

<<疯狂英语·上班偷着学英语>>

图书基本信息

书名：<<疯狂英语·上班偷着学英语>>

13位ISBN编号：9787306034830

10位ISBN编号：7306034839

出版时间：1970-1

出版时间：中山大学出版社

作者：陈隽，刘智欢 主编

页数：335

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<疯狂英语·上班偷着学英语>>

前言

你是白领吗？

你是在工作中需要使用英语，但一张口就发懵的白领吗？

你是第N次痛下决心，誓将英语口语学好，但是第N次放弃的白领吗？

你是每次在培训班门口徘徊，想着交了这笔昂贵的学费，工资就真是“白领”的白领吗？

你是屡次在书店踟蹰，面对各式各样五花八门的英语口语书，不知从何下手的白领吗？

抑或——你是每次英语课都专心听讲、认真记笔记的大学生？

每天背30个单词，每周做一份试卷，勤勤恳恳战战兢兢，末了，碰到一老外，你在激动之余，发现自己除了How do you do？

Where are you from？

How are you？

这几句话之外，所有的英语知识瞬间全部在脑袋里清空。

你心里在呐喊：为什么受伤的总是我？

脸上却只好讪讪地说：“Nice to meet you，Bye-bye！

”然后灰溜溜地走掉。

又或者你勤学苦练，每次都备上两三个话题去英语角蹲点，看到外国人就两眼冒光，冲上去和对方大谈特谈。

你自我感觉特好，但是对方却时不时流露出困惑的表情，聊不到半小时，对方就逃也似地离开了英语角。

你心里怀疑：我口语很溜啊，说了很多啊。

这难道是个冒牌老外？

别笑，说的就是你呢！

如果你符合上面说的一点或多点，那么首先恭喜你：你不笨也不傻。

你的情况不是个别的，而是代表了中国大多数英语学习者的现状。

从初中乃至小学就开始学英语，学啊学，学到大学，腹有单词三五千，张口偏偏不成章。

究竟是因为什么呢？

回答这个问题之前，我们先来解决另一个更根本的问题：语言是什么？

其实语言不应该是正襟危坐在书斋里学习的。

语言就是生活的一部分，是我们每天都必须使用的东西。

我们用语言来传递信息，发出请求，表达情感，形成思想，等等。

但是，我们从小到大的英语学习却是反其道而行之，将语言同生活割裂开来。

脱离了生活，脱离了文化，而去学习抽象的语法，结果就是很枯燥很辛苦很没有效果。

打个比方，假如你要学开车，教练不让你练车，而是丢给你一本《如何开车》（如果真的有这种书的话），让你把里面的条条款款都背了。

你说哪怕你考试考了100分，你敢上路么？

同理，你认识很多单词也熟知语法规则，但是长期缺乏口语练习，结果只能是你碰到老外发怵，或者老外碰到你发怵。

<<疯狂英语·上班偷着学英语>>

内容概要

巧用零散时间：在坐公车去上班的路上，抽空瞄两眼；也可在睡前半小时。念念有词。

不必完整学习，看多自然熟。

模拟真实语境，轻松出口成章：购物，运动，旅游。

上班：这些情景下用英语交谈要说些什么呢？不管是参照书上对话，还是自己现学现编，久而久之，英语自然更上一层楼。

工作英语和生活英语的双重收获：上班那些事儿应对工作；生活这些事儿提高日常英语技能。

有耳朵学英语：用耳朵学英语，随时随地，想听就听，轻松学习无障碍。

求职加油站：手把手教你用英文写简历，提供找工作的全过程和攻略，让你在求职中掌握主动权。

。

<<疯狂英语·上班偷着学英语>>

书籍目录

第一章 职场新人上班喽 第一幕 上班第一天 第二幕 见见同事吧 第三幕 打印机怎么用 第四幕 上下班都要刷卡吗 第五幕 开会啦

第二章 找工作还真不容易呢 第一幕 和老雇员闲谈 第二幕 不打无准备的仗 第三幕 抵达面试地点 第四幕 求职有道——微笑面对面试官 第五幕 求职有道——谈论工作别紧张

第三章 职场礼仪知多少 第一幕 有人来电话 第二幕 要临时约见客户 第三幕 推迟会面时间 第四幕 有事要请假/早退 第五幕 有人退休了，伤感的道别

第四章 随和的上司 第一幕 明确任务 第二幕 征求老板的意见 第三幕 方案得重写 第四幕 今天又加班 第五幕 要求加薪水

第五章 同事三分亲 第一幕 我来代买午餐吧 第二幕 午休八卦时段 第三幕 提醒同事 第四幕 我可以搭便车吗 第五幕 薪水好少啊

第六章 同事相轻不相爱 第一幕 意见有分歧 第二幕 就是看你不顺眼 第三幕 奖金分配不公平 第四幕 批评吸烟者 第五幕 握手言和吧

第七章 办公室的小插曲 第一幕 执着的保险推销员 第二幕 办公室的小秘密 第三幕 生日小惊喜 第四幕 小迷糊又进错办公室 第五幕 谁带来的小宠物

第八章 美食当前，撑死也要吃 第一幕 下班了，和朋友吃饭去 第二幕 梦想开家漂亮的小点心店 第三幕 抢着来埋单 第四幕 新火锅店开业了，啤酒免费喝 第五幕 诱人的美食街

第九章 健身与健康 第一幕 肚子上长出游泳圈啦 第二幕 练瑜珈去 第三幕 和亚健康说bye-bye 第四幕 感冒了，吃中药呢，还是吃西药 第五幕 心情不好，别惹我

第十章 购物真开心 第一幕 衣服便宜又漂亮 第二幕 要学会砍价哦 第三幕 精神食粮也重要，买本书充充电吧 第四幕 遇见老外买东东，充当翻译过过瘾 第五幕 信用卡透支太多了

第十一章 休闲娱乐不能少 第一幕 欧冠开赛啦，一定要看哦 第二幕 精彩大片不容错过 第三幕 堵车真烦恼，买份报纸消磨时间 第四幕 一起去化装舞会吧 第五幕 旅游景点发代金券了，赶紧逛逛吧

第十二章 朋友圈子真热闹 第一幕 好朋友要结婚了，送什么好呢 第二幕 美女生气了 第三幕 朋友去应聘，为他加油鼓劲 第四幕 周末一起BBQ 第五幕 和朋友一起练习英语口语吧

附录找工作成功模板

章节摘录

你期望的薪水是多少？

“salary”就是你赚多少钱，通常是年收入。

回答这个问题时，最好说出一个大致范围，而不是一个确切的数字。

如果你能说出这个工资范围，那就说明你对此行业非常了解。

了解业界的薪资水平，不要提高也不要被压低太多，坚定自己的想法，不要被主管一砍价就放松了，表示你对你自己的能力没有相当的把握。

也不要好高骛远地自己抬自己的身价，未来的表现不好，试用期不过就算了，传了出去也没有一家公司敢用你。

要注意的是，不要问太多未来公司的配股计划、教育训练计划、升迁计划等等，显得好像你只是为了钱、为了学习而来，应该问的是公司的愿景以及与竞争对手的关系等等，这样让别人觉得你已经与公司融为一体了。

你最大的缺点是什么？

西方老板特别爱问这个问题，让面试者感到很紧张。

事实上，他问这个问题是看你对棘手问题的反应。

你没必要如实回答你的弱点，因为那有可能让你得不到这份工作。

相反，你可以告诉他们一些与工作不直接相关的事。

你为什么觉得自己胜任这份工作？

这时候你要充分发挥你的“自夸”本领。

你可以讲述一些简历资料里面没有包括的技能或者是再详细强调一下你的特长。

(六) “现场状况的处理：不应该有的八种心理 (1) 羞怯心理。

在求职现场丢了自荐书就跑，面对招聘者结结巴巴、面红耳赤，这样的人自然难受用人单位的赏识。

(2) 仕途心理。

“学而优则仕”，觉得当官才是正途，削尖脑袋往“衙门”钻，哪知这些地方是实力和关系的大比拼，远非平常人所能进入，结果大都碰得头破血流。

(3) 攀比心理。

一些学生讲“级别”，觉得在校园期间我成绩比你高，荣誉我比你多，“官职”比你大，理所当然工作也应比你高。

却不知用人单位并非以此作为录取人才的唯一标准，这些热衷于攀比的“高材生”最终只能在“高处不胜寒”的日子中体会孤独。

(4) 依赖心理。

一些大学生缺乏独立意识，出外找工作总爱拉父母、同学相伴，或一帮学友共同应聘一个单位，希望日后相互照应。

这种无主见和无魄力的毕业生只会被用人单位抛弃。

(5) 依附心理。

自己不急于找工作，整天想着攀哪个亲戚朋友的关系，拿点钱买个职位，这样买来的职位恐怕难做长久。

(6) 乡土心理。

这些大学生不愿出远门，只愿在眼前的“一亩三分地”里就业，另一些人早早登上爱情方舟，毕业后为另一半留守同一战壕而死守一方。

这样的人鼠目寸光，难有作为。

(7) 低就心理。

与保守心理相反，这些人总觉得竞争激烈，自己技不如人，遂甘拜下风，不敢对自己“明码标价”，找个买家草草卖出。

对于一些单位开出的不平等协议也闭着眼睛签订，给日后工作带来严重隐患。

(8) 造假心理。

假学历、假证书、假荣誉等并非就业大门的敲门砖，假的终究长不了，反而只会误了自己名声，毁了自己前程。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>