语、国际货物买卖的基本程序、货物的标的、货物的价格、国际货物运输、国际货物运输保险、贷款的收付、争议的处理、出口合同的履行、进口合同的履行和国际贸易方式等内容。

《新编高等院校经济管理类规划教材·专业课系列：国际贸易实务》可作为从事国际商务活动、国际贸易实务的管理者学习国际贸易实务的专业书籍，同时也可作为从事相关领域的人员学习国际贸易实务理论的参考书。

第一图书网, tushu007.com

<<国际贸易实务>>

书籍目录

第一章 国际货物买卖的基本法规
第一节 国际货物买卖合同及其法律适用
一、国际货物买卖合同（Contract for the Intemational Saleof Goods）
二、国际货物买卖合同的法律适用
第二节 《联合国国际货物销售合同公约》简介
一、《联合国国际货物销售合同公约》的适用范围
二、关于合同成立的规则
三、关于合同当事人的权利和义务
四、关于违反合同的补救办法
第三节 《托收统一规则》和《商业跟单信用证统一惯例》简介
一、《托收统一规则》简介
二、《商业跟单信用证统一惯例》简介
第二章 国际贸易术语
第一节 国际贸易术语的含义和分类
一、国际贸易术语的含义
二、国际贸易术语的分类
第二节 有关国际贸易术语的贸易惯例
一、《华沙—牛津规则》简介
二、《美国对外贸易定义1941年修订本》简介
三、《2000年国际贸易术语解释通则》简介
第三节 国际贸易中主要的贸易术语
一、装运港船上交货（F0B，Freeon Board）
二、成本加运费（CFR，Cost and Freight）
三、成本、保险费加运费（CIF，Cost hlsumceand Freight）
四、货交承运人（FCA，Free Carrier）
五、“运费付至”（CPT，Carriage Paid to）
六、“运费、保险费付至”（CIP，Carriage Insurance Paid to）
七、各种贸易术语的区别
第四节 国际贸易中其他贸易术语
一、工厂交货（EXW，Ex WorJks）
二、装运港船边交货（FAS，Free Alongside Ship）
三、边境交货（DAF，Delivered at Frontier）
四、目的港船上交货（DES，Delivered Ex Ship）
五、目的港码头交货（DEQ，Delivered Ex Quay）
六、未完税交货（DDU，Delivered Duty Unpaid）
七、完税后交货（DDP，Delivered Du ty Paid）
第五节 贸易术语的选用
一、贸易术语选用的原则
二、扩大FCA、CPT和CIP的使用范围
第六节 《2010年国际贸易术语解释通则》的变化及应用
一、《2010年国际贸易术语解释通则》对《2000年国际贸易术语解释通则》的修改
二、《2010年国际贸易术语解释通则》新贸易术语的选择运用
三、选择有利贸易术语的方法
第三章 国际货物买卖程序
第一节 国际货物买卖的基本程序

一、交易前的准备工作
二、交易磋商和签订合同工作
三、履行合同
第二节 交易磋商
一、交易磋商的形式
二、交易磋商的内容
三、交易磋商的程序
四、进口交易的磋商
第三节 合同签订
一、国际货物买卖合同订立的时间和条件
二、国际货物买卖合同有效成立的条件
三、国际货物买卖合同的构成
四、签订合同应注意的问题
第四章 货物的标的
第一节 品质条件
一、货物的名称
二、货物的品质
第二节 数量条件
一、国际货物买卖中常用的度量衡制度
二、计量单位
三、计算重量的方法
四、国际货物买卖合同的数量条款
第三节 包装条件
一，货物包装的概念、种类及其作用
二、提高我国出口货物包装水平的主要途径
三、货物包装的选用及其与运输的配合
四、包装标志
五、包装费用
六、国际货物买卖合同的包装条款
第五章 货物的价格
第一节 计价货币
一、货物计价货币的选用
二、外汇风险管理方法
三、计价货币的汇率折算方法
四、正确书写货币名称
第二节 贸易术语的实际运用
一、贸易术语的选择和运用
二、货物价格概述
第三节 佣金和折扣的运用
一、佣金
二、折扣
三、货物的价格核算
第四节 买卖合同的价格条款
一、国际货物买卖合同中价格条款示例
二、国际货物买卖合同中价格条款的主要内容
三、制定价格条款的注意事项
第六章 国际货物运输

第一图书网, tushu007.com

第一节 货物的交付
第二节 国际货物运输方式
一、海上货物运输
二、海洋运输方式之班轮运输
三、海洋运输方式之租船运输
……
第七章 国际货物运输保险
第八章 货款的收付
第九章 国际货物买卖的主要交易条件——争议的处理
第十章 出口合同的履行
第十一章 进口合同的履行
第十二章 国际贸易方式
综合案例
关键术语
参考文献

章节摘录

（3）接受必须在一项发盘的有效期限内表示。
这是一项有效接受必须遵守的原则。
如果一项发盘明确规定了有效期限，被发盘人只有在此期限内表示接受才有效。
如果一项发盘未规定具体的有效期限，根据国际贸易习惯，应在合理时间内表示接受才有效。
（4）接受应由被发盘人采用声明（Statement）或做出其他行为（Conduct）的方式表示，并且这种表示传达给发盘人才有效。
缄默（Silence）或不行动（Inactivity）本身不是接受。
所谓声明，是用口头或书面形式表示接受：所谓行动，是根据发盘的意思或依据当事人之间已约定或确立的习惯做法和惯例所做出的行为。
例如，出口人用发运货物或进口人以开出信用证等行为来表示接受。
采用做出某种行为的方式来表示接受，这种行为并不是任意的行为，而是符合一定限制条件的行为。
3.接受内容的添加和变更 原则上讲，接受应是无条件的，有条件的接受，不能视为有效的接受，而是一项反要约，是一项发盘。
对有条件的接受《公约》做出以下规定。
《公约》第19条第1款：对发盘表示接受时，如载有添加、限制或其他更改，应视为对发盘的拒绝并构成反要约。
《公约》第19条第2款：对发盘表示接受但载有添加或不同条件的答复，如所载的添加或不同条件在实质上并不变更该项发盘的条件，则除发盘人在不过分延迟的期间内以口头或书面方式提出异议外，仍可作为接受，合同仍可有效成立。
《公约》第19条第3款：凡在接受中对下列事项做出了添加或变更，均认为在实质上变更了发盘的条件。
①货物的价格；②付款；③货物的质量与数量；④交货的时间与地点：⑤当事人的赔偿责任范围；⑥解决争议的方法。
一方面，根据《公约》的规定，发盘人在收到受盘人发来的有条件的接受后，首先断定其添加或修改的性质。
如果这种添加或修改是实质性的，如《公约》第19条第3款所示，则应将其按还盘处理，即使发盘人没有提出异议，合同也不成立；如果添加或变更的条件属于不重要的或微小的非实质性的添加或变更，则不影响接受的法律效力，除非发盘人不同意这些添加或变更并及时地提出异议，否则，合同将按照添加或变更后的发盘条件成立。
换句话说，如果这种添加或修改是非实质性的，如果发盘人不能及时提出反对，则对方的接受有效，双方合同成立。
另一方面，一方在接受另一方发盘的前提下，提出某种希望或请求，如“希望尽快装船，请求再增加500打”。
这是一种希望而不是对发盘提出的变更条件，在法律上并不构成还盘，因此这种希望无论发盘人是否同意，都不影响交易的成立。
只要受盘人在原发盘规定的有效期内对原发盘表示接受，合同仍然是有效成立的。

编辑推荐

《新编高等院校经济管理类规划教材·专业课系列：国际贸易实务》以全新的视角，系统介绍国际贸易实务的基本理论和方法，重点介绍国际货物买卖的基本程序、货物的标的、货物的价格、国际货物运输、国际货物运输保险、货款的收付等内容及其应用。

理论传授和贸易实战相结合，在介绍理论的同时紧密结合国际贸易实务的具体操作流程，并对学生进行国际贸易实务操作流程模拟训练，从理论和实战的结合上加强对学生能力的培养，使课堂教学从传授知识向提升技能转变。

各章开篇设置了相应的学习目标，有利于教师把握课堂教学的重点和难点；同时也有利于学生掌握“国际贸易实务”课程的知识点。

本书配有PPT课件、案例分析题及相应的专业外语词汇，有利于教师在教学过程中运用现代化的教学手段，实现教学内容与教学方法的改革。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com