第一图书网, tushu007.com

<<成为百万美元演讲师>>

图书基本信息

内容概要

演讲是可以后天提升的技能！

演讲师可以成为一种高薪职业！

美国专业演讲协会名人堂成员、“ 美国最受尊敬的独立咨询师 ”艾伦?韦斯博士在演讲、咨询及培训领域荣膺无数，培训界同行奉其为业界传奇，世界顶尖企业追捧其为金牌咨询师。

在《成为百万美元演讲师》中，韦斯博士将其在上千场成功演讲中积累的经验倾囊授出，从开拓市场、瞄准定位、树立声誉、明确收费标准到发展魔力营销，指导演讲师们步步为营，把演讲技能转变为高回报的职业！
书中更有可靠的细化解决方案，帮助演讲师们应对职业生涯中的棘手问题，突破职业瓶颈，赚取百万美元！

作者简介

艾伦.韦斯（Alan Weiss） 美国著名咨询师，演讲家、作者
其创办的咨询公司顶峰咨询集团（Summit Consulting Group）曾服务于默克制药、惠普、通用、梅赛德斯-奔驰、道富、美联储、纽约时报等500多家全球顶尖公司。
韦斯博士著作丰厚，活跃于各大媒介平台，获得美国出版协会终身成就奖，并入选专业演讲协会名人堂。
纽约邮报称其为“ 美国最受尊敬的独立咨询师 ”。

书籍目录

第1部分 悟 性
第1章 何时成为职业演讲师
演讲业将何去何从
为什么精致的晚餐既要有牛排又要有烤架的滋滋声
真正的演讲师不是会表演的海豹
百万美元演讲师的秘籍
多样的演讲场景
演讲业的奇特之处
总结
第2章 建立自己的市场
创造价值提议
去掉封面上的模型
拓展市场“范围”的12种方法
真实、虚拟、模拟市场的检验方法
整理你的方法：最简单的途径通常就是最好的途径
总结
第3章 定位并成为重要目标
长期从业让你变老，但不一定让你变好
把知识资本转化为知识财产
创建病毒营销利益
拓展业务最好的9个习惯
如果你不吹响号角，就没有音乐
是鱼就会游泳，但是萝卜青菜各有所爱
总结
第4章 确定收费
必须创建的三个基本收费范围
甩掉中间商：只与真正的买家做交易
提供肯定的选择
细分一个事件的完成程序，让你的成功变为3倍
增加报酬的40种方法
增加报酬周转率
总结
第5章 现代营销
互联网的魔力和秘密
和演讲机构合作(或者不合作)，不要成为雇佣工
行业协会：赚钱和营销同时进行
发行地点和方式
营销的时代精神：市场引力循环
总结
第6章 精简
财富是自由支配的时间
员工具备的5个重要特点
你是职业演讲师而不是雇佣工
合理、客观和专业的反馈
附属细则：合并、法律、会计、保险、税收等

总结
第2部分 牛 排
第7章 加速和强调你的影响力
过程超越内容的神秘杠杆作用
“保质期”和创造长期知识财产的秘密
为什么使用常识很少出局
暗喻、可视教具和实用转换方式的应用
让你的演讲事业迅速发展的15个资源
总结
第8章 创造大规模的演讲和讲习班
将自己的独创材料和独创来源结合使用
人们用不同的方式学习：不要以已度人
90分钟规则
主题：虚拟团队的领导力
总结
第9章 从坚持到历练到成功
回绝业务
出类拔萃，避免肉市心态
三种演讲师中为什么只有一种获得成功
降落伞的例子
支持提高收费的15种情况
总结
第3部分 烤 架
第10章 讲台工作
肢体语言、手势和动作的神话
10种吸引观众的人际关系技巧
吸引所有听众的20种方法
把握你的时间
随机应变
把错误和麻烦变为不同寻常的机会
总结
第11章 使人乏味的事：非演讲方面的收入
创造产品和服务收入的10种观点
加速曲线图
建立消费群
总结
第12章 为成功做准备
天外有天
道德自律规范：一位演讲师的信条
个人和专业奖励
回报
总结
结束语
附录

章节摘录

该书是我继1998年第一次出版Money Talks获得巨大成功后的又一新作。
过去的12年中，发生的很多事情影响并改变了职业演讲，但是大量的东西一直没有改变。
在此我向大家推介这本新的豪华版书籍，该版增强了很多原则性内容。
我只为专业人士写作，因此，这本书要强调的是一种职业、一项事业，而不是一种嗜好或只是一时兴起。
“业余”演讲在社区团体、公民协会和宗教团体等组织中很重要，也需要人们不断地努力改进。
像演讲俱乐部之类的协会几十年来一直在为业余演讲者提供帮助，他们对演讲业颇为了解。
但是在成为专业演讲师和成功的专业演讲师之间存在着巨大的区别，如果你愿意，也可以称其为质变。
专业演讲师是那些拿着专家工资，用迷人而有趣的方式描述重要并且相关内容的人。
遗憾的是，演讲业中存在着很多“都市神话”，特别是在如何推销你的价值以及如何建立以该价值为基础的费用方面。
就像我在这里写的一样，大多数的职业演讲师的收入与付出不成正比。
如果这些你都不关心，不知道你会关心什么。
在书中，我最想说的是，职业演讲是一项事业，而不是一份简单的工作或者一个职位，也不是“娱乐活动”或者爱好；从事这一行业的人应该期待从该行业赚到的钱能够使他们过上想要的生活。
演讲是一项商业活动，同时也是一种与其他职业相比毫不逊色的事业。
任何一位商人都不希望接受非专业的批评教育，也不愿意用非专业的方式收费。
如果你想通过做演讲师赚到100万美元，并且在帮助自己和亲人的同时帮助其他的人，那么请继续往下读吧！
正如我在我的第一部书的题目中写的：金钱万能。
……

编辑推荐

《成为百万美元演讲师》作者在演讲领域荣膺无数，是：美国专业演讲协会名人堂成员、“美国最受尊敬的独立咨询师”！
《成为百万美元演讲师》主旨明确，介绍培训师的赚钱秘籍！
内容细致、丰富、实用，包括：开拓市场、瞄准定位、树立声誉、明确收费标准到发展魔力营销等！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com