第一图书网, tushu007.com

<<牛津商务英语教程>>

图书基本信息

书名：<<牛津商务英语教程>>

13位ISBN编号：9787309073362

10位ISBN编号：7309073363

出版时间：2010-8

出版时间：复旦大学出版社

作者：(英) Jeremy Comfort 著

页数：128

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

随着我国对外开放力度的不断加大，英语学习早已从单纯的语言交流走向多元化，对既熟悉国际商务又熟练掌握英语的高级复合型人才的需求也越来越大。
正是基于这种广泛的社会需求，复旦大学出版社与牛津大学出版社合作，引进广受赞誉的牛津商务英语系列教程。
全书分别为：《成功通话》、《成功交际》、《成功会谈》、《成功演讲》和《牛津商务英语教程：成功谈判（中国版·光盘版）》。
牛津大学出版社以出版高质量英语教材驰名，该套英语系列教材有着鲜明的风格与特点：一是实用性强，书中的每一选题都来自经济和商务活动，使读者通过学习对商务活动各个层面可全方位掌握；二是可操作性，整套图书确立一个容易理解、进入的起点，通过VCD和录音带等模拟商务活动的真实场景，让读者得以进入商务实践，并在实践中获得技能的提升。
自2001年出版以来，本套书一直受到读者的青睐。
随着多媒体在英语教学中的普遍应用，在广泛听取读者意见的基础上，我们推出了CD—ROM版教材，以满足读者通过计算机进行学习的需要。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

IntroductionWho's who in Effective NegotiatingUnit 1　Preparing the groundUnit 2　Setting the agendaUnit 3　Establishing positionsUnit 4　Clarifying positionsUnit 5　Managing conflictUnit 6　Making and responding to proposalsUnit 7　BargainingUnit 8　Conclusion and agreementVocabulary & notesSupplementary exercises & suggested answersAnswer keyListening tapescriptVCD transcript

编辑推荐

《牛津商务英语教程：成功谈判（中国版·光盘版）》以如何成功地进行谈判为主题，将谈判的全过程分成八个步骤，分别用八个单元来详细加以论述，涉及谈判须做哪些准备工作；如何开始进行谈判（例如如何开场，如何确定谈判的议程等）；如何陈述各自的立场和观点；如何采取积极聆听去洞悉别人的立场和观点；如何征求各方的意见；如何有技巧地提出措施和如何解决争端和打破僵局；如何迫使另一方尽快妥协以及如何总结谈判并最终签订协议。
每个单元由四部分组成：交流技巧、文化与策略、语言知识以及谈判实践。
交流技巧的讲授主要是以VCD为基础。
学生通过对VCD中展示的交流技巧进行总结、讨论和评价以达到识别及应用这些交流技巧的目的。
在文化和谈判策略部分中，针对VCD中的一些文化现象，补充一些文化背景知识。
语言知识的学习是通过掌握一些在谈判过程中所使用的相对固定和常用的句子，从而熟悉谈判的常用语言这些惯用句型适用于如何开始如何陈述谈判的主要议程和打断对方；如何提问；如何询问；如何澄清和评价对方的观点及阐明自己的观点；如何表示同意和反对；如何提出建议以及如何总结及结束谈判等场合。
谈判实践是通过一些讨论练习及摹拟谈判来巩固在交流技巧及语言知识中学到的知识。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com