第一图书网, tushu007.com

<<王永庆来不及教你的14堂理财课>>

图书基本信息

书名：<<王永庆来不及教你的14堂理财课>>

13位ISBN编号：9787308080958

10位ISBN编号：7308080951

出版时间：2011-4

出版时间：浙江大学出版社

作者：康文柔//吕国祯

页数：211

字数：135000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

全球顶级富人、“经营之神”王永庆，办公室里放着破沙发，吃早餐要喝完半碗豆浆才加蛋，能将每块碎肥皂都搓出泡泡，还让子女以家书换生活费……

王永庆不但善于经营企业，在理财方面也有特别之道。
在他手上，钱财像精力充沛又能审时度势的精灵，他对每一分钱的使用都堪称完美。
学习王永庆，就要学习他对待财富的态度与致富之法。
一点一滴，聪明算计，我们也可以省钱不省质，轻松自在地开源节流。

作者简介

吕国祯
被誉为“台塑一哥”，贴身采访王永庆及其家族多次；台湾《商业周刊》资深撰述，曾任职于台湾多家主流媒体，获得多项新闻报道奖。
康文柔
台湾《Smart智富》月刊特约资深记者。
26岁存出第一桶金，用了一半的钱付房子首付，一半的钱与朋友合开公司，2年后公司倒闭，欠下巨款。
她重新学习如何有效理财，神奇地在18个月内还清了债务。

书籍目录

自序一 向钱迈进
自序二 守着王永庆的2500个日子
第一课 面子一斤值多少钱？

无法插话，被迫买了整套化妆品
店员热心接待，让你觉得亏欠？

只要开口，就有机会赚到一日工资
丢脸又怎样？
我要实质的折扣
学习欧巴桑的省钱术
王永庆坐破沙发，“没有面子问题”
抛开魔障，贯彻5个省钱精神
第二课 去量贩店购物为何占不到便宜？

便利商店与量贩店价差惊人
看不见的成本更贵
为了一项特价，抱回两大袋东西
以量制价，你需要那么多吗？

“捡便宜”还是“贪便宜”？

王永庆喝掉半碗豆浆再加蛋
在适合的地方买适合的商品
第三课 爱加入会员不是理财好习惯
是长期享受还是长期赌注？

错把变量当常数，当然不划算
破解会员制的营销话术
赌自己的时间和意志力
赌商家的经营能力
商家与会员，各拨各的算盘
王永庆运动只需要一条毛巾
会员卡自我诊断
第四课 你就是传说中的大肥羊？

情人节特餐跟平日菜色差多少？

每个人都想过节，这就是卖方市场
王永庆生日会与尾牙一起办
物质上的满足，迅速消退
用双手创造温馨回忆
适时的关怀，胜过例行的节日大餐
送礼，要送到心坎里
心意，花钱也买不到

第五课 掏钱才会肉痛
你掉入奇妙的心理陷阱吗？

付现金会谨慎，刷卡却变大方
不同“心理账户”给你的感觉也不同
银行花招鼓励你为求刷卡而花钱
分期零利率，暗藏手续费
聪明算计，信用卡也能理财
口袋放新钞，更舍不得花
实实在在经营，拒绝过度扩张信用
第六课 想要的很多，需要的却不多
新买来的东西，你很快就“适应”
“需要”不可少，“想要”都能砍
对“美”着迷，百万卡债压身
克制物欲熬两年，人生再站起
年轻时爱消费是个错误！

理财绝技：储蓄与勤奋
10项秘诀帮你节流
王家终极省钱大法
第七课 拧干你消费的每一分钱
衣服旧了就算了？
那可是花钱买的！

每一块碎肥皂都要搓出泡泡
随时随地挤出钱的最大价值
收集瓶盖跟养乐多空罐
纸盒可收纳，丝袜妙用多
萝卜皮晒干，蛋壳清果汁机
为了省钱，自然会激发生活创意
第八课 我要先买车还是先买房？

房子总价高，所以就放弃？

养车开销大，钱有去无回
算算到底有哪些花费
大老板挤公交车，你反而阔气
王家很有钱，就是不买名车
买房增值抗跌，房贷强迫储蓄
股票基金学问多，房市只要地段好
第九课 买价值，不是价格
便宜却用不到的，买了一堆
昂贵但切身需要的，舍不得买
宁愿买贵，也不要买错
天价豪宅再飙高，降价求售有问题
3万元手工眼镜，不嫌贵
不只看购入成本，还要看维修费

愈是没钱，愈该用好东西
第十课 我的钱绝不能睡觉
捡一块钱，谢礼一百元
钱放在账户不动，是罪恶
蒸发掉的利息惊人
道理不难懂，你只是懒
活用资产，死钱活起来
剥出第四层牛皮
你低估了自己赚钱的能力
一点一滴，正是致富关键
第十一课 兴趣、嗜好都要能赚钱
研究彻底成专家，钱自然来
拍卖、写书，拿回“学费”倒赚一笔
靠长期钻研，练出寻宝眼力
2年175%的报酬
自己开球场，找同好来消费
第十二课 名牌的价值
让别人看见名牌的Logo
品味与自信，是你自有的名牌
“国王的旧衣”行遍天下
二手精品高贵不贵
花大钱买来的，也要能卖个好价钱
“王永庆”就是名牌
第十三课 富爸爸“穷”小孩
要不要给小孩零用金？

小时不烦恼钱，长大就为钱烦恼
穷过，更能牢牢抓住财富
生活自理，财务才会独立
打工体会赚钱难，附卡教他重信用
家书换生活费，一条牙膏也要记帐
全球首富拒留遗产，你却苦心移转
第十四课 财富让你更自由
富人跟渔夫，生活一样优闲
爱钱是不是一种罪过？

有钱，让你买回自己的时间
你要当富人还是渔夫？

章节摘录

版权页：插图：店家初期会有庞大的现金流人，之后必须长时间维持设备、雇员为客人服务，开的时间越久，新顾客成长达到饱和，支出很容易大过现金流入。
如果再有投资不慎、分店扩张效益不如预期等问题，就只能走向关闭这条路。
2005年台湾佳姿健身俱乐部无预警倒闭2007年台湾亚力山大健身俱乐部也步其后尘，这些血淋淋的事实，使无数的消费者受害。
当时，台北市信义计划区许多公司的福委会（福利委员会）和亚力山大签了约，让公司员工可以无限享用信义计划区Ne019复合商场（以主题餐厅与健身娱乐为诉求的休闲商场）的亚力山大运动设施，后来亚力山大倒闭，诸多受害者也束手无策。
即使不会遇上最坏的状况，还有另一个陷阱。
从商家的立场来看，收费会员制可以让商家马上获得大笔现金收入。
只要维持基本的服务水平，不需要再去配合消费者的需求做细部调整，拿了钱之后，服务偷工减料也有可能。
曾经有一所会费高达10万新台币、标榜高水平享受的一家五星级酒店的俱乐部，无预警取消了免费毛巾、牙刷、饮料的供应，接着又取消早餐提供，气得许多大老板不顾形象，去饭店的大厅静坐抗议。

编辑推荐

《王永庆来不及教你的14堂理财课》：全球顶级富豪，台湾“经营之神”的理财之道，省一元，就是一元。
学会王永庆省钱、用钱、滚钱的好方法，你就是下一个有钱人。
一块钱要创造两块钱的功效，王永庆喝豆浆，总是先点豆浆，等喝了半碗，才请老板加蛋。
因为一个碗就那么大，一开始就加蛋，蛋就占掉很大空间。
先喝豆浆再加蛋，这份早餐的价值就不会打折。
有了里子自然就有面子，王永庆办公室的沙发皮破了，一直没换，朋友来拜访，觉得这个破旧的沙发和他的富翁形象不符。
他理直气壮地说：“如果你看不起我，就不会来我的办公室，这里根本没有面子问题!”精算成本要考虑将来，王永庆要组建一个逾百辆货车的运输队，在考虑到首次购车成本和未来的零件替换、维修、以旧换新的成本后，他舍弃了便宜又好用的日系货车，选用了总价多出几百万新台币的北欧车。
家书换取生活费，王永庆要求他的孩子用写家书的方式换取生活费．而且必须报告每天的开销，连买一支牙膏也要写进去。
相对地，他用回信的方式把自己的经营理念和价值观传递给孩子们。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com